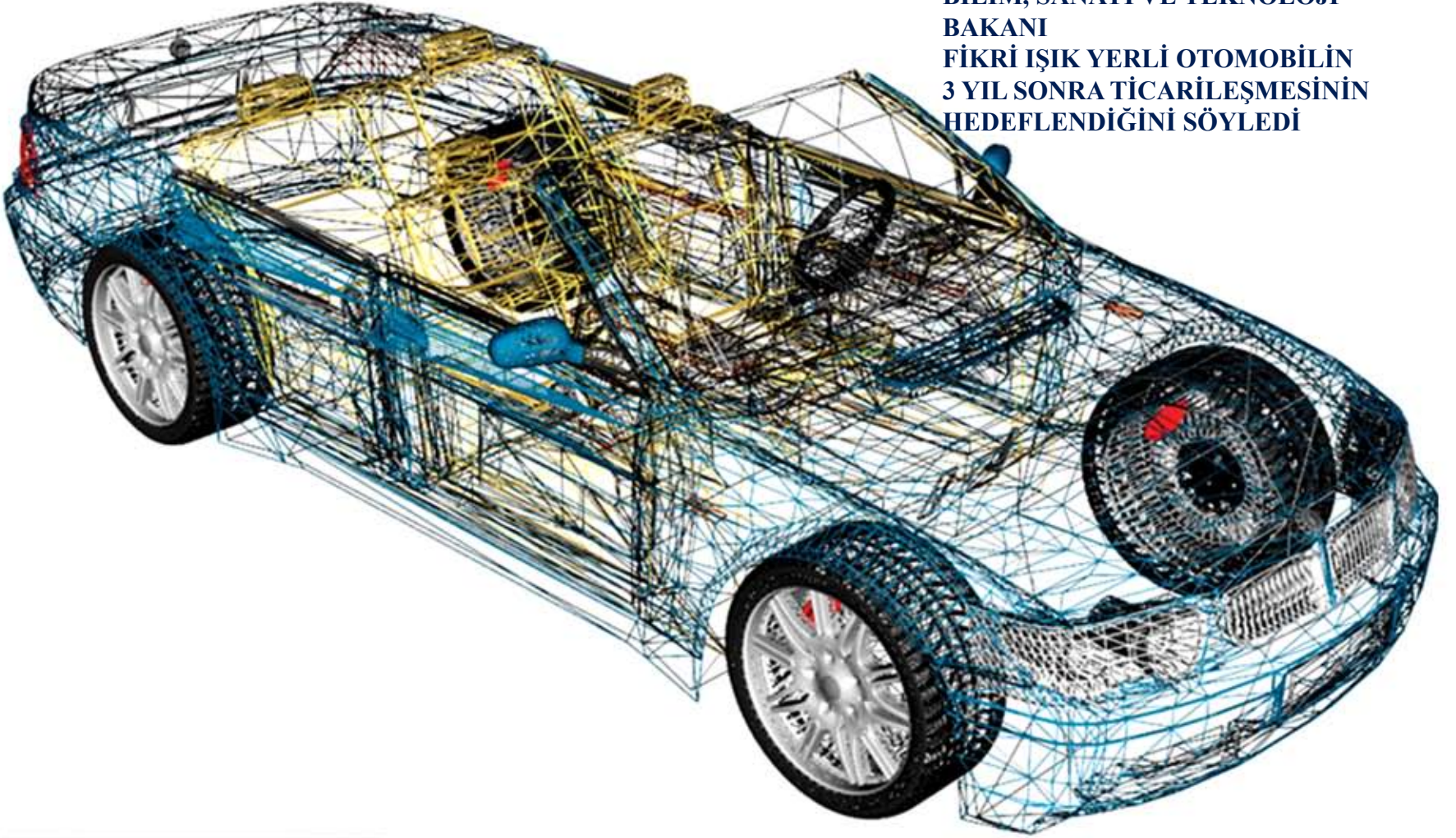


Yerli Otomobil Kaliteli, Konforlu ve Güvenlikli Olacak



**BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ
BAKANI
FİKRİ İŞİK YERLİ OTOMOBİLİN
3 YIL SONRA TİCARİLEŞMESİNİN
HEDEFLENDİĞİNİ SÖYLEDİ**



**GİRİŞİMCİLİĞE KOSGEB İLE
BAŞLADI VE İLK YERLİ
HELİKOPTER CAMINI ÜRETTİ**



**KOSGEB DESTEKLERİNDEN
FAYDALANAN EN ETKİN İLK 10**



**ANTALYA KOSGEB COSME İLE
FARK ATIYOR**

KOSGEB destekleri
ücretsiz ve aracısız
verilmektedir



SON BİR YILDA KOSGEB DESTEKLERİNDE % 23 ARTIŞ



KOSGEB, 2013 Yılı Ağustos ayı ile 2014 yılı Ağustos ayına kadar olan bir yıllık zaman diliminde,

22 bin 867 işletmeye

164 milyon 465 bin TL destek sağladı.

2014 yılı Ağustos ayından 2015 yılı Ağustos ayına kadar olan bir yıllık zaman diliminde ise

27 bin 645 işletmeye 202 milyon 449 bin TL

destek sağlayarak,

son bir yılda destek verilen işletme sayısını **%21** oranında artırdı.

Bu oran destek tutarlarında ise **%23** civarında artış gösterdi.



Kazakistan DAMU Fonu A.Ş. İle KOSGEB, KOBİ'ler İçin Bir Araya Geldi

Kazakistan'ın KOBİ'lerini destekleyen en büyük kuruluşlardan birisi olan DAMU Fonu A.Ş. Başkanı Lyazzat İbragimova öncülüğündeki 13 kişilik heyet, aralarında KOSGEB Başkanı Recep Biçer'in de bulunduğu KOSGEB yetkilileri ile Antalya'da bir araya geldi.

2011 yılından itibaren yürütülen işbirliği faaliyetleri kapsamında yapılan organizasyonda, KOSGEB Başkanı Recep Biçer, KOBİ'lerin dünya ekonomilerine etkisi, Türkiye'de KOBİ destek mekanizmaları, KOSGEB faaliyetleri ve destek programları hakkında bilgilendirme yaptı ve KOSGEB'in destek rakamlarını açıkladı.

DAMU Fonu Başkanı Bayan Lezzet İbragimova, KOSGEB'in kendileri için örnek bir kuruluş olduğunu ve bu yıl içerisinde KOSGEB faaliyetlerini incelemek, uygulamak ve ortak projeler geliştirmek amacıyla Kazakistan'a teknik bir KOSGEB heyeti davet etti.



TOBB Başkanından Nezaket Ziyareti

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, KOSGEB Başkanı Recep Biçer'i makamında ziyaret etti.

KOSGEB Başkanı Recep Biçer'e yeni görevinin hayırlı olması temennisinde bulunan Hisarcıkloğlu, TOBB tarafından hazırlığı ve basımı yapılan Dede Korkut Kitabı'nı hediye etti.

Ziyarete, ortak çalışma alanları ile ilgili bilgi alış verişi yapıldı ve bundan sonraki süreçte ilişkilerin geliştirilmesi ve iyileştirilmesi konularında atılacak adımlar ele alındı.

Hisarcıkloğlu'na ziyareti sırasında TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz ve TEPAV Direktörü ve TOBB ETÜ Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Güven Sak eşlik etti.

Antalya Valiliğinde KOSGEB Faaliyetleri Görüşüldü

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, Antalya Valiliğini ziyaret etti

Antalya Valisi Muammer Türker'i makamında ziyaret eden KOSGEB Başkanı Recep Biçer, Antalya KOBİ'lerinin Türkiye il sıralamasına göre KOSGEB desteklerinden ortalamanın üzerinde fayda sağladığını belirtti.

Antalya'da KOSGEB faaliyetleri bir müdürlük ve 3 ayrı temsilcilik tarafından yürütülmektedir.

Antalya Valisi Muammer Türker de KOSGEB ile yürütülecek olan bütün faaliyetlere Valilik olarak destek vereceklerini söyledi.

JAPON Dış Ticaret Teşkilatı (JETRO), KOSGEB İle İşbirliği Yapıyor

Japonya Ekonomi, Ticaret ve Endüstri Bakanlığı'na bağlı bir kuruluş olan Dış Ticaret Teşkilatı (JETRO) yetkilileri 19 Ağustos 2015 tarihinde KOSGEB'i ziyaret etti.

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, iki ülke arasındaki tarihsel bağları hatırlatarak, her iki toplumun da uzun yıllardır birbirine sempati ve dostluk ile baktığını ve Japon heyetinin Başkanlığımıza yapmış olduğu ziyaretten duydukları memnuniyeti dile getirdi.

JETRO yetkilileri; KOSGEB yetkilileri ile tanışmak ve JETRO'yu tanıtmayı amaçladıklarını, özellikle; Türkiye'deki KOBİ'ler ile Japon KOBİ'leri arasında işbirliği olanakları, Türk ve Japon işletmelerinin üçüncü ülkelere yatırım ve ihracatı gibi konularda, KOSGEB'e danışmak ve KOSGEB'i daha yakından tanımak amacıyla bu toplantıyı gerçekleştirdiklerini belirtti. KOSGEB Başkanı Recep Biçer, iki ülke arasındaki tarihsel bağları hatırlatarak, her iki toplumun da uzun yıllardır birbirine sempati ve dostluk ile baktığını ve Japon heyetinin Başkanlığımıza yapmış olduğu ziyaretten duydukları memnuniyeti dile getirdi.



KOSGEB, Litvanya ile Türkiye Ticari İşbirlikleri İçin Çok Önemli Bir Aktör

Türkiye ile Litvanya arasında özellikle ticari alanda işbirliklerinin gelişmesi yönündeki projelere ağırlık vermek istiyoruz. Bu açıdan KOSGEB'in çok önemli bir aktör olduğunu biliyoruz.”

Litvanya'nın Ankara Büyükelçisi Audrius Brūzga ve İkinci Katip Kristina Babičienė KOSGEB Başkanı Recep Biçer'i makamında ziyaret etti.

Büyükelçi Brūzga Ankara'ya yaklaşık iki ay önce atandığını bildirerek; “Türkiye ile Litvanya arasında özellikle ticari alanda işbirliklerinin gelişmesi yönündeki projelere ağırlık vermek istiyoruz. Bu açıdan KOSGEB'in çok önemli bir aktör olduğunu biliyoruz. KOSGEB'in güçlü yapısını biliyoruz. Bu nedenle Litvanya'daki işletmeleri destekleyen kuruluşlar için iyi bir örnek teşkil ettiğini görüyoruz.



Ahilik, KOSGEB Girişimcilik Eğitimleri ile Destekleniyor

KOSGEB ile Esnaf ve Sanatkarlar Derneği (ESDER) işbirliğinde düzenlenen “Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri” kapsamında kursu tamamlayan girişimcilere sertifikaları verildi.

Sertifika töreninde konuşan KOSGEB Başkan Yardımcısı Süleyman İslamoğlu, Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine katılarak başarı gösteren girişimcileri tebrik etti ve bundan sonraki süreçte de kuracakları işletmelerin başarılı bir şekilde sürdürmelerini temenni etti. ESDER Başkanı Mahmut Çelik ise kalfalıktan ustalığa geçişin geçmişten günümüze sürecini değerlendirerek, eskiden bu işlerin bir ritüeli olduğunu belirtti.





Antalya Esnafı KOSGEB'den 200 Milyon Üzerinde Destek Aldı

Antalya Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Abdullah Sevimçok'u makamında ziyaret eden KOSGEB Başkanı Recep Biçer, KOSGEB'in Antalya'daki KOBİ'lere verdiği destekler ile ilgili açıklamalarda bulundu.

Recep Biçer, Antalya'da faaliyet gösteren 5 binden fazla KOBİ'nin KOSGEB'den 200 milyondan fazla destek aldığını söyledi.

Başkan Biçer, Antalya'da bir KOSGEB Müdürlüğü ile Alanya, Manavgat ve Kumluca olmak üzere 3 KOSGEB Temsilciliği aracılığı ile KOBİ'lere hizmet sağladıklarını söyledi.

Antalya Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Abdullah Sevimçok ise KOSGEB Başkanı Recep Biçer'in ziyaretinden dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirerek, Antalya KOBİ'lerine sağladıkları destekler için Başkan Biçer'e teşekkür etti.

KOSGEB Temel Muhasebe Eğitimi başladı

KOSGEB'de Muhasebeci unvanında görev yapan personele, Temel Muhasebe Eğitimi veriliyor.

10-16 Ağustos 2015 tarihleri arasında Türkiye ve Ortadoğu Amme İdaresi Enstitüsü'nde gerçekleştirilecek olan eğitime KOSGEB merkez ve taşra teşkilatında hizmet sunan 40 personel katılıyor.

KOSGEB'in deneyimli personelinin eğitimci olarak yer aldığı eğitim programı kapsamında mali mevzuatın yanı sıra uygulamaya yönelik konular da ele alınıyor.



JAPON Dış Ticaret Teşkilatı (JETRO), KOSGEB İle İşbirliği Yapıyor

Japonya Ekonomi, Ticaret ve Endüstri Bakanlığı'na bağlı bir kuruluş olan Dış Ticaret Teşkilatı (JETRO) yetkilileri 19 Ağustos 2015 tarihinde KOSGEB'i ziyaret etti.

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, iki ülke arasındaki tarihsel bağları hatırlatarak, her iki toplumun da uzun yıllardır birbirine sempati ve dostluk ile baktığını ve Japon heyetinin Başkanlığımıza yapmış olduğu ziyaretten duydukları memnuniyeti dile getirdi.

JETRO yetkilileri; KOSGEB yetkilileri ile tanışmak ve JETRO'yu tanıtmayı amaçladıklarını, özellikle; Türkiye'deki KOBİ'ler ile Japon KOBİ'leri arasında işbirliği olanakları, Türk ve Japon işletmelerinin üçüncü ülkelere yatırım ve ihracatı gibi konularda, KOSGEB'e danışmak ve KOSGEB'i daha yakından tanımak amacıyla bu toplantıyı gerçekleştirdiklerini belirtti.

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, KOSGEB'in yapısı ve misyonu hakkındaki açıklamaların ardından KOSGEB Destekleri ve KOSGEB'in Uluslararası faaliyetleri hakkında önemli bilgiler aktardı.



“Daha Çok İşletme KOSGEB İle İş Yapmalı”

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, 26-28 Ağustos 2015 tarihleri arasında İzmir temaları kapsamında bir çok Kamu kurum-kuruluşu, Sivil Toplum Kuruluşları ve KOSGEB Müdürlüklerine çeşitli ziyaretler gerçekleştirdi.

Başkan Recep Biçer, Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'ı ziyaretlerinde de, kurumun 2015 yılı bütçesinin 660 milyon TL olduğunu belirterek bunun yaklaşık 400 milyon lirasının hibe ya da kredi olarak işletmelere kullanılacağını söyledi. KOSGEB desteklerinden yararlanan işletme sayısı 2010'dan bu yana 80 bin civarında olduğunu belirten Recep Biçer, “Daha çok işletme KOSGEB ile iş yapmalı” diye konuştu.



KOSGEB Başkanından Sürpriz İşletme Ziyaretleri

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, İşletmeleri ziyaret ederek KOSGEB desteklerini anlatmaya devam ediyor.

Recep Biçer, göreve geldiği günden bu yana hem işletmelerin KOSGEB'i tanımasını hem de kurum personellerinin motivasyonunun artırılması açısından bizzat KOSGEB Müdürlüğü personelleri ile birlikte işletme ziyaretleri yaparak KOSGEB'in desteklerini anlatıyor.

KOSGEB Başkanı, bu kez de 26-28 Ağustos 2015 tarihleri arasında İzmir'de bulunan KOBİ'leri ziyaret etti. Ziyaretler kapsamında, Elektral Elektromekanik San ve Tic. A.Ş. - Kozmopolitan Gıda San. ve Tic. A.Ş. - Ersencer Müh. Mak. Gemi. İnş. San. ve Tic. A.Ş. - Standart Grup MMS Modüler ve Mobil Sis. San. ve Tic. Ltd. Şti. işletmelerini ziyaret etti.



İzmir 300 Girişimci Daha Kazandı

KOSGEB İzmir Kuzey Müdürlüğü, İzmir Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği (İESOB) ve İŞKUR işbirliği ile Temmuz ayında düzenlenmeye başlayan eğitimlerin ilk iki etabını tamamlayan kursiyerlere sertifikaları düzenlenen törenle verildi.

İZMİR'de düzenlenen Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi Sertifika törenine katılan KOSGEB Başkanı Recep Biçer, Girişimci adaylarına tavsiyelerde bulunarak, sertifika alanların bir an önce işletmelerini kurup, KOSGEB'in Girişimcilik başta olmak üzere diğer desteklerinden de faydalanmalarını istediğini söyledi.



Yerli Otomobil Kaliteli, Konforlu ve Yüksek Güvenlikli Olacak

Haber

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, yerli otomobilin 3 yıl sonra ticarileşmesinin hedeflendiğini bildirdi.



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Işık, Yerli otomobil çalışmalarında gelinen son noktanın sorulması üzerine Işık, bu alanda bir Türk markasını oluşturmakla ilgili çalışmaların Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın, "Bir babayiğit arıyorum" sözü ile başladığını ifade etti.

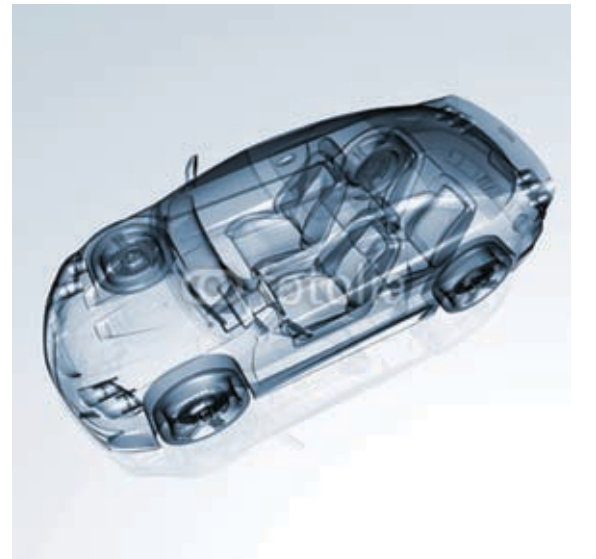
Kendisinin de bakanlık görevini devralmasının ardından, yoğun bir şekilde bu konu üzerinde çalışmaya başladığını

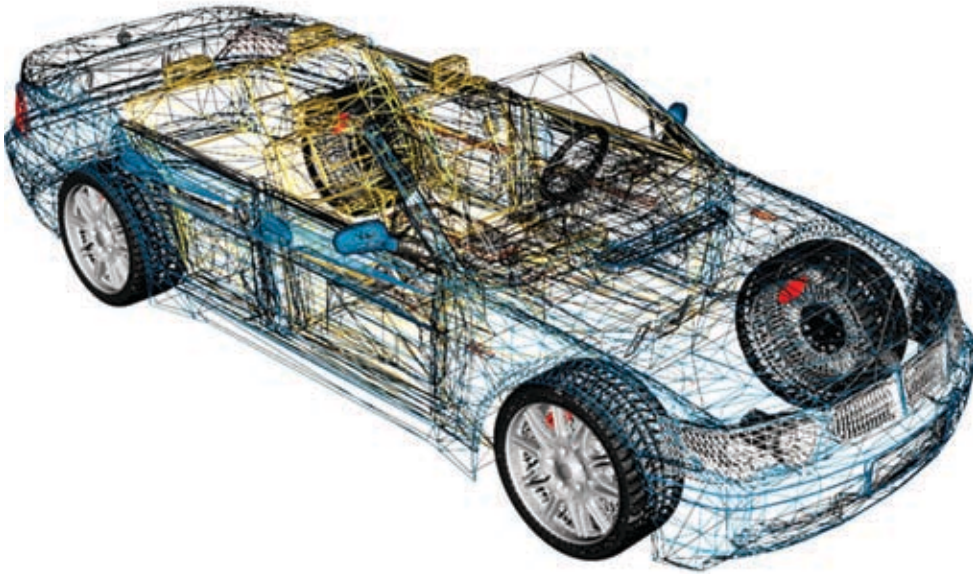
anlatan Işık, "Üç aşamalı bir plan belirledik ve bu planın birinci fazını tamamladık. Şimdi planın ikinci fazında yürüyoruz. İkinci fazında prototiplerin üretilmesi var. Ağustos ayı içerisinde 4 prototipin 3'ünü üretmiş olacağız, prototipler inşallah bu ayın sonuna kadar hazır olacak ve biz o prototipler üzerinde yoğun bir test ve deney çalışması yapacağız" diye konuştu.

Araçların ticarileşmesi konusunda tarih de veren Işık, yerli otomobilin 3 yıl sonra ticarileşmesinin hedeflendiğini açıkladı. Bakan Işık, otomobilin bu süre zarfında daha da geliştirileceğini kaydetti.

Söz konusu prototiplerin tanıtımına da açıklık getiren Işık, şu bilgileri verdi: "Basına tanıtım yapmak gibi bir düşüncemiz yok. Çünkü 3 yıllık bir seri üretim aşamasına gelene kadar yoğun çalışmamız gereken alan bu. Şu anda halkımızın bilmesi gereken ki önümüzdeki süreçte paylaşacağız.

Kamuoyundan saklı bir şey yapmak düşüncesi içinde değiliz ama şu beklenti de olmasın; 3 yıl sonra piyasaya çıkacak olan aracın bugünden resmini görmek gibi bir beklentinin içinde olunmasın. Çünkü araç 3 yılda çok daha geliştirilebilir." "Babayiğit" bulunması konusunda





görüşmelerin devam ettiğini de aktaran Işık, şu anda birkaç firmayla temaslarının olduğunu, bazı girişimcilerle biraz daha somut görüşmeler yaptıklarını ifade etti.

“Kaliteli, güvenli ve konforlu olacak”

Türk sanayicisine güvendiklerini vurgulayan Işık, yerli otomobilin standardı

konusunda da şu ayrıntıları paylaştı: “Bu araçta bizim üç temel önceliği bir arada bulundurmak gibi bir gayretimiz var. Bunlardan biri aracın kalitesi ve konforu, yani inşallah kaliteli ve konforlu bir araç olacak, bunu çok önemsiyoruz. İki, bu araç yüksek güvenli bir araç olacak. Herkes, ‘bu araca ben güvenle binebilirim’ diyecek. Üç, katile konfor ve güvenliği en üst seviyede tutmak.”

Köşe Silahı Aparatı, Milli Gururumuz Oldu

Başarı Öyküleri

Aile Şirketi olarak kurulun TG Savunma Sanayi ve Elektronik, KOSGEB'in Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile ilk yerli Köşe Silahı Aparatını geliştirerek, ticarileştirdi.



TG Savunma Sanayi ve Elektronik Tic. Ltd. Şti., Makine Mühendisi Arif Kalender ve Elektrik-Elektronik Mühendisi oğlu Görkem Kalender tarafından enerji ve robotik alanlarda sistemler tasarlamak, geliştirmek ve gerekli laboratuvar testlerini yapmak için 2010 yılında kuruldu. Firma sahiplerinden Arif Kalender, 1957 Ankara doğumlu. İlk, orta ve lise tahsilini Ankara'da yapan Kalender, üniversite tahsili için Almanya'ya gitti. 1981 yılında Türkiye'ye dönen Kalender, Elmadağ Roket Fabrikası için ürettiği ürünlerle iş yaşamına girdi. Çimento sektörü ve birçok sektörde çalışan Kalender, oğlunun mezuniyeti sonrasında oğlu ile birlikte savunma sanayi alanında faaliyette bulunmak için TG Savunma Sanayi ve

Elektronik Tic. Ltd. Şti. kurdu. TG Savunma Sanayi ve Elektronik Tic. Ltd. Şti. olarak ilk çalışmalarının Roketsan'la başladığını belirten Kalender, yedek parça olarak Roketsan'a uzun menzilli füzelerin kapaklarını ürettiklerini kaydetti. Ateşli müdahalelerin gerçekleştirildiği operasyonlarda, personelin açık hedef olmaktan çıkarılması fikriyle birlikte KOSGEB'le yollarının kesiştiğini ifade eden Kalender, bu süreçte KOSGEB'in Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek

Programı'na başvuru yaptıklarını ve desteklenme kararı aldıklarını sözlerine ekledi.

Prototip aşamasında KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon desteğinden faydalandıklarını söyleyen Kalender, projenin ticarileştirilmesi aşamasında ise Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile 290 bin TL. kaynak sağladıklarını belirtti. KOBİ'lerin orta-yüksek teknoloji ürünler üretebilmesi ve yerli ürünlerin desteklenmesi konusunda KOSGEB'in önemli bir yeri olduğunu kaydeden Kalender, yerli üretim olan Köşe Silahı Aparatı'nın muadillerine göre 3/1 fiyatına satıldığını ifade etti.



Aynı Anda 3 Farklı Destek Programından Faydalanan İşletme “OTİMED”

KOSGEB İş Birliği – Güçbirliği Desteği ile kurulan işletme, daha sonra KOBİ Proje desteği aldı, ardından Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Desteği de alarak, aynı anda üç Destek Programından da faydalandı.



Ağrı’da nisan ayında meydana gelen çatışmada yaralanan askerin tedavisinde kullanılan OTİMED External Fiksator.

OTİMED, 2011 yılında Medikal sektöründe Toptan – Perakende, Satış ve Pazarlama yapan 5 işletmenin bir araya gelmesi sonucunda KOSGEB İş birliği – Güç Birliği Projesi desteği ile kuruldu. OTİMED, modern teknoloji ürünü makine parkı ile dünya normlarında ortopedik cerrahi implantları ve aksesuarları üretimi yapıyor. Bölgenin en büyük ve tek implant üreticisi olan Otimed, external fiksatorler, kalça protezleri, diz protezleri, kilitli plaklar, muhtelif çivi ve teller ve ortopedi cerrahisinde kullanılan el aletlerinin üretimi ile birlikte özel tasarım protezler de üretiyor.

Otimed hammaddeden başlayarak satış noktası hizmetlerine kadar toplam kalite anlayışını benimsedi. Bu anlayış ile Otimed CE, ISO 9001 2000, ISO 13485, TSEK, TS 4272, TS 10231 gibi birçok sertifika ile kalitesini belgelendirdi.

OTİMED, travma grubunda kendine özgü ve estetik sistemleri ile sektöründe öncü bir firma olmayı hedefliyor. Bölgesinin tek üreticisi olması OTİMED’i bölgesel kalkınmanın bir parçası haline getiriyor. KOSGEB İş birliği – Güç Birliği Projesi desteği ile kurulan işletme, KOSGEB’den 248 bin TL geri ödemesiz, 262 bin TL de geri ödemeli olmak üzere toplamda 510 bin TL destek aldı.

OTİMED, KOSGEB’in KOBİ Proje ile Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Desteklerinden de faydalandı.

Girişimciliğe, KOSGEB ile Başladı ve İlk Yerli Helikopter Camını Üretti

Başarı Öyküleri

Girişimcilik Sertifikasına sahip genç bir girişimci tarafından kurulan VOLO Composites, KOSGEB'in Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile basınç altında çok katmanlı havacılık camlarını geliştirdi.



KOSGEB'in yurt genelindeki girişimcilik kültürünü yaygınlaştırmak üzere başlattığı Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine katılan ODTÜ Metalürji ve Malzeme Mühendisi Özgür Çimen, 2014 yılında VOLO Composites'i kurdu.

Savunma sanayinde ileri kompozitler ve havacılık saydamlarının üretimlerini gerçekleştiren VOLO Composites, Aselsan, TAI ve Roketsan gibi kurumlara parçalar üretmekte. Radar ve uçak parçaları alt sistemleri konusunda çalışmalarını yürüten VOLO Composites, millileşmenin ön planda tutulduğu havacılık sektöründe yerini sağlamlaştırmaya çalışmakta.

Girişimcilikte önemli olanın elini taşın altına koymak olduğunu belirten Çimen,

2013 yılında KOSGEB'in Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine katıldığı ve bu eğitimlerin girişimciler için yol gösterici olduğunu kaydetti.

Üretmek istemekle birlikte girişimcilik yoluna adım attığını ifade eden Çimen, havacılık sektöründe gördüğü lüzum üzerine KOSGEB'e, basınç altında çok katmanlı havacılık camları projesi ile başvuru yaptığını ve projesinin kabul gördüğünü belirtti.

KOSGEB'in Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile ilk yerli üretim helikopter camı prototipini tamamladıklarını kaydeden





Çimen, bundan sonraki süreçte bu ürünün sahaya uygulanması ve ticarileştirilmesini hedeflediklerini sözlerine ekledi.

VOLO Composites hakkında bilgi aktaran Çimen, çok yeni bir firma olmalarına rağmen 1 milyon TL'ye yakın bir ciroyu elde ettiklerini, öncelikli hedeflerin iç pazarda söz sahibi olabilmek sonrasında ise ihracat odaklı bir yapılanmaya gitmek olduğunu dile getirdi.

**ÇİMEN, 2013 yılında
KOSGEB'in Uygulamalı
Girişimcilik Eğitimlerine
katıldı
Ar-Ge, İnovasyon ve
Endüstriyel Uygulama Destek
Programı ile
ilk yerli üretim helikopter
camı prototipini tamamladı**

KOSGEB Desteklerinden Faydalanan En Etkin İlk 10

Haber

KOSGEB Desteklerinden en etkin şekilde faydalanan KOBİ'ler destek kategorilerine göre ilk 10 şehir olarak listelendi



KOSGEB Desteklerinden En Etkin Faydalanan ilk 10 Şehir

Sıra	Şehir	Destek Miktarı
1	İSTANBUL	254 milyon 800 bin TL
2	ANKARA	128 milyon 500 bin TL
3	BURSA	80 milyon 600 bin TL
4	İZMİR	67 milyon 970 bin TL
5	KONYA	39 milyon 810 bin TL
6	ADANA	34 milyon 200 bin TL
7	KAYSERİ	30 milyon 345 bin TL
8	SAMSUN	29 milyon 970 bin TL
9	SAKARYA	27 milyon 845 bin TL
10	GAZİANTEP	27 milyon 630 bin TL

Genel Destek Programı:

Sıra	Şehir	Destek Miktarı
1	İSTANBUL	148 milyon 925 bin TL
2	ANKARA	46 milyon 550 bin TL
3	BURSA	44 milyon 442 bin TL
4	İZMİR	34 milyon 082 bin TL
5	KONYA	21 milyon 184 bin TL
6	KAYSERİ	15 milyon 679 bin TL
7	GAZİANTEP	13 milyon 693 bin TL
8	ADANA	13 milyon 347 bin TL
9	KOCAELİ	13 milyon 306 bin TL
10	MERSİN	9 milyon 059 bin TL

2009 yılına kadar imalat sanayi KOBİ'lerine hizmet ve destek veren KOSGEB, 5 Mayıs 2009 tarih ve 27219 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "3624 sayılı KOSGEB Kuruluş Kanunu'nda Değişiklik Yapılmasına Dair 5891 sayılı Kanun" ile hizmet ve ticaret sektörlerindeki KOBİ'lere hizmet ve destek vermeye başladı. Böylece, KOSGEB ülkemizin KOBİ'lerinden sorumlu ulusal kuruluşu niteliğine kavuştu. KOSGEB, yapılan bu değişiklik ile bugüne kadar

172 bin 680 işletmeye

1 milyar 310 milyon TL civarında destek sağladı.

KOSGEB Müdürlüğü sayısı 1990 yılında 5 ilde (Ankara, İstanbul, Gaziantep, Bursa ve Konya) 8 müdürlük iken; 2015 yılı itibarıyla 81 ilde, 88 KOSGEB Müdürlüğüne ulaştı. Artık, KOSGEB 81 ilde hizmet vermeye devam ediyor.

İl bazında yapılan araştırma ve çalışmalar ile Destek Programı kategorilerine göre 2010, 2011, 2012, 2013 ve 2014 yıllarında toplamda en çok destek veren il sıralaması yapıldı. Yapılan bu çalışmaya göre, Destek Programlarına göre en çok destek veren ilk on şehir ise şöyle oldu.



Girişimcilik Destek Programı:

1	İSTANBUL	23 milyon 523 bin TL
2	ANKARA	16 milyon 623 bin TL
3	İZMİR	12 milyon 345 bin TL
4	BURSA	10 milyon 361 bin TL
5	SAMSUN	10 milyon 187 bin TL
6	ADANA	9 milyon 283 bin TL
7	KOCAELİ	8 milyon 157 bin TL
8	ORDU	8 milyon 036 bin TL
9	SAKARYA	7 milyon 178 bin TL
10	KAHRAMANMARAŞ	6 milyon 724 bin TL

KOBİ Proje Destek Programı:

1	ÇORUM	11 milyon 211 bin TL
2	İSTANBUL	11 milyon 043 bin TL
3	SAMSUN	7 milyon 334 bin TL
4	ADANA	6 milyon 201 bin TL
5	TRABZON	5 milyon 954 bin TL
6	DENİZLİ	5 milyon 336 bin TL
7	ANKARA	4 milyon 899 bin TL
8	DİYARBAKIR	4 milyon 894 bin TL
9	BURSA	4 milyon 491 bin TL
10	GAZİANTEP	4 milyon 296 bin TL

KOSGEB Destekleri ile
172 bin 680 işletmeye ortalama
1 milyar 310 milyon TL destek sağlandı

AR-GE, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı:

1	İSTANBUL	68 milyon 326 bin TL
2	ANKARA	56 milyon 732 bin TL
3	İZMİR	17 milyon 747 bin TL
4	BURSA	16 milyon 530 bin TL
5	KOCAELİ	16 milyon 262 bin TL
6	KONYA	11 milyon 067 bin TL
7	SAKARYA	9 milyon 778 bin TL
8	KAYSERİ	6 milyon 528 bin TL
9	ESKİŞEHİR	6 milyon 468 bin TL
10	DENİZLİ	4 milyon 828 bin TL

İşbirliği Güçbirliği Destek Programı:

1	MALATYA	7 milyon 195 bin TL
2	ELAZIĞ	4 milyon 819 bin TL
3	DENİZLİ	4 milyon 568 bin TL
4	KAHRAMANMARAŞ	3 milyon 478 bin TL
5	MARDİN	3 milyon 221 bin TL
6	ANKARA	3 milyon 136 bin TL
7	SAMSUN	2 milyon 503 bin TL
8	BURSA	2 milyon 368 bin TL
9	KOCAELİ	2 milyon 247 bin TL
10	VAN	2 milyon 139 bin TL

Antalya KOSGEB COSME İle Fark Atıyor

Müdürlüklerimizden

KOSGEB Antalya İl Müdürlüğü 05/05/2010 tarihinde İcra Komitesi kararı ile kurulmuş olup, 27/07/2010 tarihinde fiili olarak Antalya Ticaret ve Sanayi Odası içerisinde tahsis edilen odalarda faaliyetlerine başladı.



KOSGEB Antalya İl Müdürlüğü 22/04/2011 tarihi itibariyle Yenigün Mahallesi Kızıllırmak Caddesi No:6 adresinde 1.850 m² kapalı alana kurulu 6 katlı yeni binasında hizmet veriyor. Hizmet Binası 40 kişilik eğitim salonu, 30 ve 10 kişilik 2 adet toplantı salonu ile uzman odalarından oluşmaktadır.

İl Müdürlüğü 4 Yüksek Lisans, 9 Lisans ve 5 Lise mezunu olmak üzere toplam 18 kişilik kadro ile hedef kitlesini oluşturan KOBİ'lere hizmet sunmaktadır.

KOSGEB Antalya İl Müdürlüğü, kuruluşundan bu yana 3 bin civarında işletmeye, 20 milyon TL'ye yakın destek sağladı. 2015 yılı içerisinde ise 372 işletmeye 2 milyon 300 bin TL civarında destek verdi.

KOSGEB Temsilcilikleri

Antalya İl Müdürlüğüne bağlı olarak Alanya Ticaret ve Sanayi Odası, Manavgat Ticaret ve Sanayi Odası, Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası KOSGEB temsilcileri olmak üzere 3 adet KOSGEB Temsilciliği faaliyetlerini sürdürmektedir.

KOSGEB Antalya Müdürlüğü, İşletmelerin KOSGEB desteklerinden daha uygun ve verimli şekilde faydalanabilmeleri, destek programları ve KOSGEB'e ilk kayıt, başvuru prosedürler iş ve işlemleri ile ilgili açıklayıcı bilgiler sunmak amacıyla her Cuma günü sabah 09:30-12:00 arasında KOSGEB Destekleri bilgilendirme toplantıları düzenlemektedir. 2014 yılı içerisinde toplam 51 adet bilgilendirme toplantısı yapılmıştır.

Avrupa İşletmeler Ağı (COSME)

KOSGEB Antalya Müdürlüğü, Avrupa Birliği'nin "İşletmelerin ve KOBİ'lerin Rekabet Edebilirliğini Arttırma" amacını taşıyan ve 2014-2020 yılları arasında kapsayan "COSME" programının yararlanıcılarındandır. COSME Programının "Pazarlara Erişim" alt başlığı kapsamında oluşturulan "Avrupa İşletmeler Ağı" isimli yapıda ülkemiz 11 adet konsorsiyum ile yer almakta olup; KOSGEB Antalya Müdürlüğü'nün koordinatörlüğünü yürüttüğü ve Antalya, Isparta, Burdur, Muğla illerini kapsayan "Batı Akdeniz Konsorsiyumu (WEST-MED)" bu konsorsiyumlardan biridir.

AİA, 2008 yılında AB Komisyonu tarafından kurulan ve finansal olarak desteklenen teknoloji transfer, ticari ve araştırma işbirlikleri oluşturan ağıdır. Bugün, 54 ülkede 600 merkezi bulunmakta ve 24 milyon KOBİ'ye hizmet vermektedir. Avrupa Birliği Rekabet Edilebilirlik ve Yenilikçilik Programı (CIP) Girişimcilik ve Yenilik Alt Programı(EIP) kapsamında yürütülen Avrupa İşletmeler Ağı Programı 2015-2020 döneminde 'COSME Projesi' adı altında devam edecektir.

Avrupa İşletmeler Ağı Programı kapsamında dağıtılacak toplam hibe miktarı 2,5 milyar EUR. Projenin hedef grubu; girişimciler,

KOBİ'ler, işletmeleri destekleyen kurum ve kuruluşlar (İş destek örgütleri) bölgesel ve ulusal otoritelerdir.

WEST-MED konsorsiyumunun Avrupa Komisyonu ilgili makamlarına sunduğu proje teklifi kabul görmüş ve Komisyon ile 6 yıllık çerçeve ortaklık antlaşması imzalanmıştır. Projenin 2015 ve 2016 yıllarını kapsayan iki yıllık bütçesi yaklaşık 675.000€ olup; bu miktarın yaklaşık 300.000€'luk kısmı Avrupa Birliği tarafından karşılanmaktadır.

KOSGEB Antalya İl Müdürlüğü, kuruluşundan bu yana 3 bin civarında işletmeye, 20 milyon TL'ye yakın destek sağladı.



PROJE HEDEFLERİ:

- Bilgilendirme ve destek hizmetleri,
- Teknoloji transferi, ticari işbirlikleri, inovasyon ve araştırma ortaklıkları oluşturma konusunda ülkelerarası işbirliği faaliyetleri,
- Geri bilgilendirme, AB projelerini duyurma ve ortaklık oluşturma faaliyetler,
- KOBİ'ler için AB ülkeleri ve COSME katılımcı ülkeleri içinde uluslararası iş, teknoloji ve araştırma ortaklıkları yaratılması,
- KOBİ'lerin Tek Pazar'da daha aktif faaliyetlerde bulunabilmesi için, dengeli ve bütünleşmiş hizmetlerin geliştirilmesi,
- Uluslararasılaşma ve inovasyon destekleriyle KOBİ'lerin rekabet edebilirliğinin artırılması,
- Birlik politikaları içinde KOBİ'leri görüşlerinin alınmasını sağlayacak geri bildirim fonksiyonunun oluşturulması,
- KOBİ'lerin, 'Horizon 2020' ve benzeri teklif çağrılarında katılımının desteklenmesi,

Halkbank 77 Yıldır Reel Sektörün Yanında

Özel Röportaj

Halkbank Esnaf ve KOBİ Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Erdal Erdem ile KOBİ Bankacılığı hakkında konuştuk.



Halkbank 77 yıldır reel sektörün yanında

Esnaf ve sanatkarları destekleme amacıyla kurulan Halkbank, kuruluşundan bu yana verdiği desteklerle Türk ekonomisinin gelişmesine hizmet ediyor. Türkiye'deki işletmeler ağırlıklı KOBİ'lerden oluşuyor ve istihdam, ihracat ve yaratılan katma değer bakımından da ekonomiye katkının büyük kısmı KOBİ'ler tarafından gerçekleştiriliyor. Dolayısıyla KOBİ'lerin desteklenmesi ülke ekonomisinin desteklenmesi açısından büyük önem taşıyor. Biz de Halkbank olarak, kuruluşumuzdan bu yana ülkemizde üretimin teşvik edilmesi hedefiyle ve Üreten Türkiye'nin bankası olma vizyonuyla çalışıyoruz. 2015 yılı ilk 6 ay sonuçları itibarıyla KOBİ kredilerinin de dâhil olduğu ticari kredilerimizin 2014 yılsonuna göre yüzde 19,1 artışla 91,1 milyar TL'ye yükselmesi bu vizyonun açık bir göstergesidir.

KOBİ bankacılığı alanında sahip olduğumuz deneyimle reel sektörün ihtiyaçlarına yönelik ürün ve hizmetlerimizi çeşitlendiriyoruz. Çalışmalarımızı yürütürken tüm ürün ve hizmetlerimizi müşteri memnuniyeti odaklı bir yaklaşımla hayata geçiriyor, her sektörün kendine özgü yapısını ve ihtiyaçlarını dikkatle analiz ediyoruz.

Sektörlere özel çözümler sunuyoruz

Sektörlere özel çözümlerimizi genel stratejimize uygun biçimde hazırladığımız finansal ürün ve hizmetlerle KOBİ'lere ulaştırmaktayız. Turizm Destek Paketi, Medikal Kredi Paketi, Girişimci Kredisi, Enerji Verimliliği Kredisi, İnovasyon Kredi

nedenle ihracata dayalı büyüme modelini daha fazla öne çıkarmak ve desteklemek amacıyla ihracatçılar için oluşturduğumuz "KOBİ İhracat Atılımı Paketi" bulunuyor. Bu paketle standart ihracat kredi paketlerinden farklı bir yaklaşımla faiz veya döviz alış kur oranlarına duyarlı müşterilerimize özel kredi çözümleri sunuyoruz. İndirimli Dış Ticaret İşlem Seti ile sigorta hizmetlerimiz ve ücretsiz İngilizce Dil Eğitimi Programımızı tek bir çatı altında toplayarak sunduğumuz bu paket sayesinde KOBİ'lerimizin ihracat hacimlerini arttırmalarını hedefliyoruz.

Halkbank KOBİ'lerin enerji yatırımlarına da destek veriyor

Halkbank olarak finansal desteklerimizin yanında çevresel, sosyal ve sürdürülebilir

Üniversite mezunu, deneyimsiz, mezun olduğu bölümlerle ilgili kendi işini kurmak isteyen 'genç' girişimciler ile mesleki kuruluşlardan eğitim sertifikası/belgesi bulunan, deneyimli ve kendi iş yerini açmak isteyen 'usta' girişimciler 36 aya kadar vadeyle kredi kullanabiliyor.

Paketi, İşyeri Alımı Kredisi, Makine Alımına Yönelik Kredi, Franchising Kredisi vb. ürün ve paketlerimizle uygun koşullarda kredi imkânı sunuyoruz.

Türkiye'nin gelişmesinde ihracatın büyük önem taşıdığını düşünüyoruz. Bu

değerler yaratmayı hedeflemekteyiz. Yenilenebilir enerji kullanımı, enerji verimliliği ve karbon salınımının azaltılması konularında da farkındalık yaratacak çalışmalara öncülük ediyor ve destek oluyoruz. Bu kapsamda Enerji Verimliliği Kredisi, Yenilenebilir Enerji



HALKBANK

> Üreten Türkiye'nin Bankası

Kredisi, Lisanssız Elektrik Üretim Kredisi ürünlerimizi enerji tüketimi yoğun olan firmalarımızı gözeterek, enerji maliyetlerini düşürecek ve çevresel etkileri azaltacak şekilde oluşturduk. İşletmelerin modernizasyon ve kapasite artışına yönelik yeni yatırımları ile enerji giderlerinin azaltılmasına yönelik tüm yatırımları için Enerji Verimliliği Kredisi'ni 2 yılı anapara geri ödemesiz dönemli olmak üzere 7 yıla varan vadelerde sunuyoruz. Ayrıca rüzgâr enerjisi santrali, güneş enerjisi santrali, jeotermal santrali ya da biyokütle yatırımları için de Yenilenebilir Enerji Kredisini 10 yıla kadar vadeli olarak kullanılmaktadır.

Halkbank KOSGEB Destek Programları Kredileri ile KOBİ'lerin Yanında

Bankamız ile KOSGEB arasında bugüne kadar bir çok işbirliği protokolüne imza atılmıştır. Özellikle son dönemlerde Karaman ve Soma'da yaşanan kaza, afet gibi talihsiz olaylara maruz kalmış ilçelerimizde faaliyet gösteren işletmelere ekonomik yaşamlarına tekrar başlayabilmeleri amacıyla destek kredileri kullanılmıştır.

Bankamız, KOSGEB ve KGF ile gerçekleştirdiği Proje Finansman Kredi Programı Protokolü kapsamında da KOSGEB tarafından verilmekte olan destek programlarından yararlanan KOBİ'lere uzun vadeli ve ödemesiz dönemli yatırım ve işletme kredileri sağlamaktadır. Bu kredilerle, KOBİ'lerin ihtiyaç duydukları başlangıç sermayesi konusunda destek olmaktayız. Protokol kapsamında ayrıca, KGF tarafından teminat sıkıntısı yaşayan firmalara uygun koşullarda teminat imkânları da sağlanmaktadır.

Protokol kapsamında KOSGEB Destek

Programları Kredileri ve Ortak Girişim Destek Paketi ürünlerimiz kullanılmaktadır. Kredileri eşfinansman ve prefinansman olmak üzere iki ayrı şekilde nakdi olarak firmaların nakit akışına uygun ödeme şeklinde sunmaktayız. Ayrıca yine bu ürün kapsamında gayri nakdi kredi ürünlerimizi uygun şartlarda tahsis etmekteyiz.

KOSGEB Destek Programları Kredilerimizle, hammadde alımından, personel giderlerine, ar-ge giderlerinden patent alımına kadar pek çok işletme sermayesi ihtiyacı için 1 yıla kadar ödemesiz 4 yıl vadeye kadar, yatırım kredilerinde ise makine-teçhizat, inşaat vb. her türlü sabit yatırım için 2 yılı ödemesiz 7 yıla kadar varan vadelerde ve uygun faiz oranlarında kredi imkânı sunuyoruz.

Ortak Girişim Destek Paketi ürünümüzle KOSGEB İşbirliği-Güç birliği programından yararlanmakta olan firmalara ortak tedarik, tasarım, pazarlama, imalat vb. konulardaki projeleri için ihtiyaç duydukları finansmanı 1 yıl geri ödemesiz 4 yıl vadeli işletme kredisi ve 2 yıl geri ödemesiz 7 yıl vadeli yatırım kredisi şeklinde sağlamaktayız.

Halkbank'tan girişimcilere destek

Girişimci ruha ve yeni iş fikirlerine sahip gençlerin cesaretlendirilmesi ve desteklenmesi için Genç, Cesur, Usta, Mucit olarak adlandırdığımız Girişimci Kredilerimizi oluşturduk. Ayrıca, Franchising girişimcileri için oluşturduğumuz kredi ürünü ile bu alanda yatırım yapmak isteyenleri de destekliyoruz.

Girişimci Kredisi ürünümüzden üniversite



mezunu olup, deneyim kazandığı ve eğitimini aldığı iş kolunda kendi işyerini açmak isteyen 'cesur' girişimciler ile teknokentlerde faaliyet gösteren, patenti alınmış her türlü buluş/icat/yeni fikri faaliyete geçirmek isteyen 'mucit' girişimciler ve KOSGEB, TÜBİTAK, TTGV gibi kurumlardan hibe almaya hak kazanmış girişimciler 48 aya kadar vadeyle krediden faydalanabiliyor.

Üniversite mezunu, deneyimsiz, mezun olduğu bölümle ilgili kendi işini kurmak isteyen 'genç' girişimciler ile mesleki kuruluşlardan eğitim sertifika/belgesi bulunan, deneyimli ve kendi iş yerini açmak isteyen 'usta' girişimciler 36 aya kadar vadeyle kredi kullanabiliyor. Bu ürünümüzle istihdam oranlarının artmasına ve ekonomik büyümenin hedeflerle uyumlu ilerlemesine destek

olmayı ve ülkemizde girişimcilik oranlarının yükselmesine katkı sağlamayı hedefliyoruz.

KOBİ'lerin finansman dışı ihtiyaçlarına da yanıt veriyoruz

KOBİ'lere en uygun finansal desteği sağlamanın yanında onların ihtiyaçlarını doğru analiz edip, danışmanlık ve eğitim hizmetleri vererek finansman dışı desteklerle de yanlarında olmayı amaçlıyoruz. KOBİ'lere özel olarak tasarladığımız www.halkbankkobi.com.tr platformundaki Uzmanına Danışın köşesi ile KOBİ'lerin ticari faaliyetler, hukuk, vergi vb. konularda uzman danışmanlardan danışmanlık hizmeti almalarına olanak sağlıyoruz. Ayrıca KOBİ'ler yenilenebilir enerji, enerji verimliliği ve otel yatırımları gibi projeler için de uzmanlarımıza başvurabiliyor. Bu platformda KOBİ'ler, bilançolarındaki dengesizlik ya da olumsuzlukların giderilmesi ile ilgili sorularına cevap bulabilirken yatırım teşviki ile ilgili yeni yatırım ya da kapasite artırımını konusunda ücretsiz danışmanlık hizmeti de alabiliyorlar.

Halkbank'tan esnafa sıfır faizli kredi

Esnaf ve sanatkârlara desteğini kesintisiz sürdüren Bankamız, gerekli şartları sağlayan esnaf ve sanatkârlar için yüzde 100 faiz indirimi de sağlıyor. Bu kapsamda geleneksel, kültürel, sanatsal değeri olan kaybolmaya yüz tutan meslek kollarında faaliyet gösteren esnaf ve sanatkârlar ile 3308 sayılı Meslekî Eğitim Kanunu kapsamında kredi başvuru tarihi itibarıyla en az 3 yıllık ustalık belgesine sahip ve ustalık belgesiyle ilgili meslek kolunda, son 1 yıl içinde kendi adına işletme kurduğunu belgeleyen girişimci esnaf ve sanatkârlara sıfır faizli, azami 5 yıl vade ile 150 bin TL'ye kadar kredi kullanıyoruz.

Ayrıca Hazine faiz destekli kredi ürünümüz kapsamında esnaf ve sanatkarlara 1 yıla kadar vadelerde yüzde 4, 1 yıldan uzun vadelerde ise yüzde 5 faizle kredi kullanıyoruz. Esnaf ve sanatkârların sektördeki kredilerinin



“2015 yılında 200 bin esnaf ve sanatkâra 10 milyar TL kredi kullanılmayı ve kredi bakiyesi bulunan esnaf sayısını 400 bine yükseltmeyi hedefliyoruz”

yüzde 50'den fazlasını Bankamız kredileri oluşturuyor.

2002 yılında bu yana yaklaşık 1 milyon esnaf ve sanatkâra toplam 42 milyar TL kredi kullandık ve bu kredilerden dolayı esnaf ve sanatkârlara kullanılan krediler için Hazine'nin karşıladığı faiz desteği tutarı yaklaşık 3 milyar TL'ye ulaştı. Esnaf ve sanatkârlara kullandığımız Hazine faiz destekli krediler için hazine destek tutarı 2015 yılında 750 milyon TL olarak belirlendi. 2015 yılında 200 bin

esnaf ve sanatkâra 10 milyar TL kredi kullanılmayı ve kredi bakiyesi bulunan esnaf sayısını 400 bine yükseltmeyi hedefliyoruz.

KOSGEB, Litvanya ile Türkiye Ticari İşbirlikleri için Çok Önemli Bir Aktör

Haber

Litvanya'nın Ankara Büyükelçisi Audrius Brūzga ve İkinci Katip Kristina Babičienė KOSGEB Başkanı Recep Biçer'i makamında ziyaret etti.



KOSGEB'in, uluslararası platformda 50'den fazla ülke ile Mutabakat Zabıtları imzalayarak ikili işbirlikleri yaptığını ve bu kapsamda karşılıklı olarak eylem planları çerçevesinde eğitim, danışmanlık, uzman değişimi, tecrübe ve teknoloji alış veriş, iş gezileri ve ihracata yönelik çalışmaların yapıldığını ve aynı şekilde Litvanya ile de işbirliği yapmaktan memnuniyet duyacaklarını belirtti.

Görüşme, karşılıklı iyi niyet dilekleri ve ilişkilerin geliştirilmesi konusunda fikir birliğine varılarak sona erdi.

Büyükelçi Brūzga Ankara'ya yaklaşık iki ay önce atandığını bildirerek; "Türkiye ile Litvanya arasında özellikle ticari alanda işbirliklerinin gelişmesi yönündeki projelere ağırlık vermek istiyoruz. Bu açıdan KOSGEB'in çok önemli bir aktör olduğunu biliyoruz. KOSGEB'in güçlü yapısını biliyoruz. Bu nedenle Litvanya'daki işletmeleri destekleyen kuruluşlar için iyi bir örnek teşkil ettiğini görüyoruz. Özellikle girişimcilik, yeni işletmelerin kurulması, hibelenme sistemleri, kadın ve genç girişimcilerin

desteklenmesi, yeni teknolojilerin kullanılması, KOBİ'lerin enerji verimliliği ve enerji tasarrufu gibi alanlardaki projelere dahil edilmesi, karşılıklı olarak fuar ve iş gezisi ziyaretlerinin arttırılması ve desteklenmesi konularında işbirliği yapmak istiyoruz." Dedi.

KOSGEB Başkanı Recep Biçer'de, KOSGEB'in kurumsal yapısı, destekleri, ulusal, bölgesel ve uluslararası faaliyetleri hakkında bilgi verdi.

Türkiye 100'de KOSGEB Damgası

Haber

“En hızlı büyüyen 100 şirketin 82’si KOSGEB veri tabanına kayıtlı bulunurken, 43 tanesi KOSGEB Destek Programlarından aktif bir şekilde faydalanıyor.”



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) öncülüğünde, TEPAV ve AllWorld Network işbirliğinde yapılan Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketleri yarışması sonuçlandı.

Küresel ölçekte dikkat çekmek için yürütülen 2015 - Türkiye 100 Yarışması'nın kazananlarına ödülleri TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla İstanbul Çırağan Sarayı'nda düzenlenen törende verildi. Anadolu'nun dört bir yanından gelen, Türkiye 100'e giren şirketlerin sahipleri ve iş dünyasının önde gelen isimleri katıldı.

Törene KOSGEB'i temsilen katılan Başkan Yardımcısı Süleyman İslamoğlu; Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketinin 82'sinin KOSGEB veri tabanına kayıtlı olması ve bu şirketlerinin 43 tanesinin ise KOSGEB desteklerinden etkin bir şekilde faydalanması, kurumumuzun verimli çalışmasının bir göstergesi olduğunu söyledi.

Yarışmanın birincisi 2011-2013 döneminde satış gelirlerini yüzde 8.754 oranında

Satış

artıran Maren Maraş Elektrik oldu. Küresel ölçekte dikkat çekmek için yürütülen Türkiye 100 Yarışması'nda Maren Maraş Elektrik'i, Karbil Yazılım (yüzde 2.501), Emza Enerji (yüzde 2.361), Lokman Hekim Sağlık Hizmetleri (yüzde 1.722) ve PAYTR Ödeme ve Elektronik Para Hizmetleri (yüzde 1.196) izledi.

gelirlerindeki artış hızına göre belirlenen Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi, küresel piyasada görünürlüklerini artırma ve uluslararası bağlantılarını kuvvetlendirme imkânı buluyor. ABD'ye düzenlenen iş seyahati ile ABD pazarını yakından tanıyorlar. TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu “Başarılı girişimcileri ödüllendirmek, girişimciliği teşvik etmenin en etkili yollarından biridir” dedi.

KOSGEB, 2010 Eylül – 2015 Ağustos döneminde bu işletmelerden 43'üne 2 Milyon 370 Bin TL tutarında destek ödemesi yapmıştır



Dünyanın İlk Taş Kütüphanesi **KOSGEB** Destegiyle Antalya'da Açıldı

KOSGEB Başkanı Recep Biçer, Antalya'da KOSGEB desteğiyle açılan Dünyanın ilk mermer 'Taş Kütüphanesi' nde incelemelerde bulundu.



Tahir Denizli, 8 yıl bankacılık sektöründe müdürlük yaptıktan sonra mermer sektöründeki müşterilerinin satış, pazarlama ve Reklam sıkıntılarını tespit etti. Sık sık Çin'deki mermerle ilgili fuarlara katılan Denizli, Türk mermerinin yeterince bilinmediğini fark etti.

Denizli, 2.5 yıllık çalışmanın ardından Anadolu'nun tüm taşlarını bir araya topladı. Bu taşlara numara vererek buldukları bölgeyi belirleyen Denizli, Antalya'da 4 bin metrekare kapalı alanda dünyanın ve Türkiye'nin ilk Taş Kütüphanesi'ni açtı.

Kütüphanede 30x30 ve 60x60 ebatlarında 1000 taş ve mermer sergileniyor. Taş Kütüphanesi aracılığıyla Türkiye'nin renk renk, desen desen binlerce çeşit mermeri dünya piyasasına ulaşacak.

Taş Kütüphanesi Genel Müdürü Tahir Denizli, bunun doğal ihtiyaçlardan dolayı ortaya çıktığını hatırlattı.

Türkiye'nin yüzlerce mermer ocağı olduğunun altını çizen Denizli, şöyle konuştu: "Binlerce mermerin dokusunu, rengini, desenini dünyaya tanıtmak önemlidir. Taş Kütüphanesi de Türk

mermerinin pazar payını artırmak amacıyla ortaya konmuş projedir. Yurt dışındaki fuarlarda Türkiye'nin doğal taşların yeterince tanıtılmadığını gördük. Bunun daha etkin şekilde tanıtımının yapılması için çalışmalara başladık. Geldiğimiz noktada dünya genelindeki 10 bin mermer alıcısına, yaklaşık 18 bin mimar ve tasarımcıya ulaşabilir hale geldik."



Türkiye'nin Girişimci Adayları Hayallerine Kavuşuyor

KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri

www.kosgeb.gov.tr

444 1 567

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerine Katılabilirsiniz

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimlerinin yer ve tarihlerine www.kosgeb.gov.tr adresinde

DUYURULAR penceresinin altında yer alan

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri başlığından ulaşarak size en yakın yer ve zamandaki eğitime başvuru yapabilirsiniz.

24 saati atölye çalışmalarından oluşan toplam 70 saatlik Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri KOSGEB Hizmet Merkezleri ve KOSGEB'in işbirliği yaptığı kurum ve kuruluşlar (İŞKUR, Sanayi ve Ticaret Odaları, Üniversiteler, Kalkınma Ajansları, Kaymakamlıklar vb.) tarafından verilmektedir.

Bu kapsamda yukarıda bahsettiğimiz ve protokol yaptığımız diğer kurum ve kuruluşlarla da irtibata geçebilirsiniz.





KOSGEB

444 1 567

www.kosgeb.gov.tr

Destek Programlarından KOBİ'ler Nasıl Yararlanıır?

Nereden Başlamalıyım ?

(Yeni Girişimci Desteğine Başvuranlar Hariç)



Veritabanına Kayıt

<http://www.kosgeb.gov.tr> adresinden "E-KOBİ"yi tıklayınız. Çevrimiçi işlem merkezinden KOSGEB'e ilk kayıt linkini tıklayıp işletmenizin kaydını yapınız.



KOBİ Beyannamesi

İşletmenizin KOBİ vasfı taşıyıp taşımadığının tespiti için KOBİ Beyannamesini doldurmanız gerekmektedir.



Beyanname Kontrol

Verilen beyannamenin mevzuata uygunluğu KOSGEB uzmanı tarafından kontrol edilecektir.



Desteklere Başvuru

Planladığınız desteklere uzmanınızla görüşüp başvurabilirsiniz.

İşletmelerin Destek Programlarından yararlanabilmeleri için öncelikle, **KOSGEB Veri Tabanı'na kayıt** olması gerekmektedir.

İşletmeler www.kosgeb.gov.tr web sayfasından;

KOBİ'miyim testi yapmaları, test sonucu KOBİ olmaları halinde; "**KOBİ.ASİSTAN**" bölümünde yer alan "**Desteklenen Sektörler Nelerdir? (NACE)**" kodlamasında yer alıp almadıklarını kontrol etmelidir.

Kontrolü sağladıktan sonra "**Nereden Başlamalıyım?**", "**Veritabanına Nasıl Kayıt Olunur?**" ve "**KOBİ Beyannamesi Nasıl Doldurulur?**"

bölümlerini incelemeleri ile tüm bu aşamalarda yardım talepleri olması halinde ise, **444 1 567** numaralı **KOSGEB Çağrı Merkezinden** bilgi alabilmektedirler.

Yeni bir iş kurmayı mı hedefliyorsun?

Yeni fikirlerin mi var?

Mevcut işini geliştirmek,

dış pazarlara açılmak mi istiyorsun?

Kobi isen ve dileğin gelişmek ise

KOSGEB'le Yapabilirsin!

- ✓ Girişimcilik Destek Programı
- ✓ Genel Destek Programı
- ✓ Kobi Proje Destek Programı
- ✓ Tematik Proje Destek Programı
- ✓ İş Birliği Güç Birliği Destek Programı
- ✓ Ar-Ge İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı
- ✓ Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı
- ✓ Laboratuvar Hizmetleri
- ✓ Kredi Faiz Desteği



Türkiye Cumhuriyeti
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı



www.kosgeb.gov.tr

444 1567
KOS