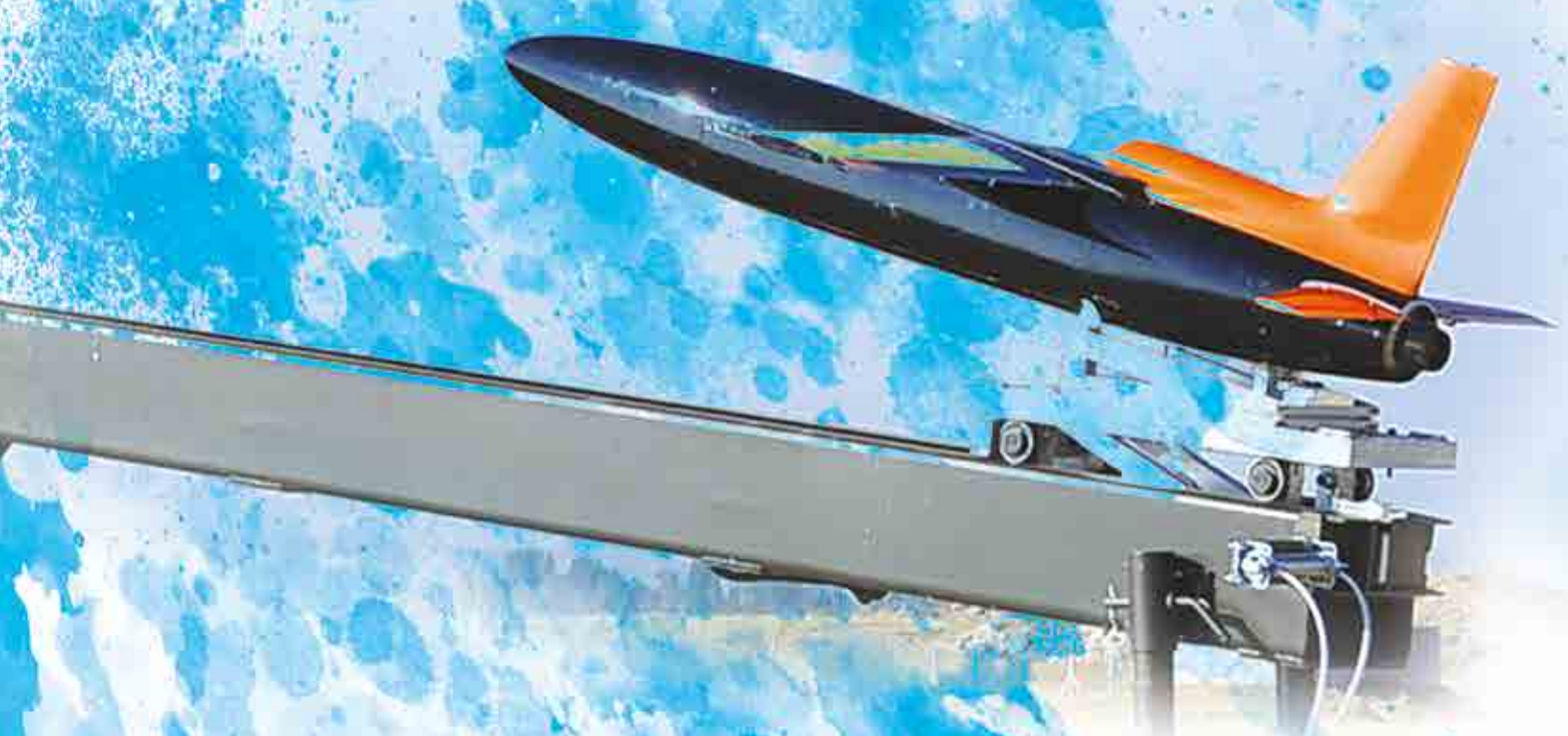
KOSGEB'le Daha Güçlü

KOSGEB

Temmuz 2019- www.kosgeb.gov.tr

Savunma Sanayi İçin Geliştirdikleri Ürünler Dünya Pazarında



Patlayıcı ve roket yakıt karıştırıcılarının tasarım ve üretimini yapan işletme, savunma sanayisine onlarca ürün kazandırdı.

KOSGEB

Destekleri

ve

Eğitimleri

Ücretsiz

ve

Aracısız

verilmektedir.

KOSGEB'le
Daha Güçlü

İçindekiler

04 Türkiye - Rusya Sanayi Forumu

Türkiye-Macaristan 6. Dönem KEK Toplantısı 06

08 Yavru Vatanda KOBİ Zirvesi

KOBİ'ydim Büyüdüm
Savunma Sanayi İçin Onlarca Ürün Geliştirdi 10

13 KOSGEB'e Çin'den İşbirliği Ziyareti

TÜİK Verileri İle Girişim Özelliklerine Göre
Dış Ticaret İstatistikleri 14

16 Fuat SEZGİN / İlim Aşkı ve Eserleri
Yitik Hazinenin Kaşifi - 5

Resmi Coğrafi İşaret ve
Geleneksel Ürün Adı Bülteni 18

20 KOBİ Zinde
İş Sağlığı ve Güvenliği

Müdürlüklerimizden
KOSGEB Muğla Müdürlüğü 24

26 Muğla'dan 20 Ülkeye Araç Üstü Ekipmanlar

Çöpü Dolara Çevirdi 28

32 Avukatlıktan Spirulina Üreticiliğine

Tarım Ürünlerini Sanayiye Kazandırıyor 34

36 Bir Ar-Ge Sayesinde 15 Çeşit Ürün
Geliştirdiler

KOSGEB Desteği İle
Üretim Alt Yapısını Zenginleştirdi 38

KOSGEB

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri
Geliştirme ve Destekleme
İdaresi Başkanlığı

YIL: 2019 Temmuz SAYI: 47

Yayın Sahibi
Prof. Dr. Cevahir UZKURT
KOSGEB Başkanı

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Volkan YANARDAĞ

Yayın Kurulu
Recep KILINÇ
Ertuğrul ÇETİNKAYA
Erdal ÇINAR
Şentürk ÇALKINSIN
Volkan YANARDAĞ

Yayına Hazırlayanlar
Hülya ERDOĞAN
Elanur HINISLIOĞLU
Şenol DEMİR
Ömer YAVUKLU
Şahin UYLAR
Şule ÇOMÇALI
Ömer KIZILYER

Yayın Türü
Yaygın Süreli Yayın
Yayın Şekli
Aylık-Türkçe

İLETİŞİM
0312 595 26 16
kurumsaliletisim@kosgeb.gov.tr

ADRES
KOSGEB Başkanlık
Hacı Bayram Mah. İstanbul Cad.
No:32 Altındağ-ANKARA
T: 0312 595 28 00(pbx)
F: 0312 368 07 15
www.kosgeb.gov.tr

Baskı:KOSGEB Matbaa
ANKARA
0312 595 28 22

kosgeb kosgebim

KOSGEB dergide yayınlanan
yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilerek
kullanılabilir.
KOSGEB Dergisi ücretsiz yayındır.

TÜRKİYE - RUSYA SANAYİ FORUMU

Rusya'nın Yekaterinburg kentinde düzenlenen ve Türkiye'nin bu yıl partner ülke olarak katıldığı INNOPROM Uluslararası Sanayi Fuarı'nda Türk rüzgarı esti.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, INNOPROM Uluslararası Sanayi Fuarı kapsamında düzenlenen Türk-Rus Sanayi Forumu'na Rus mevkidaşı Denis Manturov ile birlikte başkanlık etti.

Fuarın resmi açılış törenin ardından Türkiye Milli Fuar Alanı da kapılarını ziyaretçilere açtı. Açılışı gerçekleştiren Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, "Bu fuar, katılımcı firma ve ülkelere yeni bir vizyon kazandıracak, yeni fırsatlar yakalamalarına vesile olacak." dedi.

INNOPROM 2019 Türkiye Milli Fuar Alanı'nın açılış törenine, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank'ın yanı sıra Rusya Sanayi ve Ticaret Bakanı Denis Manturov, Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur, Türkiye'nin Moskova Büyükelçisi Mehmet Samsar ve Rusya'nın Sverdlovsk Bölgesi Başkanı Evgeny Kuivashev katıldı.

Büyümenin Lokomotifi

Bakan Varank, açılıştaki konuşmasında, güçlü ve sürdürülebilir büyümenin lokomotifinin yüksek katma değerli üretimden geçtiğini söyledi. Üretimde katma değer artışının rekabet gücünü de aynı ölçüde artırdığını dile getiren Varank, bu sayede ülkelerin küresel yarışta öne geçtiğini, yapısal temellerini sağlamlaştırdığını ve buradan hareketle Türkiye'nin "milli teknoloji, güçlü sanayi" vizyonunu ortaya koyduğunu ifade etti.

İhracatta Rekor

Varank, Türkiye'nin rotasını yüksek teknolojili alanlara çevirdiğine dikkati çekerek, şu ifadeleri kullandı: "Türkiye güçlü bir sanayi altyapısına sahip. 2018'de 168 milyar dolarlık ihracatla tarihi bir rekora imza attık ve bu tutarın yüzde 90'ını sanayi ürünlerimiz oluşturdu. Elbette bu rakamlarla yetinmek niyetinde değiliz. Ülkeler arası iş birliği bu manada önemli. Bu iş birliği, ortak yatırım, ortak üretim ve ortak Ar-Ge eksenlerinde şekillenebilir. Bu manada, INNOPROM 2019 Fuarı'nı çok önemsiyoruz. Bu fuar, katılımcı firma ve ülkelere yeni bir vizyon kazandıracak, yeni fırsatlar yakalamalarına vesile olacak. Burada hem ülkemizin sanayisinin gücünü hem de kültürel zenginliklerini yansıtacak bir fuar alanı oluşturduk."

Şölen Havası

Partner ülke olarak 25 özel sektör firması, 7 kalkınma ajansı ve 11 birlikle toplam 43 stantta yer aldıklarını belirten Varank, fuarda oluşturulan Türkiye ve

Türk yemekleri tanıtım alanıyla sadece iş insanlarının değil tüm ziyaretçilerin zevklerine hitap edecek bir şölen sunmayı amaçladıklarını bildirdi.

Pek Çok Firma Aynı Alanda

Açılışta konuşan Rusya Sanayi ve Ticaret Bakanı Manturov, ülkesinin 2017'de Türkiye'de bir fuarda partner ülke olarak yer aldığını anımsatarak, iki ülkenin fuarcılık faaliyetlerinde sürdürdüğü güzel bir geleneği olduğunu söyledi. Partner ülke olunan her fuarda iş çevreleri arasında iyi bir iletişim kurulduğuna işaret eden Rus Bakan Manturov, "Türkiye fuar alanında, uzay, havacılık, makine sanayi gibi alanda faaliyet gösteren, yüksek teknoloji üretimi yapan pek çok firma bulunmaktadır. Burada hem sanayinin temelini oluşturan üreticiler hem de geleceğe yönelik teknolojik ürünleri olan firmalar temsil edilmektedir." dedi.

Innoprom 2019 Türkiye Milli Fuar Alanı Açıldı

Bakan Varank, Türkiye ile Rusya arasında 2018'de ikili ticaret hacminin bir önceki yıla göre yaklaşık yüzde 15 artarak 25,7 milyar dolar seviyesine ulaştığını belirterek, "Serbest vize rejiminin tekrar yürürlüğe sokulabilmesi ekonomik, sosyal, kültürel ilişkilerimizin daha fazla ivme kazanmasına sebep olacaktır, hedeflerimize ulaşmamızı kolaylaştıracaktır" dedi.

Ticari İş Birlikleri

Varank, INNOPROM 2019'un yeni teknik ve ticari iş birliklerinin tesis edilmesine vesile olacağını, bu sayede Türkiye ve Rusya arasında refahın artarak iki halkın dostluğunun pekişeceğini söyledi. Varank, küreselleşme söylemlerinin yerini ticaret savaşları, kapalı ekonomiler ve yeni bloklaşmaların

aldığını aktarırken, "Böyle bir ortamda, karşılıklı iş birliği imkanlarını geliştirerek beraber kazanmamıza imkan verecek INNOPROM Sanayi Fuarı'nın Türkiye'nin partnerliğinde düzenlenmesini anlamlı bulduğumu özellikle ifade etmek istiyorum." dedi.

65 Bine Ulaştı

Türkiye'nin konumu, ekonomisi, pazar olanakları, gelişen ve dijitalleşen sanayisiyle yatırımcı dostu bir ülke olduğunu vurgulayan Varank, "Bir taraftan Türkiye'nin içinde bulunduğu bölgesel iş birlikleri ve serbest ticaret anlaşmaları yatırımcılar için verimli bir ortam sunarken, diğer yandan, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Ticaret Bakanlığı olarak sağladığımız teşvikler, ülkemizi doğrudan yabancı yatırımcılar için bir cazibe merkezi haline getiriyor. Bu yıl Dünya Bankası İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde 17 sıra yukarı çıkarak bir rekora imza attık. Avrupa, Asya, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'da 1,7 milyar müşteriye ve toplam milli hasıla miktarları 27 trilyon doları aşan çok sayıda pazara Türkiye üzerinden kolay erişim imkanı sunabiliyoruz. Bir kısmını sayabildiğim imkanlar sayesinde 2018 yılı itibariyle Türkiye'de kurulu yabancı sermayeli şirket sayısı 65 bin rakamına ulaştı." diye konuştu.

90 Ülkeden Katılım

Rusya Sanayi ve Ticaret Bakanı Denis Manturov, INNOPROM'un 10'uncu kez kapılarını açtığını belirterek, söz konusu fuarın sanayi dünyasında kabul gördüğünü, 50 binden fazla kişinin fuarı ziyaret ettiğini söyledi. Fuara katılan 600'den fazla teknoloji şirketinin son yenilikleri tanıtacağına dikkati çeken Manturov, "90'ı aşkın ülkeden misafiri burada ağırlamaktan gurur duyuyoruz." dedi.

> ***"Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank; "Serbest Vize Rejiminin Tekrar Yürürlüğe Sokulabilmesi Hedeflerimize Ulaşmamızı Kolaylaştıracak"***

Türkiye-Macaristan 6'ncı Dönem KEK Toplantısı

KOSGEB ile HEPA Arasında Eylem Planı İmzalandı

KOSGEB ile HEPA arasında imzalanan eylem planı ile Türk ve Macar KOBİ'leri arasında karşılıklı bilgi ve deneyimlerinin aktarılması ve çeşitli iş birliği faaliyetleri gerçekleştirilmesi amaçlanıyor.

Türkiye ile Macaristan arasında 6'ncı Dönem Karma Ekonomik Konsey toplantısı, Macaristan'ın başkenti Budapeşte'de gerçekleştirildi. Toplantıda Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ile Macar Dışişleri ve Ticaret Bakanı Péter Szijjártó arasında mutabakat zaptı imzalandı. Toplantıda ayrıca, KOSGEB ile Macaristan İhracatı Teşvik Ajansı (HEPA) bir eylem planına imza attı. Eylem planını, KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt ile HEPA Başkanı Balázs Hendrich imza altına aldı. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank ile Macar Bakan Szijjártó'nun himayelerinde imzalanan eylem planı ile Türk ve Macar KOBİ'leri arasında çeşitli iş birliği faaliyetleri gerçekleştirilecek.

Mutabakat Zaptı

KOSGEB ve HEPA arasında 9 Ekim 2018 tarihinde bir mutabakat zaptı imzalanmıştı. Bu mutabakat zaptı kapsamında Türkiye ile Macaristan arasındaki yakın ticari ve ekonomik ilişkileri güçlendirmek için yapılabilecek faaliyetleri tanımlayan bir eylem planı imzalandı.

Eylem Planında Ne Var?

Eylem planı ile Türk ve Macar KOBİ'leri arasında karşılıklı bilgi ve deneyimlerinin aktarılması ve çeşitli iş birliği faaliyetleri gerçekleştirilmesi amaçlanıyor. Eylem planına göre, iki ülke KOBİ'leri arasında organize edilecek iş birliği ve eşleştirme etkinlikleri ile teknik ve ticari iş birlikleri kurulacak. Böylece rekabet gücü artan KOBİ'ler iki ülkede ekonomik büyüme, istihdam ve refaha katkı sağlayacak.

İyi Uygulamalar Paylaşılacak

Eylem planı ile KOBİ'lere ve girişimcilere yönelik eğitim programları organize edilecek. KOBİ destek mekanizmalarına ilişkin iyi uygulamaların paylaşılması amacıyla uzman değişimi programlarının gerçekleştirilecek. Ayrıca iki ülke

KOBİ'lerinin karşılıklı ticaret hacimlerinin arttırılması amacıyla karşılıklı iş gezileri düzenlenecek.

Eşleştirme Etkinliği

Eylem planı kapsamında 1 Eylül-31 Aralık 2019 tarihleri arasında, "Türkiye'de Sağlık" konulu etkinlikler yapılacak. Macaristan'da HungaroMED konulu sergi açılacak. Macar Tanıtım Günü düzenlenecek. Match4Industry başlığı altında eşleştirme etkinliği organize edilecek.

KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt; "Birlikte Üçüncü Pazarlara Açılabiliriz"

KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, Macaristan İhracatı Teşvik Ajansı'nı (HEPA) ziyaret etti. Görüşmede, KOSGEB'in Macaristan'daki muadili HEPA ile geçen ekim ayında imzalanan mutabakat zaptını hatırlatan KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Uzkurt, "Karşılıklı toplam yatırım hacmimiz yaklaşık 80 milyon dolar seviyesinde. Bunun çok daha fazlasının mümkün olduğu açık. İki ülke olarak birbirimize alıp sattığımız ürünlerin yelpazesini genişletebileceğimiz gibi, birlikte üçüncü pazarlara da açılabiliriz." dedi.

Başarılar Diledi

Uzkurt, Macaristan ziyareti kapsamında HEPA Başkanı Balázs Hendrich ile bir araya geldi. Daha önce Macaristan'ın İstanbul Başkonsolosu olan Hendrich'e yeni görevinde başarılar dileyen Uzkurt, burada yaptığı konuşmada özetle şunları söyledi:

"Faaliyetlere Başladık"

"Dünyanın her ülkesinde, KOBİ'ler ekonomik ve sosyal anlamda istikrarın temel unsurudur. Ülkemizde faaliyet gösteren ve KOSGEB'in hedef kitlesini oluşturan yaklaşık 3.5 milyon işletme bulunmaktadır. KOSGEB, Türkiye'de KOBİ'lerin gelişmesi ve rekabet güçlerinin artması için destek veren kamu kurumudur. Türkiye ve Macaristan KOBİ'lerinin ticari ilişkilerinin geliştirilmesi amacıyla 9 Ekim 2018 tarihinde KOSGEB ile HEPA arasında bir mutabakat zaptı imzalanmış bulunmaktayız. İmzalanan mutabakat zaptı sonrası hızlı bir şekilde faaliyetlerimiz başlamıştır. Macar firmalarının ülkemize gerçekleştirdikleri fuar ziyaretleri kapsamında, ikili görüşmeler ayarlanmıştır. Ayrıca KOSGEB olarak Macaristan'a yönelik faaliyetlerimiz kapsamında 20 Mart 2019 tarihinde Ankara'da Macaristan Büyükelçiliği ve HEPA'nın Türkiye temsilcisi ALX yetkilileri ile koordinasyon içerisinde Macaristan Tanıtım Günü etkinliği düzenlenmiştir.

"Öncü Kurum Vizyonu"

KOSGEB günümüze kadar 5 uluslararası organizasyon ve 61 ülkeden 76 milli kuruluş ile toplam 81 mutabakat zaptı imzalamıştır. Bu imzaların derinleşmesine yönelik olarak da gerçekleştirilebilecek faaliyetleri tanımlayan 10 eylem planını uygulamaktadır.

"Daha Fazlası Mümkün"

Gerek Macaristan'ın gerekse ülkemizin kapasitesinin yanı sıra birbirlerine olan coğrafi yakınlıkları düşünüldüğünde, HEPA ile gerçekleştireceğimiz faaliyetler, mevcut ticaret rakamlarının yükselmesine katkı sağlayacaktır. Karşılıklı toplam yatırım hacmimiz 80 milyon dolarlar seviyesindedir ki bunun çok daha fazlasının mümkün olduğu açıktır. Diğer taraftan iki ülke olarak birbirimize alıp sattığımız ürünlerin yelpazesini genişletebileceğimiz gibi, birlikte üçüncü pazarlara da açılabiliriz. Umuyorum her iki ülkede verimli ve başarılı nice etkinlikler gerçekleştiririz."

Yavru Vatanda KOBİ Zirvesi

KOSGEB Başkanı Uzkurt KKTC'de Kuzey Kıbrıs'a "Dijitalleşme" Önerisi

"Kuzey Kıbrıs'taki KOBİ'lere Özel Yeni Bir Program Oluşturabiliriz"

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde (KKTC) "İnovasyon ve Bilişim" temasıyla KOBİ Zirvesi düzenlendi. Bu yıl 3'ncüsü gerçekleştiren zirveye, KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt katıldı. Zirvenin açılışında konuşan KOSGEB Başkanı Prof. Uzkurt, Türkiye'de KOBİ'lere yönelik KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında "Dijitalleşme" çağrısına çıktıklarını hatırlattı. KOSGEB Başkanı Uzkurt, "Bu zirvenin çıktıları ve bizim de Türkiye'de KOBİ'ler için Dijitalleşme teması ile ilan ettiğimiz programa ilişkin tecrübelerimizin birlikte değerlendirilmesiyle KKTC'de KOBİ'lere özel yeni bir programın oluşturulabileceği kanaatindeyim." diyerek, "Dijitalleşme" çağrısından elde edilen deneyimi KKTC'deki muadil kuruluş KOBİGEM ile paylaşacaklarını söyledi.

Zirveye Kimler Katıldı?

Başbakanlık Kıbrıs Türk Yatırım Geliştirme Ajansı ile Türkiye Cumhuriyeti Lefkoşa Büyükelçiliği Kalkınma ve Ekonomik İşbirliği Ofisi ev sahipliğinde düzenlenen zirveye; KKTC Cumhuriyet Meclisi Başkanı Teberrüken Uluçay, KKTC Başbakanı Ersin Tatar, Türkiye'nin Lefkoşa Büyükelçisi Ali Murat Başçeri, KKTC Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanı Toyga Atakan, KKTC Ekonomi ve Enerji Bakanı Hasan Taçoy ve KOSGEB Başkanı Prof. Uzkurt ile Türkiye'den bazı sivil toplum kuruluşları ve meslek örgütlerinin temsilcileri katıldı.

KKTC'nin başkenti Lefkoşa'daki zirvenin açılışına katılan KOSGEB Başkanı Uzkurt, burada yaptığı konuşmada özetle şunları söyledi:

61 Ülke İle Mutabakat

"Dünyanın her ülkesinde olduğu gibi Türkiye ve KKTC için de ekonomik ve sosyal istikrarın temel unsurlarından birisinin KOBİ'ler olduğu aşikârdır. Hem nicelik hem de nitelik açısından bir rakam vermek

gerekirse Türkiye'deki işletmelerin yüzde 99'a yakınını KOBİ'ler oluşturmakta ve yaklaşık 3 milyon KOBİ ölçeğinde işletme faaliyet göstermektedir. KOBİ'lerden sorumlu yetkili bir kuruluş olarak KOSGEB de KOBİ'lerimizin ve girişimcilerimizin ekonomik ve sosyal kalkınmadaki paylarını arttırmak, küresel rekabet ortamında güçlü olmalarını sağlamak üzere nitelikli ve öncü bir kurum vizyonu ile faaliyetlerini sürdürmektedir.

İş Birliğimiz Artacak

KKTC'nin de KOBİ'lerle ilgili kurumu olan KOBİGEM ile yapmış olduğumuz iş birliği ve bu kapsamda imzaladığımız mutabakat zaptı çerçevesinde KKTC ve Türkiye'deki KOBİ'ler arasındaki ekonomik ve ticari iş birliğini geliştirmek, küresel pazarda rekabet güçlerini arttırmak, karşılıklı bilgi ve tecrübe paylaşımında bulunmak, kurumlar arasında eğitmen ve uzman yetiştirmek üzere programlar düzenlemek gibi birçok alanda çalışmalar yürütmekteyiz. Bundan sonraki dönemde de KOBİGEM ve KOSGEB arasında iş birliğine dönük faaliyetler artarak devam edecektir.

Deneyim Paylaşımı

Bugünkü zirvenin teması olarak belirlenen 'İnovasyon ve Bilişim'in günümüz dünyasındaki önemi yadsınamaz bir gerçektir. Bu açıdan zirvede bu temaların tartışılacak olmasının özellikle Kuzey Kıbrıs KOBİ'leri için çok önemli olduğunun altını çizmek isterim. Bu zirvenin çıktıları ve bizim de Türkiye'de KOBİ'ler için 'Dijitalleşme' teması ile ilan ettiğimiz programa ilişkin tecrübelerimizin birlikte değerlendirilmesiyle KKTC'de KOBİ'lere özel yeni bir programın oluşturulabileceği kanaatindeyim.

> ***"Belirlenecek yol haritasının uygulama aşamasında 30 yıllık deneyimimizle arzu edilen bütün alanlarda destek vermeye hazırız."***

Bu çerçevede 'Dijitalleşme'ye yönelik olarak yürüttüğümüz programdan elde ettiğimiz deneyimleri de KOBİGEM ile paylaşacağımızı ifade etmek isterim.

Desteğe Hazırız

KKTC Bilişim ve İnovasyon Yol Haritası oluşturulması grup çalışmasına KOSGEB olarak katılım sağladık ve en üst düzeyde katkı verdik. Yine belirlenecek yol haritasının uygulama aşamasında 30 yıllık deneyimimizle arzu edilen bütün alanlarda destek vermeye hazır olduğumuzu bir kez daha tekrarlamak isterim. KOBİGEM ile birlikte çalışabileceğimiz konu başlıklarını kendileri ile paylaştığımız için burada sizlerin değerli vakitlerini daha fazla almamak adına bu zirvenin KKTC için hayırlı olmasını diliyor, davetiniz için Sayın Cumhurbaşkanımızın şahsında bütün yetkililere şükranlarımı arz ediyor ve programı organize eden KOBİGEM'e tekrar teşekkür ediyorum."

KOSGEB Üniversite İş Birliği

Zirvede, Türk ve KKTC'li kurum ve kuruluşlar araasında iş birliği protokolleri imzalandı. Zirvenin ardından KKTC Başbakanı Ersin Tatar, protokol üyeleriyle öğle yemeğinde buluştu. KOSGEB Başkanı Uzkurt, KKTC temasları sırasında KOBİGEM Direktörü Ebru Kaptan Sertoğlu ile görüştü. Uzkurt ayrıca Kıbrıs Sosyal Bilimler Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Mustafa Tümer ile de bir araya geldi. Görüşmede, KOSGEB'in üniversitelerle olan iş birliği ele alınırken, KOBİ'ler bağlamında yapılabilecekler masaya yatırıldı.

KOBİ'ydim BÜYÜDÜM

Savunma sanayi için onlarca ürün geliştiren AKANA Mühendislik ve Ticaret A.Ş. NATO tedarik makamı NSPA'in onaylı tedarikçisi olarak birçok ülkeye ihracat gerçekleştiriyor.

Hazırlayan: Şenol DEMİR

Savunma Sanayi İçin Onlarca Ürün Geliştirdi

Savunma sanayi için onlarca ürün geliştiren AKANA Mühendislik ve Ticaret A.Ş. NATO tedarik makamı NSPA'in onaylı tedarikçisi olarak birçok ülkeye ihracat gerçekleştiriyor.

Stratejik öneme sahip ürünlerin üretimini gerçekleştiren AKANA Mühendislik 29 yılda savunma sanayi için onlarca ürünü geliştirdi ve bu ürünleri ticarileştirdi.

AKANA Mühendislik Türkiye'nin en önde gelen savunma sanayisindeki kuruluşları ile birlikte çok önemli projelere imza atıyor.

AKANA Mühendislik Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Türk ile işletmenin gelişim süreçleri ve uluslararası pazarda kazanmış olduğu rekabet gücü hakkında yaptığımız söyleşiyi siz değerli okurlarımızla paylaşıyoruz:

AKANA Mühendislik 'in kuruluşundan bugüne kadar olan serüvenini kısaca anlatır mısınız?

AKANA Mühendislik 1990 yılında inşaat, beyaz eşya ve otomotiv sektörlerine yönelik mühendislik faaliyetleri için küçük bir proje ofisi ile başlangıç yaptı. 2008 yılına kadar bu küçük ofiste faaliyetlerine devam etti.

Patlayıcı ve Roket Yakıtı Karıştırıcısı İmalatı

İlk olarak 2008 yılında savunma sanayisinde çalışmalara başladık. Yaklaşık 20 kişi ve 3 tezgâhla patlayıcı ve roket yakıtı karıştırıcılarının (mikser) tasarım ve üretimini yapmaya başladık.

Şu anda 95 çalışanımız ve sadece CNC olarak 14 adet tezgâhımız var. 2008 yılında mikser yapımına başladığımızda yarım litre ile bir litre arası karıştırıcılar yapıyorduk. Şimdi ise dünyanın en büyük mikserlerinden birisini yapıyoruz, yaklaşık bin 800 litre kapasitesi var. O dönem 40 bin avroluk bir iş aldığımızda sevinen bir firma iken şimdi yıllık ortalama 5 milyon avro ciro yapabilecek potansiyele ulaştık.

AKANA Mühendislik 29 yıldır sürdürülebilir büyüme stratejisi kapsamında, savunma ve havacılık sektörlerine yönelik çalışan bir çözüm ortağı olarak mühendislik, tasarım, Ar-Ge ve üretim projelerini başarıyla yürütüyor.

NATO Tedarik Makamı NSPA'in Onaylı Tedarikçisi

AKANA, yörüngesel karıştırıcılar gibi enerjetik malzeme üretim ekipmanlarının tasarım ve üretimi konusunda da tecrübe sahibi. Portföyünde 1 galon, 30 galon, 150

AKANA Mühendislik Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Türk

galon ve 500 galon karıştırıcılar mevcut. AKANA ayrıca NATO tedarik makamı olan NSPA'in onaylı bir tedarikçisidir ve Ar-Ge merkezi bulunuyor.

Şu anda 95 çalışanımız var. 30'un üzerinde Ar-Ge personelimiz var. 2016 yılında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na TEKNOYATIRIM proje desteği başvurusu için gittiğimizde bize Ar-Ge merkezi kurmamız yönünde telkinlerde bulundular. Bunun üzerine biz de daha önceden programımıza almış olduğumuz Ar-Ge merkezi kuruluşu çalışmalarımızı hız vererek 2016 yılında Ar-Ge merkezimizi kurduk.

Büyük işletme ve kuruluşlarla yapmış olduğunuz iş birlikleri var mı?

Savunma sanayi için mühendislik çözümleri üzerine proje odaklı çalışıyoruz. Savunma sanayinde faaliyet gösteren büyük işletme ve kuruluşlarla yapılan sözleşmeler dahilinde talep edilen ürünlerin tasarımlarını yaparak ilk önce bu ürünlerin prototiplerini üretiyoruz ve sözleşmeye bağlı olarak istenilen adetlerde üretim yapıp ürünlerimizi teslim ediyoruz. Hemen hemen bütün savunma sanayi firmaları ile ortak bir proje yürütmüşlüğümüz var. Şu anda devam eden büyük projelerimiz var. ASELSAN en önemli müşterilerimizden birisi.

"Almanya'da Leopar Tanklarını Üreten Firmaya Mikser Üretiyoruz"

TÜBİTAK SAGE ile roket yakıtında kullanılan patlayıcı üretimi ile ilgili makine, ekipman, tesis kurulumu konusunda önemli çalışmalar yaptık. Şu anda AKANA Mühendislik dünyanın sayılı patlayıcı ve roket yakıtı karıştırıcılarının tasarım ve üretimini yapan firmaları arasına girmiş durumda. Örnek verecek olursak Almanya'da Leopar tanklarını üreten firmaya 500 galonluk mikser üreterek teslimini yaptık. Bu ürün stratejik önemi olan bir makinedir. Bu konuda tasarım ve üretim kabiliyetimizi geliştirerek taleplere cevap verir duruma geldik.

"ASELSAN İçin Üretimler Yapıyoruz"

ASELSAN iş birliği ilke Fırtına Obüsü 'ne arazide mühimmat ikmali yapan aracın içerisindeki bütün mekanizmaların tasarımını yaptık. Şu anda yine Fırtına Obüsü'nün modernizasyonu ile ilgili ortak bir çalışma yürütüyoruz. Yine ASELSAN'la birlikte otomatik seviyeleme sistemi tasarladık geliştirdik.

TÜBİTAK SAGE ile Ortak Çalışmalar

TÜBİTAK SAGE için termal batarya hattı dediğimiz ısıl pil çalışmalarını birlikte yürüttük. Şu anda TÜBİTAK SAGE dünyanın en önemli ısıl pil üreticilerinden birisidir.

Havacılık konusunda çalışmalarımız var. TAİ iş birliği ile ATAK Helikopterleri 'ne joystick üretimi yaptık. İnsansız Hava Araçları 'nın fırlatıcı rampalarını yaptık. HAVELSAN ile ATAK helikopterinin simülatörlerini ve kumanda panellerini yaptık.

Almanya'ya iş yapıyoruz. İtalya'nın savunma sanayiinde en önde gelen firmasına iş yapıyoruz. Ürdün'de daha önce bir tesis kurduk. MKE üzerinden yurt dışına gönderilen ürünlerimiz var.

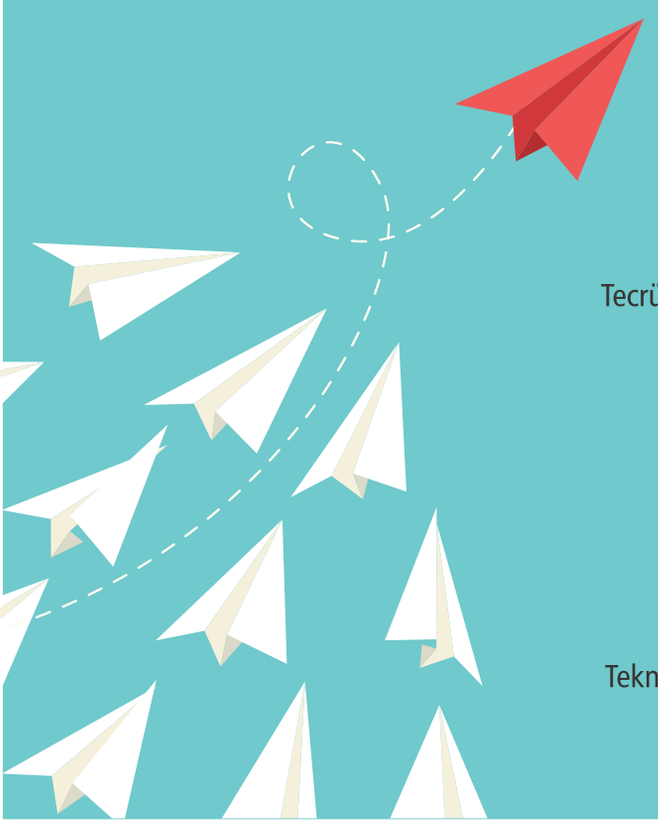
Kaynaklı ve talaşlı üretim yapıyoruz. Mühendislik anlamında bir özelliği olan ve herkesin yapamayacağı projeler konusunda biz çok heyecanlı oluyoruz.

KOSGEB'den hangi destekleri aldınız? Bu destekler işletmenize ne gibi kazanımlar sağladı?

Şu ana kadar KOSGEB'den Genel Destek Programı kapsamında; Endüstriyel Tasarım Tescil, Eğitim, Bağımsız Denetim, Faydalı Model, Ürün Kataloğu, Yurtiçi Uluslararası İhtisas Fuarı, Nitelikli Eleman İstihdamı, Test, Analiz ve Kalibrasyon, Ürün Belgesi ve Sınai Mülkiyet Hakları gibi desteklerden faydalandık. Genel Destek Programı'nın revize edilmesinden sonra İşletme Geliştirme Programı Destek Programı olan bu programdan hala faydalanıyoruz.

"KOSGEB destekleri işletmemizin gelişim süreçlerine çok önemli katkılar sağladı. Yurt içi ve yurt dışı pazarlarda

ürünlerimizin tanıtımını KOSGEB destekleri ile gerçekleştirdik. Yazılım ve üretim alt yapımızı güçlendirdik." KOBİGEL - KOBİ Gelişim Destek Programı ile "Bilişim Teknolojisi Alt Yapısının Güçlendirilmesi" konulu projemizi tamamladık. Bu proje yazılım alt yapımıza çok ciddi kazançlar sağladı. Üretimimizi çok daha iyi yönetebilir hale geldik. Yine, 2016 yılında KOBİGEL - KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında "Orta-Yüksek ve Yüksek Teknoloji KOBİ'lerinde Kapasite Geliştirme" konulu çağrı ile yürütmüş olduğumuz proje kapasite arttırımımız konusunda işletmemize çok ciddi kazanç sağladı.



AKANA Mühendislik Genel Müdür Yardımcısı Hayrettin Türk'ten küçük işletmelere tavsiyeler:

Başkalarının yaptığı işleri yapmayın.

Tecrübeniz doğrultusunda kendinize özgü ürününüz olsun.

Başkaları kazanıyor diye siz de kazanamazsınız.

Kendi ufkunuzu kendiniz belirleyin.

Yapacağınız işi doğru tanımlayın.

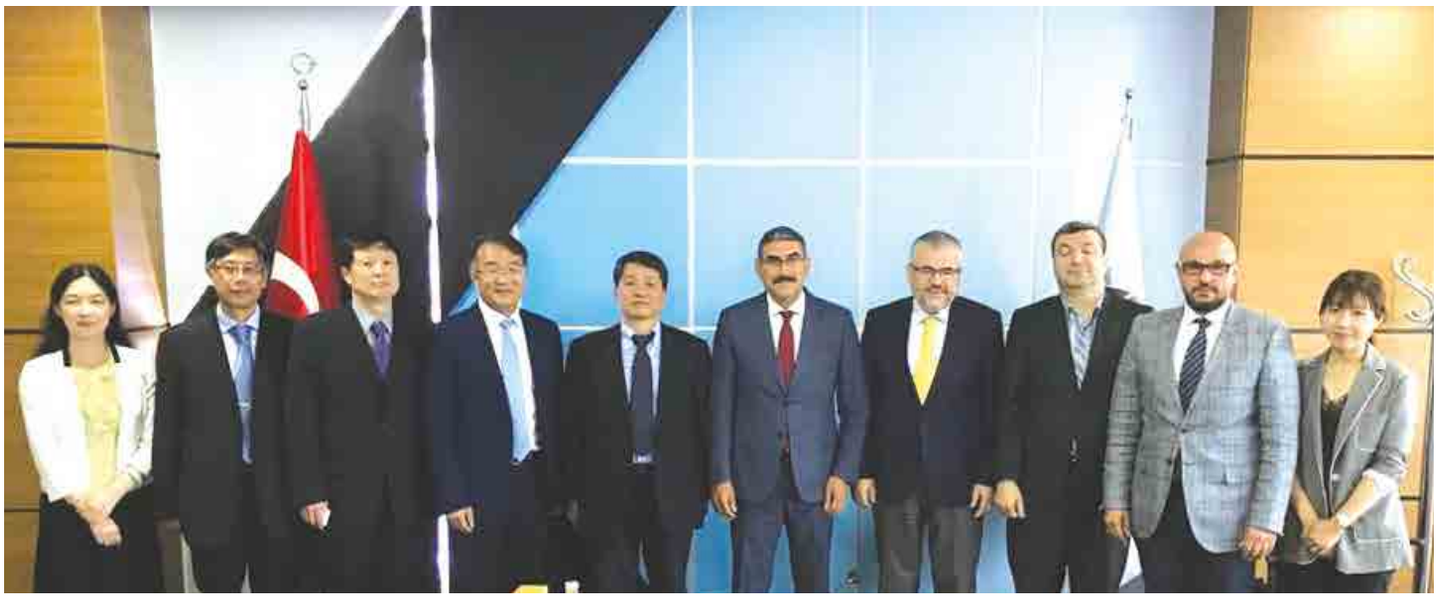
Savrulmadan ilerlemeye çalışın.

Kendi öz kaynaklarınızla ve kendi bilginizle yürüyün.

Teknolojik ve katma değeri yüksek işlerin peşinden koşun.

KOSGEB'e
Çin'den İş Birliği Ziyareti

KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, Çin'in sanayisi ve teknoloji üretimiyle öne çıkan eyaletlerinden biri olan Jiangsu'dan gelen iki heyeti ağırladı.



KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, Çin'in sanayisi ve teknoloji üretimiyle öne çıkan eyaletlerinden biri olan Jiangsu'dan gelen iki heyeti ağırladı. Jiangsu Endüstriyel Teknoloji Araştırma Enstitüsü Başkanı Qing Liu ile Jiangsu Eyaleti Bilim ve Teknoloji Genel Müdürü Dr. Wang Qin, KOSGEB Başkanı Prof. Uzkurt'a sunum yaparak, çalışmaları hakkında bilgi verdi. Görüşmede, Çin ile Türkiye arasında ikili iş birliği olanakları ele alındı.

Sunum Yaptılar

KOSGEB Başkanlığı'ndaki görüşmede Çinli heyete, TÜBİTAK'ın önceki Başkan Yardımcısı Orkun Hasekioğlu eşlik etti. Kabulde, Jiangsu Endüstriyel Teknoloji Araştırma Enstitüsü Başkanı Qing Liu, Jiangsu eyaletinin 80 milyonluk bir nüfusa sahip olduğunu belirterek, eyaletin Çin'in önemli sanayi merkezlerinden biri olduğunu söyledi. Enstitü Başkanı Liu, eyalette imalat sanayi, teknoloji, biyoteknoloji, ilaç sanayi alanlarında faaliyetler yürütüldüğünü kaydederek, KOSGEB ile de çeşitli alanlarda iş birliğine gitmek istediklerini kaydetti. Jiangsu Eyaleti Bilim ve Teknoloji Genel Müdürü Dr. Wang Qin, imalat sanayi, Ar-Ge, fikri mülkiyet, yenilikçilik çalışmaları ve uluslararası iş birlikleri alanında kurumunun yaptığı çalışmaları anlattı.

İhracat Odaklı KOBİ'ler

KOSGEB Başkanı Uzkurt, ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek, kurumu hakkında konuklarına bilgi verdi. KOSGEB'in Türkiye'nin 81 ilinde girişimcilere ve KOBİ'lere hizmet ettiğinin altını çizen Uzkurt, kurumun hedef kitlesinde yaklaşık 3 buçuk milyonu bulan KOBİ olduğunu söyledi. Uzkurt, yeni oluşturdukları vizyon doğrultusunda yerli ve milli, cari açığı azaltacak, katma değerli orta yüksek ve yüksek teknoloji üreten ürünlere yöneldiklerini bildirerek, ihracat odaklı rekabetçi KOBİ'lerin sayısını daha da artırma gayreti ile destekler verdiklerini kaydetti. Çok sayıda ülke ile ikili iş birlikleri geliştirdiklerini vurgulayan Uzkurt, Çin'in dünyanın sayılı büyük ekonomileri arasında yer aldığını anlattı. Uzkurt, bu kapsamda, KOSGEB ile Çinli muadilleri arasında iş birliği imkanlarının ele alınmasının önemine değinerek, ziyaretlerinden dolayı konuklarına teşekkür etti.

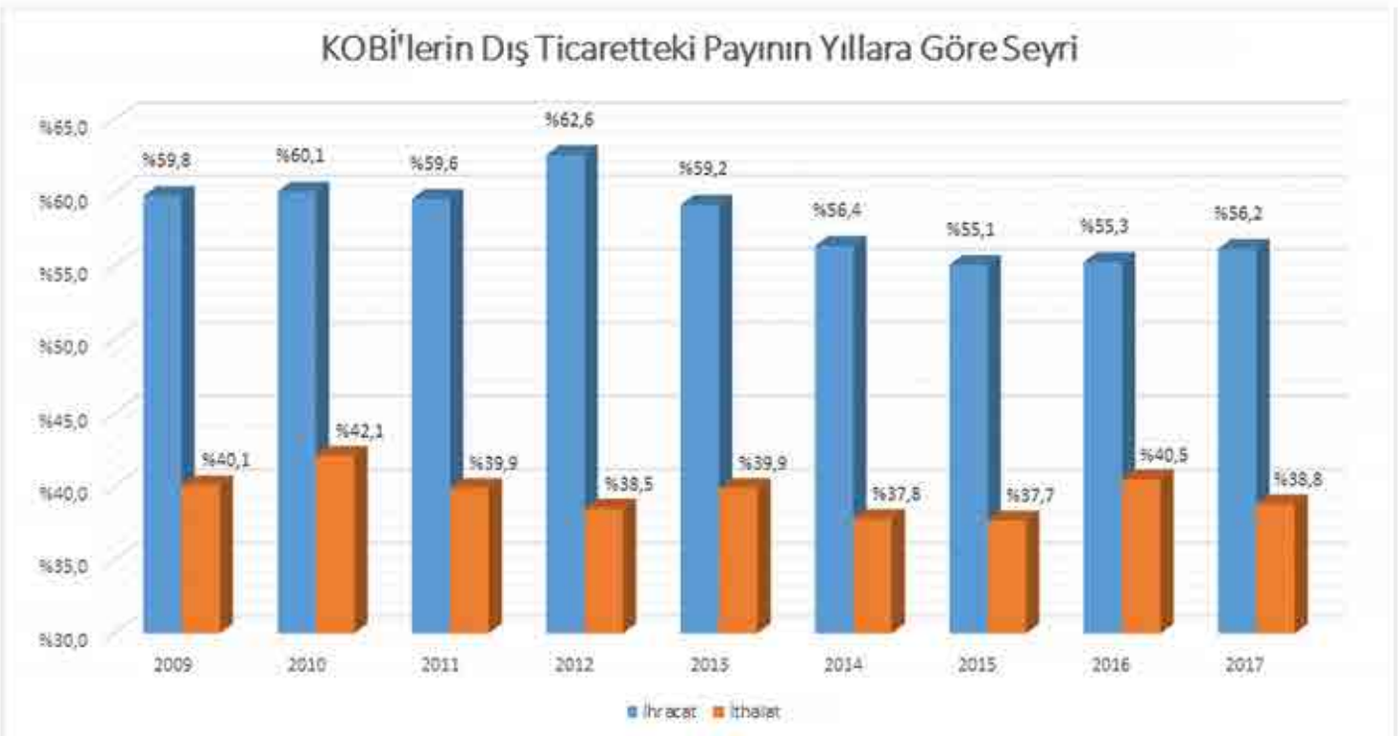
TÜİK Verileri ile KOBİ'lerin Durumu

TÜİK VERİLERİ İLE GİRİŞİM ÖZELLİKLERİNE GÖRE DIŞ TİCARET İSTATİSTİKLERİ

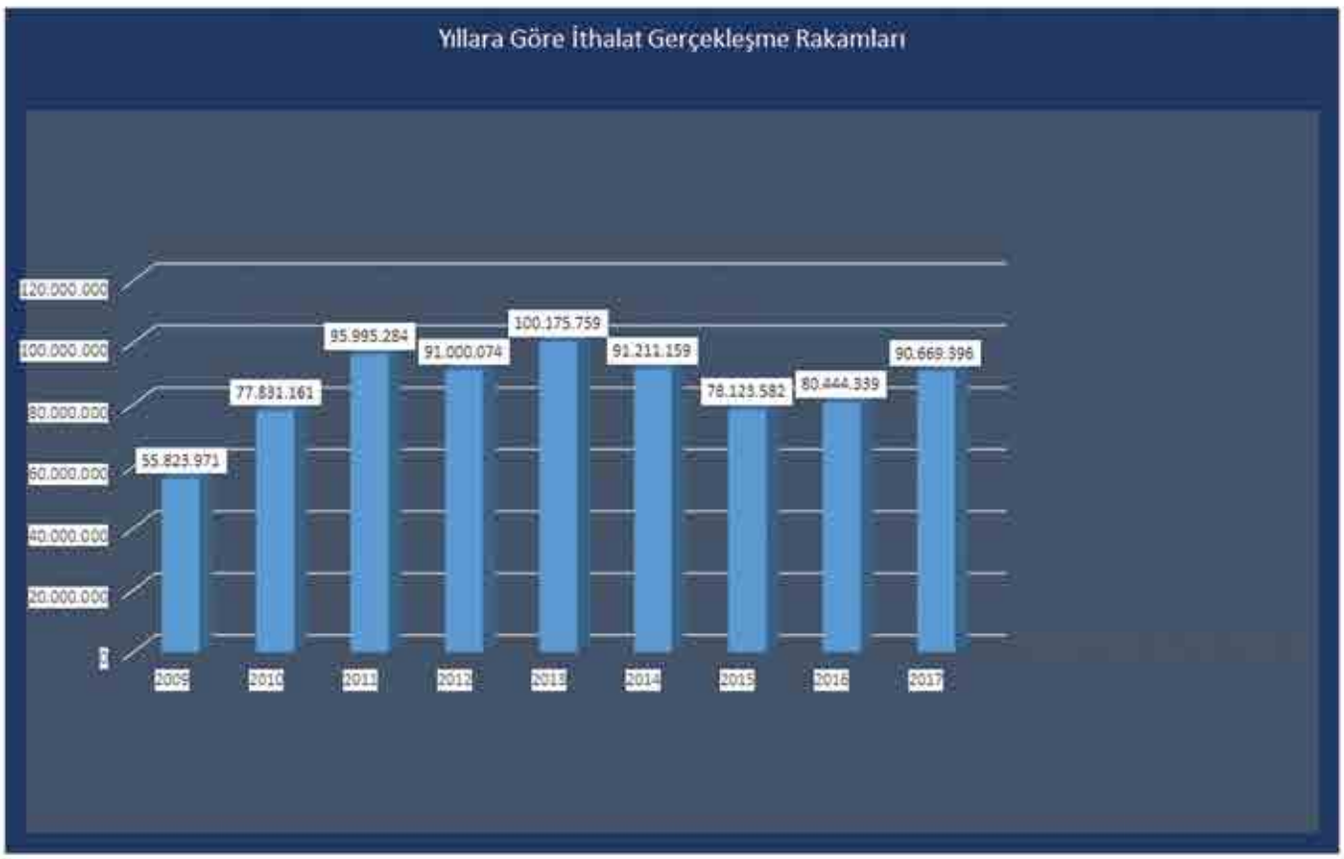
Girişim Özelliklerine Göre Dış Ticaret İstatistikleri - 2017 sonuçlarına göre, 2017 yılında 71.140 işletme ihracat, 72.058 işletme ithalat yaptı. İhracat ve ithalat yapan işletmelerde dış ticaret değeri bakımından,
*İhracatın %56,2'sini ve
*İthalatın %38,8'ini
KOBİ'ler gerçekleştirdi.

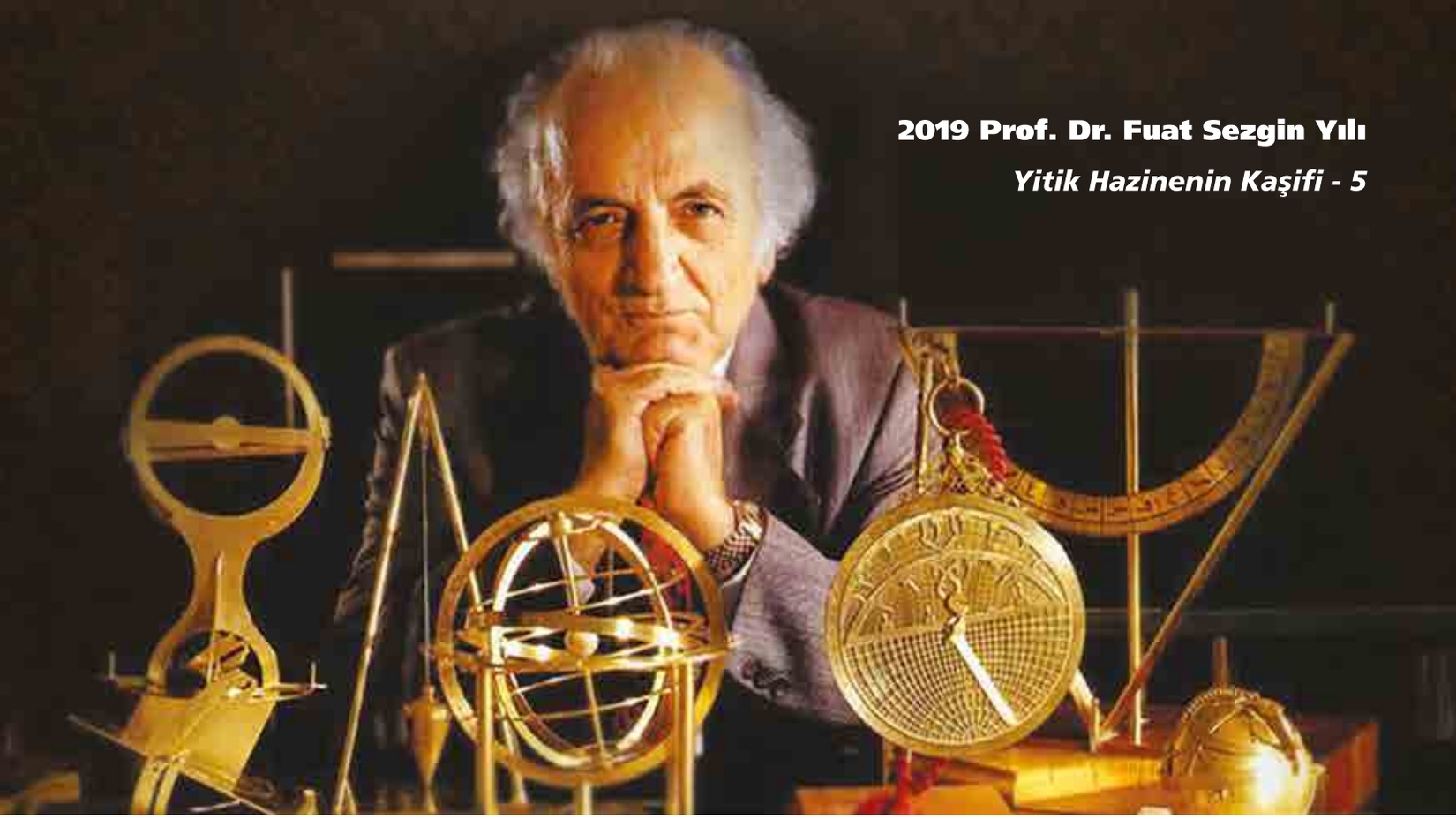
Dış Ticaret İstatistikleri kapsamında ihracat ve ithalatta KOBİ'lerin payına ilişkin oranlar 2009-2015 dönemleri için aşağıda yıl bazlı olarak yer alıyor.

KOBİ'lerin Dış Ticaretteki Payının Yıllara Göre Seyri



Dış Ticaret İstatistikleri kapsamında KOBİ'lerin gerçekleştirdiği ihracat ve ithalat tutarları (Bin $) ile dış ticaret yapan girişim sayıları (adet) 2009-2017 dönemleri için aşağıda yıl bazlı olarak yer alıyor.





2019 Prof. Dr. Fuat Sezgin Yılı

Yitik Hazinenin Kaşifi - 5

Hazırlayan: Ömer KIZILYER

Prof. Dr. Fuat Sezgin'in
İlim Aşkı ve Eserleri

"Gayretimin bir kısmı bilim dünyasına hizmet, ama diğer çok mühim bir gayesi ise; koskoca bir İslam aleminin yitirmiş olduğu kendine hürmeti, güveni ve insanlık tarihindeki yerini hatırlatmak, kaybettiklerini iade etmek içindir."

Prof. Sezgin 1978 yılında düzenlenen Suudi Arabistan Kral Faysal Vakfı'nın İslam Bilimler Ödülü'nü kazandı. Bu vesileyle Arap dünyasıyla ve devlet adamlarıyla tanışma imkanı buldu. Aklından geçen projelerini Arap yöneticilerine anlattı. Düşüncelerinin destek görmesiyle 1982 yılında J. W. Goethe Üniversitesi'ne bağlı Arap-İslam Bilimleri Tarihi Enstitüsü'nü kurdu. Ardından da 1983'de buranın müze olmasını sağladı.

Almanya'da Enstitü Kurdu

Alman fizikçi Eilhard Wiedermann 1900 yılında İslam bilim tarihi eserlerinde bulunan aletleri tanıtmak amacıyla aslına uygun olarak modellemişti. 1928 yılına kadar, hayatının yaklaşık 30 yılında sadece beş aletin modelini yapmayı başarabilmişken, Sezgin, "Acaba 30 aleti yapmayı başarabilir miyim?", bir müze olmasa bile bir odayı doldurabilir miyim?" düşüncesiyle çalışmalarına başladı. Frankfurt'ta kurduğu İslam Bilim Tarihi Müzesi'nde 700'den fazla aleti modelleyerek hayal ettiğinin çok ötesinde bir başarıya imza attı. Aynı binada hayatı boyunca dünyanın her yerinden büyük bir özen ve çabayla bir araya getirdiği 45.000 ciltlik kitabı ihtiva eden Bilimler Tarihi Kütüphanesi bulunuyordu.

Dünyanın Bir Numarası Oldu

Enstitüde yapılan çalışmaların neşredildiği Arap İslam Bilimleri Mecmuası yayınlanmaya başladıktan sonra alanında dünyanın bir numarası oldu ve mütehassısların vazgeçemediği bir konuma yükseldi. Bu eser en güvenilir kaynaklara dayanılarak yazılmıştı. Müslüman bilim adamlarının bilimler tarihindeki yerlerini kronolojik olarak başlangıcından 16. yy'a kadar ilk kez bu eserde görebilmek mümkündü.

Sayısız Eser Yayımladı

Fuat Sezgin, enstitüde bulunan bütün eserleri kataloglar halinde yayımlayarak

önemli bir hizmeti daha bilim dünyasına kazandırdı. Beş ciltlik İslam'da Bilim ve Teknik isimli eserini mükemmel bir eser olarak insanlığa takdim etti. İslam bilim tarihi ve medeniyetine ait her alandaki bilgi ve kitap Sezgin'in ilmi sahası içindeydi. O, dünyanın neresinde olursa olsun "İslam Bilim Tarihi" adına; fizik, kimya, biyoloji, hayvancılık, veterinerlik, ziraat, tıp, astronomi, coğrafya gibi bütün bilim dallarına ait bir eser veya orijinal bir aletin varlığını duyunca, bir dedektif gibi o eserin peşine düşerdi. O kitabın değeri ne olursa olsun alır ve bulduğu eseri hemen incelemeye başlardı. Süleymaniye Kütüphanesi'ndeki binlerce el yazması arasından ilim dünyasına tanıttığı en değerli eserler arasında El Cezeri'nin mekanik araçlar bilgisi hakkındaki El-Cami Beyne'l-İlm Ve'l-Amel En-Nafi Fi Eş-Şinaa'ti'l-Hiyel isimli kitabı dünya teknoloji tarihinin en önemli kitaplarından biridir. Enstitüde 1400 ciltlik eser yayımladı.

Akıl Almaz Çalışmalar

Sezgin, Frankfurt'taki enstitüde yaptığı akıl almaz çalışmalarını katıldığı bir programda şöyle anlatmıştır:

"Bugün bu enstitüde 800'den fazla eser var. Bu aletlerden bir kısmını İspanya'da, büyük bir kısmını da Almanya'da yaptırdım. Bizim bir atölyemiz var; aletlerin bir kısmının parçalarını bu atölyede yapıyoruz. Birçok parçalarını da Mısır'da yaptırıyoruz, burada birleştirip tamamlıyoruz. Her aletin yapımının kendine mahsus bir hikayesi var. Mesela bazı saatler var. Takiyyüddin denen bir Osmanlı bilgini vardı. On tane saati tarif eden bir kitap yazmış. Onların ikisini yazmaya gayret ettik. Bunu Türkiye'de, İspanya'da, Hollanda'da, Almanya'da, Mısır'da herkese sordum, hiç kimse yapamadı. Sonra Bremen şehrinde saatçilikten profesörlüğe girmiş olan bir astronomi profesörü vardı ona yaptırdım. Bundan 23-24 sene evveldi. 9'ncu yüzyılın başında Halife Me'mun'un yaptırdığı bir harita vardı. Onu Topkapı Sarayı'nda bulunan bir ansiklopedide keşfettim. Me'mun'un haritası, benim buluşlarımın en önemlisi. Bu haritaya dayanarak kitabımın coğrafya cildini yazmaya başladım. Coğrafya cildini yazarken, ben de herkes gibi elimizde olan bütün haritaların Avrupalılar tarafından yapıldığını zannediyordum. Tamamıyla bir karanlık içerisindeydim. Fakat İslam coğrafya tarihi üzerinde çalışmam 10. yy'a uzanınca benim dünyam değişmeye başladı. Yavaş yavaş baktım ki Müslümanlar "matematik coğrafyayı" kurmuşlar. Matematik coğrafya; dünya haritasının, matematik esaslara, enlem ve boylam derecelerine dayanarak haritalandırılmasıdır. Dördüncü ciltte bilimler dünyasına sunduğum önemli bir sonuç var. O da Amerikan kıtasının Müslümanlar tarafından keşfedilmiş olması. Müslümanlar tarafından dünya haritasının yapıldığı ve bu haritaya dayanarak Christophe Colomb'un Amerika'ya değil, Asya'ya ulaşmak istediği gerçeğine ulaştım.

Resmi Coğrafi İşaret ve Geleneksel Ürün Adı Bülteni Yeni Sayısı Yayımlandı

Afyon Kaymaklı Ekmek Kadayıfı, Bayburt Ehramı Coğrafi İşaret Başvuruları 01 Temmuz 2019 tarih ve 56 sayılı Resmi Coğrafi İşaret ve Geleneksel Ürün Adı Bülteni 'nde yayımlandı. Bültende, başvurusu daha önce yapılmış olan, süreci tamamlanarak tescil edilen Antep Kurabiyesi, Devrekani Hindi Banduması, Görele Dondurması, Kastamonu Simidi, Kelkit Zilli Kilimi, Konuralp Pirinci, Kula Leblebisi, Rize Baston Ekmek Coğrafi İşaretleri yer aldı.

Coğrafi İşaret ve Geleneksel Ürün Adı Bülteni 56. Sayıda Yayımlanan Tescil Listesi

Tescil Edilen Coğrafi İşaretler

Kula Leblebisi:

Coğrafi İşaretin Adı: Kula Leblebisi
Ürün / Ürün Grubu: Leblebi / İşlenmiş ve işlenmemiş meyve ve sebzeler ile mantarlar
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Salihli Ticaret ve Sanayi Odası
Coğrafi Sınırı: Manisa ili Kula ilçesi

Rize Baston Ekmek:

Coğrafi İşaretin Adı: Rize Baston Ekmek
Ürün / Ürün Grubu: Ekmek / Fırıncılık ve pastacılık mamulleri, hamur işleri, tatlılar
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Rize Belediyesi
Coğrafi Sınırı: Rize ili

Devrekâni Hindi Banduması:

Coğrafi İşaretin Adı: Devrekâni Hindi Banduması
Ürün / Ürün Grubu: Yemek / Yemekler ve çorbalar
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Devrekâni Belediye Başkanlığı
Coğrafi Sınırı: Kastamonu ili Devrekâni ilçesi

Kastamonu Simidi:

Coğrafi İşaretin Adı: Kastamonu Simidi
Ürün / Ürün Grubu: Simit / Fırıncılık ve pastacılık mamulleri, hamur işleri, tatlılar
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Kastamonu Belediyesi
Coğrafi Sınırı: Kastamonu

Antep Kurabiyesi:

Coğrafi İşaretin Adı: Antep Kurabiyesi
Ürün / Ürün Grubu: Kurabiye / Fırıncılık ve pastacılık mamulleri, hamur işleri, tatlılar
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Gaziantep Ticaret Borsası
Coğrafi Sınırı: Gaziantep ili

Görele Dondurması:

Coğrafi İşaretin Adı: Görele Dondurması
Ürün / Ürün Grubu: Dondurma / Dondurmalar ve yenilebilir buzlar
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Görele Belediyesi
Coğrafi Sınırı: Görele ilçesi

Konuralp Pirinci:

Coğrafi İşaretin Adı: Konuralp Pirinci
Ürün / Ürün Grubu: Pirinç / Diğer
Coğrafi İşaretin Türü: Menşe adı
Tescil Ettiren: Düzce İl Tarım ve Orman Müdürlüğü
Coğrafi Sınırı: Düzce ili merkez ilçesine bağlı Konuralp bölgesi; Taşköprü Köyü, Kaymakçı Köyü, Kadıoğlu Köyü ile Çilimli ilçesine bağlı Esenli ve Dikmeli köyleri.

Kelkit Zilli Kilimi:

Coğrafi İşaretin Adı: Kelkit Zilli Kilimi
Ürün / Ürün Grubu: Kilim / Halılar ve kilimler
Coğrafi İşaretin Türü: Mahreç işareti
Tescil Ettiren: Kelkit Kaymakamlığı
Coğrafi Sınırı: Kelkit ilçesi

KOBİ ZİNDE

İş Sağlığı ve Güvenliği

Hazırlayan: Şule ÇOMÇALI

Hepimizin bildiği gibi çalışma hayatı çok sayıda risk barındırıyor. Riskler önlemediğinde iş kazalarının meydana gelmesi kaçınılmaz oluyor. Son yıllarda ölüm ve sakatlanmaya sebebiyet veren iş kazalarının çoğalması bu konuya yönelik toplumsal duyarlılığın artmasını beraberinde getirdi. Biz de bu duyarlılık ile KOSGEB Dergisi'nin Temmuz sayısında 'İş Kazası' konusunu ele alacağız.

İş Kazası ve Örnekleri

İş yerinde veya işin yürütümü nedeniyle meydana gelen, ölüme sebebiyet veren veya vücut bütünlüğünü ruhen ya da bedenen özre uğratan olayları iş kazası diye genelleyebiliriz. İş kazaları, iş yerlerinde birçok faktörden kaynaklandığı gibi çalışanların da sebebiyet verdiği hallerden oluşabiliyor. İşçilerin ruh hallerini, davranışlarını ve çalışma süreçlerini iş kazalarına sebep olan en büyük etkenler arasında sayabiliriz ancak işletmenin yanlış düzeni, alan yetersizliği gibi durumlar da iş kazalarını doğuruyor.

Örneğin; havai fişek üretimi yapılan atölyede, çalışan sigortalının meydana gelen patlama sonucu yaralanması veya ölmesi iş kazası sayılıyor. Yine iş yerinde düşüp kafasını vuran işçinin, hemen o anda değilse bile, sonradan geçirdiği beyin kanaması nedeniyle hayatını kaybetmesi iş kazası sonucu ölüm olarak değerlendiriliyor. Başka bir örnek verecek olursak; işveren sigortalıya araç tahsis etmişse, sigortalının bu araçla işe gidiş geliş sırasında yaptığı trafik kazası iş kazası sayılıyor. Ancak sigortalı kendi arabasıyla işe gelip gidiyorsa bu gidiş geliş esnasında yaşanan kaza iş kazası olarak değerlendirilmiyor.

İş yerinde çalışan sigortalının, işverenin yaptığı market alışveriş malzemelerini, iş yerine ait araçla işverenin talimatı üzerine işverenin evine götürdüğü sırada geçirdiği trafik kazası iş kazası olarak sayılıyor. Yine bebeğini emzirmek için iş yerinden ayrılıp evine giderken yolda maganda kurşunu ile yaralanan kadın sigortalının mevcut olayda 4857 Sayılı İş Kanunu'ndan doğan süt izni hakkını kullanırken mevcut vakanın meydana gelmesinden dolayı olay iş kazası kabul ediliyor.

Önemli: 2011/50 sayılı SGK genelgesinde yer alan hükümler gereği geçmişte sigortalının işyerinde kalp krizi geçirmesi iş kazası olarak kabul edilmiyordu. Yargıtay'ın 2014 yılında verdiği "iş yerinde geçirilen kalp krizinin iş kazası

5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu'nun 13. Maddesi İş Kazasını şu şekilde tanımlıyor:

Sigortalının iş yerinde bulunduğu sırada, işveren tarafından yürütülmekte olan iş dolayısıyla, sigortalının işveren tarafından görevle başka bir yere gönderilmesi yüzünden asıl işini yapmaksızın geçen zamanlarda, emzikli kadın sigortalının çocuğuna süt vermek için ayrılan zamanlarda ve sigortalıların işverence sağlanan bir taşıtla işin yapıldığı yere toplu olarak götürülüp getirilmeleri sırasında meydana gelen ve sigortalı çalışanı bedenen ya da ruhen özre uğratan olaylardır.

sayılması gerektiği "hükmü sonrası Sosyal Güvenlik Kurumu'nun çıkardığı 2016/21 sayılı genelgeyle "Sigortalının iş yerinde kalp krizi geçirmesi veya başka bir hastalık nedeniyle ölmesi ya da ruhen veya bedenen hemen veya sonradan engelli hale gelmesi durumunu da iş kazası olarak kabul edilecektir" hükmü getirildiğinden itibaren iş yerinde sigortalının geçirdiği kalp krizi veya başka bir rahatsızlık sonucu ölümü iş kazası olarak değerlendiriliyor.

Bir Olayın İş Kazası Sayılabilmesi için Hangi Unsurları Taşıması Gerekiyor?

İş kazası sonucu Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) sigortalılara ve geride kalanlara bir takım yardımlar sağlıyor. Ancak bunun için önce SGK'nın olayı iş kazası olarak tanımlaması gerekiyor.

Kanuna göre; bir kazanın iş kazası sayılabilmesi için; kazaya uğrayanın sigortalı olması, olayın 5510 sayılı kanunun 13. maddesinde belirtilen hallerden birinde meydana gelmesi, sigortalının kaza nedeniyle hemen veya sonrasında zarara uğramış olması, zarar ile kaza arasında illiyet bağı olması gerekiyor.

İş Kazasını Kim, Hangi Sürede Bildirmelidir?

İş kazası ve meslek hastalığı bildirimi, İş Kazası ve Meslek Hastalığı Bildirim Formu ile yapılıyor. İşverenin iş kazasını, kolluk kuvvetlerine derhal ve SGK'ya en geç kazadan sonraki 3 iş günü içinde bildirme zorunluluğu bulunuyor. Kendi adına ve hesabına bağımsız çalışan sigortalıların iş kazası hallerinin bildirimi kendileri tarafından yapılıyor. Bu sigortalılarının iş kazasını; SGK'ya bir ayı geçmemek şartıyla rahatsızlığının bildirim yapmaya engel olmadığı günden sonraki üç iş günü içinde bildirmeleri gerekiyor.

Yine, iş yerlerinde meslek eğitimi gören öğrenci, çırak ya da yükseköğrenim gören stajyerler iş kazası geçirirlerse; bildirim, eğitim veya staj gördükleri işverenleri tarafından kazanın olduğu yerdeki yetkili kolluk kuvvetlerine derhâl, SGK'ya en geç kazadan sonraki üç iş günü içinde yapılması gerekiyor.

İş Kazası Süresinde Bildirilmezse Ne Olur?

İşveren olarak iş kazası bildirimlerini üç iş günü içerisinde bildirilmezse SGK tarafından işverene iş kazası bildirmeme cezası uygulanıyor.

İş yerinizin tehlike sınıfı ve çalışan sayısına göre uygulanacak idari para cezası tutarı farklılık gösterebiliyor. 4/a kapsamındaki sigortalıların iş kazasını işverenin süresinde bildirim yapılmaması

durumunda, bildirimin SGK'ya yapıldığı tarihe kadar sigortalıya ödenen geçici iş göremezlik ödeneği SGK tarafından işverenden tahsil ediliyor.

4/b kapsamında sigortalıların iş kazası geçirmeleri ve süresinde bildirilmemesi hâlinde ise bildirim tarihine kadar geçen süre için geçici iş göremezlik ödeneği kendilerine ödenmiyor. Bu durumda sadece bildirim tarihinden sonraki sürelere ait geçici iş göremezlik ödeneği ödeniyor.

İş Kazası Sonrasında Sağlanan Yardımlar Nelerdir?

İş kazası sigortasından doğan haklardan yararlanabilmek için herhangi bir prim günü sınırı bulunmuyor. İş kazası sigortasından sağlanan haklar şu şekilde:

- **Geçici İş Göremezlik Ödeneği**
- **Sürekli İş Göremezlik Geliri**
- **Ölüm Geliri**
- **Evlenme Ödeneği**
- **Cenaze Ödeneği**

İlk olarak, iş kazası sonrası hastaneye gidip rapor alan sigortalıya geçici iş göremezlik ödeneği ödeniyor. Örneğin, iş yerinde işini yaptığı sırada kayıp düşen ve ayağı kırılan sigortalı, hastaneye gidip 10 günlük rapor alırsa, SGK 10 gün için sigortalıya geçici iş göremezlik ödeneği ödüyor. Bununla birlikte, sigortalının geçirdiği iş kazası sonrası meslekte kazanma gücünü en az yüzde 10 oranında kaybettiğini sağlık kurulu raporuyla belgelemesi halinde, sigortalı SGK'dan sürekli iş göremezlik geliri alabiliyor. Geçirdiği iş kazası nedeniyle sigortalı eğer hayatını kaybederse, geride kalan hak sahiplerine ölüm geliri bağlanıyor.

Babasını veya annesini iş kazası nedeniyle kaybeden ve ölüm geliri almakta olan kız çocuğunun evlenmesi halinde ölüm geliri kesiliyor. Bununla birlikte SGK resmi nikâhla evlenen kız çocuğuna ölüm gelirinin iki yıllık tutarını peşinen evlenme ödeneği olarak ödüyor.Cenaze ödeneği sigortalının sırasıyla eşine, yoksa çocuklarına, o da yoksa anne ve babasına, o da yoksa kardeşlerine veriliyor. Cenazenin bu kişiler dışında gerçek veya tüzel kişiler tarafından kaldırıldığının belgelenmesi durumunda ise masraflar gerçek veya tüzel kişilere ödeniyor.

İşverenin Alması Gereken Önlemler

*İşçi sağlığı ve iş güvenliği ile ilgili mevzuatın uygulanmasında titizlik gösterilmeli.
* Her işletmede bir iş güvenliği şefi bulundurulmalı ve gerekirse işçi sağlığı ve iş güvenliği kurulları kurulmalı.
* Kaza sıklığını en aza indirmenin yolları araştırılmalı.
* İşçiler işe alınırken mutlaka sağlık muayenesinden geçirilmeli, kendilerine uygun olan işlere yerleştirilmeli.
* İş yerinde sağlık personeli bulundurulmalı.
* Çalışma süresi, mevzuatın tayin ettiği sınırlar üzerine çıkarılmamalı.
* Çalışanların uygun çalışma ritminden daha hızlı bir şekilde çalışmaları istenmemeli.
* Uygun çalışma metodları yerleştirilmeli ve uygulanmalı.
* İş yerlerinde iyi bir düzen ve temizlik temin edilmeli.
* Çalışanlar kazaların önlenmesi açısından motive edilmeli ve en az kaza yapan işçi ve gruplar ödüllendirilmeli.

* Kaza tehlikelerinin azaltılması, yangın tehlikelerinin ortadan kaldırılması veya yangın söndürme ekipman ve yönetiminin etkenliğinin arttırılması ve işletmenin çalışılan bütün bölümlerindeki sağlık koşullarının iyileştirilmesi için iş güvenliği organizasyonu yapılmalı.

İşçinin Alması Gereken Önlemler

* İşçi sağlığı ve iş güvenliği kurallarına dikkatle uymalıdır.
* Alet ve makineleri talimatlara uygun bir şekilde kullanmalıdır.
* Koruyucu tedbirlere uymalıdır.
* Çalışanlar işin tehlikesini azaltmak için koruyucu gözlük, başlık, yüz siperi, kulak tamponu, gaz maskesi, koruyucu ayakkabı giysi gibi malzemeleri, yaptıkları işe uygun olarak kullanmalıdır.
* Yanıcı ve tutuşucu malzemeler civarında kaynak yapmamalıdır.
* İş yerlerinde çalışırken işçiler birbirleriyle şakalaşmamalıdır.
* Bütün bağlantıların mükemmel olmasına dikkat etmelidir.
* Gaz tüpü gibi tehlikeli maddelere dikkat etmelidir.

İşletmenize Uygun Desteği Seçin

İşletme Geliştirme Destek Programı

İşletme Geliştirme Destek Programı kapsamında 9 farklı konuda

290 Bin TL'ye kadar Destek!

	İŞLETME GELİŞTİRME DESTEK PROGRAMI DESTEKLERİ	DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI
1	Yurt İçi Fuar Desteği	50.000	%60
2	Yurt Dışı İş Gezisi Desteği	20.000*	
3	Nitelikli Eleman İstihdam Desteği	50.000**	
4	Eğitim Desteği	20.000	
5	Enerji Verimliliği Desteği	35.000	
6	Tasarım Desteği	25.000	
7	Sınai Mülkiyet Hakları Desteği	30.000***	
8	Belgelendirme Desteği	30.000***	
9	Test ve Analiz Desteği	30.000	

(*) KOSGEB KOBİ ve Girişimcilik Ödülleri kapsamında her yıl belirlenen finalistler, KOSGEB tarafından düzenlenen yurt dışı iş gezisi programından bir defaya mahsus olmak üzere üst limitler dikkate alınmaksızın %100 (yüz) oranında destekleniyor.

(**) Nitelikli Eleman İstihdam Desteği kapsamında istihdam edilecek elemanın; yeni mezun, kadın, engelli, birinci derece şehit yakını veya gazi olması halinde destek oranına %20 (yirmi) ilave ediliiyor.

(***) TSE ve TÜRKPATENT'ten alınacak belgeler, %100 (yüz) oranında destekleniyor.

Müdürlüklerimizden

KOSGEB Muğla Müdürlüğü

Muğla'da 25 Bin KOBİ KOSGEB Veri Tabanında

Muğla'da faaliyet gösteren 65 bin KOBİ'nin yaklaşık 25 bini KOSGEB veri tabanına kayıtlı bulunuyor.

2010 yılı sonunda faaliyetlerine başlayan KOSGEB Muğla Müdürlüğü 7 kişilik kadrosuyla KOBİ ve girişimcilere hizmet veriyor. Müdürlüğün sorumluluk alanı, il merkezi ile birlikte Bodrum, Fethiye, Milas, Marmaris, Ortaca, Yatağan, Köyceğiz, Dalaman, Datça, Seydikemer ve Kavaklıdere ilçelerini kapsıyor. 2018 yılı öncesinde kurulan Fethiye, Marmaris ve Muğla temsilcilik ofislerine ilaveten Bodrum, Milas ve Ortaca ilçelerine de temsilcilik ofisleri açıldı. Böylece KOSGEB, Muğla Müdürlüğü'nün yanı sıra 6 temsilcilik ofisi ile birlikte Muğla'ya hizmet sağlıyor.

Resmi verilere göre Muğla'da 65 bin civarı KOBİ bulunmakta birlikte bu işletmelerin yaklaşık 25 bini KOSGEB veri tabanında yer alıyor.

2018 Yılına Kadar 8 Bin 637 İşletmeye Yaklaşık 23 Milyon TL Destek

2018 verilerine ve nüfus kayıtlarına göre en çok esnaf ve sanatkâr Muğla'da bulunuyor. Muğla Müdürlüğü tarafından Kredi Faiz Destekleri kapsamında 2018 yılına kadar 8 bin 637 işletmeye yaklaşık 23 milyon TL destek verilerek 250 milyon kredi hacmi oluşturuldu.

2018 Yılında 715 İşletmeye, Yaklaşık 12 Milyon TL Destek

Muğla Müdürlüğü tarafından 2011-2018 yılları arasında 2 bin 544 işletmeye 25.5 Milyon TL destek verildi. 2018 yılında ise 715 işletmeye 11 milyon 757 bin TL tutarında destek ödemesi yapıldı.

Bin Girişimciye Yeni İşletme Desteği

Yeni işletmelerin kurulması ve sürdürülmesini sağlamak amacıyla paydaş kurum, kuruluşlar ve Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi ile yürütülen çalışmalar neticesinde yaklaşık 12 bin girişimci adayına Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri verilerek yaklaşık bin girişimcinin iş kurma süreçlerine destek olundu.

KOSGEB Muğla Müdürlüğü, KOSGEB'in misyon ve vizyonuna uygun olarak destek programlarının daha etkin olarak kullandırılması için Muğla KOBİ ve girişimcilerine en nitelikli hizmeti vermeye gayret ediyor.

"KOBİ TEKNOYATIRIM
Geleceğe Yatırım"

**Orta yüksek ve
yüksek teknoloji alanlarında
üretime dayalı projelerinize**

5 Milyon TL

**'ye kadar
Destek!**

KOBİ TEKNOYATIRIM
**KOBİ Teknolojik Ürün
Yatırım Destek Programı**

Muğla'dan 20 Ülkeye Araç Üstü Ekipmanlar

Muğla'da 1991 yılında sac kesim ve kaynak işleri ile başlayan işletme bugün itfaiye, vidanjör, damper, çöp kamyonu gibi 40 çeşit araç üstü ekipman üretimi yapıyor ve 20 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor.

Ekip Araç Üstü Ekipman San. 1991 yılında Safa Altaş tarafından kuruldu. İşletmenin geçmişi 1960'lı yıllara dayanıyor. O yıllarda Mehmet Altaş tarafından tamir atölyesi olarak kurulan işletme, Ege Bölgesi'nde ilk olarak römork imalatını gerçekleştiriyor. Bu işletmede baba ve 2 oğlu ile 1990 yılına kadar üretime devam ediliyor. 1990 yılına gelindiğinde kardeşler arasındaki anlaşmazlıklar yüzünden Safa Altaş işletmeden ayrılarak Ekip Araç Üstü Ekipmanları işletmesini kuruyor.

200 Metrekareden 23 Bin Metrekarelik Üretim Alanına

İlk başta Muğla Küçük Sanayi Sitesi'nde sac kesim kıvrım ve kaynak işleri yapmak için 200 metrekare alanda küçük bir imalathaneyle yola çıkıldı. Araç üstü ekipman sektörüne römork imalatıyla başlayan bu serüven alınan talepler ve müşteri memnuniyeti doğrultusunda kısa sürede müthiş satış ivmesi yakalayarak 2002 yılında Muğla Bayır Sanayi Sitesi'nde yeni fabrika alanıyla Ege ve Akdeniz Bölgesi'nde sektöründe lider şirket olarak yerini aldı. Fabrikanın lokasyon sahası toplam olarak 23 bin metrekare olup, bunun 8 bin metrekaresi kapalı alan ve 900 metrekaresi idari birim olarak konumlandırıldı.

Aile Yönetiminde

Safa Altaş fabrikanın genel koordinatörü olup, iletişim fakültesi mezunu olan kızı İlknur Altaş da Amerika'da süren mastır eğitiminden sonra fabrikanın ihracaat ve idari finans koordine yönetimi üstlendi. Oğlu Mehmet Altaş ise Amerika'da uçak-

makine mühendisliğini bitirerek fabrikanın tüm proje yönetimi, çizim ve üretim koordinesini ele aldı. Bir aile şirketi olarak yola devam eden işletmenin logosu 3 aile ferdini temsil ediyor.

40 Çeşit Araç Üstü Ekipman Üretimi ve 20 Ülkeye İhracat

İşletmenin sıcak ve soğuk olarak yıllık sac işleme kapasitesi 5 bin ton. Ekipman anlamında 2 adet çeşitle başlayan üretim yolculuğuna 38 çeşit daha ekleyerek 20 ülkeye ihracat yaparak devam ediyor.

Ürün yelpazesinde; damper, itfaiye, vidanjör, tanker, hidrolik sıkıştırmalı çöp kamyonu, atık dökme damperi, cenaze taşıma ve yıkama ekipmanı, teleskopik bomlu platform, vinç, araç taşıma ve kurtarma, açık kapalı kamyon kasası, yol süpürme ekipmanları, çöp konteyneri, turizm gezi trenleri, anfibi travel lift, paket arıtma kazanları, dorse, bayrak ve reklam direkleri, bilboard, lowbet, çelik konstrüksiyon, pantom, yat salma ve direkleri, galvanizli yol aydınlatma direkleri, başüstü levha, prefabrik konutlar, asfalt plenti, yıkama eleme tesisleri gibi ürünler bulunuyor.

"Üretimin Yüzde 50'sini Yurt Dışına İhraç Ediyoruz"

Üretimin yüzde 50'sini yurt dışı pazarlara, yüzde 40'ını belediyelere, yüzde 10'luk kısmını da şahıslara yaptıklarını ifade eden işletme Üretim Müdürü Mehmet Altaş:

"Son dönemde Bulgaristan, Kosova ve Afrika'ya ihracatımız artışla devam ediyor. Afrika'da kanalizasyon sıkıntılı olduğu için kanal açma makineleri ve vidanjör talep ediliyor. Yıllık satışlarımız yaklaşık 40 – 50 Milyon TL civarında oluyor. Ortalama 80 kişilik ekibimizle üretimlerimize devam ediyoruz.

"KOSGEB Destekleri ile Üretim Süreçlerimizi Modernize Ettik"

KOSGEB destekleri işletmemizin gelişim süreçlerine çok önemli katkılar sağladı. 2006 yılından beri KOSGEB desteklerinden etkin bir şekilde faydalanıyoruz. Kredi Faiz Destekleri ihracat ve istihdamımızı çok önemli yönde etkiledi. Özellikle Nitelikli Eleman İstihdam Desteği ile personel istihdamlarımız oldu. KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı ile yürütmüş olduğumuz "Üretim Modernizasyonu Vasıtasıyla Rekabet Gücünün Arttırılması" konulu projemizi başarı ile tamamladık. Bu proje ile üretim hatlarımızın modernizasyonunu sağladık.

"Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile Yeni Bir Ürün Geliştirdik"

Yine KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile "Kendinden Yürüyüşlü Vinç" konulu projemizi tamamlayarak ürün prototipini geliştirdik. Bu ürünün üretimine geçeceğiz. KOSGEB'in bu desteği olmasaydı Ar-Ge maliyetleri çok yüksek olduğu için bu ürünü geliştiremezdik." ifadelerini kullandı.

"KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile "Kendinden Yürüyüşlü Vinç" konulu projemizi tamamlayarak ürün prototipini geliştirdik. KOSGEB'in bu desteği olmasaydı bu ürünü geliştiremezdik."

Çöpü Dolara Çevirdi

Muğla'da faaliyet gösteren Lagina Antik Mermer, mermer fabrikalarının atıklarından yeni ürünler üretti. Bu ürünleri başta Amerika ve Avrupa olmak üzere 20 ülkeye ihraç ediyor.

LAGİNA Antik Mermer'in kurucusu Hacı Gülçek, 2007 yılında ahırdan bozma bir yapıda başladığı üretimle mermer atıklarından yeni ürünler üretmeye başladı. 2009 yılı İzmir Doğaltaş Fuarı işletmenin dönüm noktası oldu. Fuarda yurt dışı müşterilerine ürünlerini tanıtan işletme ihracata başladı. Şu anda 8 bin metrekare üzerine kurulu alanda üretimine devam ederek 20 ülkeye ihracat yapıyor.

LAGİNA Antik Mermer'in kurucusu Hacı Gülçe, işletme ile ilgili gelişim süreçlerini şu ifadelerle anlattı:

Başlangıçta Ahırdan Bozma Bir Binada Üretim

"İlk başta üretime başlarken 'çöpü nasıl dolara çevirirz?' anlayışıyla işe başladık. Mermer fabrikalarında çöpe atılan, doğayı kirleten mermer kırıklarının ekonomiye kazandırılması düşüncesi ile yola çıktık.

Bu konu ile ilgili olarak önce bir etüt çalışması yaptık. Üretilebilecek ürünlerin öncelikle yurt içinde ve yurt dışındaki pazarlarını araştırdık. Yine 2007 yılında atık mermer kırıkları üzerine bir Ar-Ge çalışması yaptık ve yapmış olduğumuz çalışmalar sonucunda birkaç ürün örneği çıkardık. Bunun üzerine Muğla'nın önde gelen ve sahalarında aşırı derecede atık mermer bulunduran iki mermer fabrikası ile bu atık mermerler nasıl değerlendirebilir düşüncesi ile ön görüşmeler yaptık. Görüştüğümüz fabrika yetkilileri bu işin Çin ve Hindistan'da güzel örneklerinin olduğunu ve dünya pazarında iyi bir pazarının olduğunu söylediler. Bunun üzerine bizde de cesaret doğdu ve bu işe başladık.

İzmir Doğaltaş Fuarı Dönüm Noktası Oldu

İlk önce bir yer bulmam gerekiyordu. Muğla ilinin Menteşe ilçesine bağlı Yenice köyünde bir ahırdan bozma bir yapı bulduk. Bu yapıyı muhtarla görüşerek kiraladık. Makinelerimizin çoğunu nakit paramızla aldık. İlk olarak 2007 yılında fason üretim ve yurt içi müşterimizle işe başladık. Başlangıçta 7 çalışan ve 3 makine ile yalnızca istenilen ebatlarda mermer kesim işi yaptık ve fileleme usulü ile bu parçaları birleştirerek nihai ürün

haline getirdik. Bu ürünleri Amerika ve Almanya gibi ülkelerde müşterileri olan firmalara yaptık. Yaptığımız ürünleri çalıştığımız işletmeler yurt dışı pazarlarına göndermeye başladı. Yurt dışından talepler artarak devam etti. İzmir Doğaltaş Fuarı'nın işletme için dönüm noktası oldu. Taleplerin yoğun olduğunu görünce İzmir'de her yıl düzenlenen "Marble İzmir" fuarına da katıldık.

8 Bin Metrekarelik Yeni Fabrika

Fuarda Almanya, İngiltere, Fransa, Amerika gibi ülkelerden çok sayıda firma geldi. Yaptığımız ürünleri gördüler ve ürünlerimizi beğendiler. Bu firmalarla yapmış olduğumuz ikili görüşmeler neticesinde 2 ay sonra Amerika'dan bir işletmeden bizi ziyaret etmek istediler. Bizden çeşitli ürünler istediler. 'Bu ürünleri yapabilir misiniz?' dediler. Biz de 'yapabiliriz' dedik. Bize model ve kalıpları verdiler. Ürünleri üretmeye başladık. Böylece ilk olarak 2009 yılında Amerika ile ihracata başladık. Zaman geçtikçe ürün siparişini arttıran firma üretim kapasitemizin arttırılması yönünde teklifte bulundular. O dönemde tabi ki kapasite arttırımı için ayırdığımız bir bütçe yoktu. Bizde onlara istedikleri şekilde kapasite arttırımı yapıp üretimleri gerçekleştirebilmek için avans istedik. Amerika'daki firma yetkilisi sorgusuz sualsiz 100 bin dolar avans verdi. Böyle olunca bizde yeni bir tesisle başlayalım dedik ve Muğla'nın Yerkesik beldesinde bulunan şu anki fabrikanın yerini satın aldık. Gerekli izinleri alarak fabrikamızı kurduk. Makinelerimizi yeniledik ve üretime başladık. O günden beri 9 yıldır Amerika'daki firmaya aylık 4 konteyner ürün gönderiyoruz.

Yüzde 90 İhracat

İlk başta 7 personel ile başlamış olduğumuz bu işte şu anda 8 bin metrekare üzerine 2 bin 500 metrekare kapalı alanda yenilikçi ve modern makinelerle ortalama 40 personel 5 yönetim kadrosu olmak üzere 45 kişi ile üretim ve hizmet veriyoruz. Başta Amerika ve Avrupa ülkeleri olmak üzere 20'ye yakın ülkeye aylık ortalama 5 bin metrekare ürün gönderiyoruz. Ürettiğimiz ürünlerin yüzde 90'ını ihraç ediyoruz.

Devletimiz İşini Düzgün Yapan Herkese Destek Oluyor

KOSGEB'in Kredi Faiz Destekleri sayesine ihracatımızı ve üretim alt yapımızı geliştirerek istihdamımızı arttırdık. KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında "Ürün

Vergisini düzgün veren, çalıştırdığı işçinin sigortasını düzgün yatıran ve devletin yüklediği yükümlülükleri yerine getiren bütün işletmelere devlet destek oluyor.

Kalitemizi ve Katma Değerimizi Arttırmaya Yönelik Makine Ekipman Revizyonu ve Kapasite Artışı" konulu projemizi başarı ile tamamladık. Makine parkurumuzu teknolojiye uyarladık.

Devletimiz işini düzgün yapan herkese destek oluyor. Biz KOSGEB desteklerinden 2007 yılından beri faydalanıyoruz. 'KOSGEB'den destek alamıyorum, devlet bana destek olmuyor' diyen işletmelerin mutlaka sorunu vardır. Bu yüzden devlet destek olmuyordur. Vergisini düzgün veren, çalıştırdığı işçinin sigortasını düzgün yatıran ve devletin yüklediği yükümlülükleri yerine getiren bütün işletmelere devlet destek oluyor. Biz devletimize yanlış yapıp daha sonra devletten bir şeyler beklersek hem kendimiz kalkınamayız hem de devletimizi kalkındıramayız." şeklinde konuştu.

Kendi İşinin Patronu Olabilirsin.

Girişimciliği Geliştirme Destek Programı

Geleneksel Girişimcilere

60 Bin TL

İleri Girişimcilere

370 Bin TL

'ye kadar Destek!

Avukatlıktan Spirulina Üreticiliğine

Türkiye'nin en büyük hukuk bürolarından birisine sahip olan Av. İskender Uygunbaş, annesini kanserden kaybedince bu hastalığa karşı savaş açtı ve Spirulina üreticiliğine başladı.

Annesini 2002 yılında kanserden kaybeden İskender Uygunbaş, "topluma avukatlık hizmetinin dışında nasıl daha faydalı olabilirim?" düşüncesiyle araştırmalara başladı.

Solucan Gübresi Üretimi ile Başlayan Yolculuk

2010 yılında solucan gübresi ile daha organik ürünlerin üretilebileceğini araştıran Uygunbaş, uzun araştırmalar sonucunda, kimyasal kullanılmadan organik ürünlerin üretimi için solucan gübresi üretmeye karar verdi ve üretime başladı.

Uygunbaş, Türkiye'de üretilmeyen, Avrupa'da da az üretilen solucan gübresinin farklı türlerini de üreterek 2023 yılında dünyadaki ilk 20 firma arasına girmeyi hedefliyor.

Spirulina Gerçeği

Solucan gübresini araştıran İskender Uygunbaş'ın babası da kanser hastalığına yakalandı. Hasta olan baba Uygunbaş'a spirulina üretmesini istedi. Spirulinayı da araştıran Av. Uygunbaş, spirulanın içerik itibari ile yüzde yüz insan sağlığına gerekli olan bir yiyecek olduğunu gördü.

TÜBİTAK ve KOSGEB Desteği

TÜBİTAK ile bir Ar-Ge çalışması yapan İskender Uygunbaş, projeyi başarı ile tamamlayarak ilk ürünleri ortaya çıkardı. KOSGEB'den de Endüstriyel Uygulama Desteği alan Uygunbaş, "Spirulina Alginin Endüstriyel Alanda Kullanıma Sunulması" konulu projeyi başarı ile tamamlayarak işletmede üretim hattını zenginleştirdi.

Şu anda 41 tane daha Ar-Ge projesinin olduğunu söyleyen Av. İskender Uygunbaş:

Onlarca Hastalığın Tedavisine Yardımcı Oluyor

"Bilimin olmadığı bir üretimin olmaması gerektiğini düşünüyorum. Şu anda 18 üniversitede 48 hoca ile çalışıyorum. Spriluna bağışıklık sistemini güçlendiriyor. İçerdiği yüksek vitamin ve minareller ile vücudumuzu besliyor. Aşırı dozda antihistaminiklerden uzaklaşmamıza yardım ederek DEMANS hastalığı ile mücadeledeki şansı arttırıyor. PARKİNSON ve ALZHEİMER gibi kötü yönde gelişmekte olan hastalıkların yavaşlamasına ve gerilemesine yardımcı oluyor. Kanser, özellikle ağız kanseri ile potansiyel

olarak savaşıyor. Kan şekeri seviyenizi düzenleyerek diyabeti önleyebiliyor veya tedavi edebiliyor. Kilo kaybına yardımcı oluyor. Bağırsaklardaki sağlıklı bakterileri arttırıyor. Alerjilerle savaşmanıza yardımcı oluyor. Kan basıncınızı düzenliyor. Kolesterol seviyenizi dengeliyor. Trigliseritlerin azaltılmasına yardımcı oluyor ve daha birçok hastalığın tedavisine katkı sağlıyor." ifadelerini kullandı.

Tarım ve Hayvancılık Sektörü

İnsan sağlığına bu kadar fayda sağlayan bir ürünün hayvanlar ve bitkiler için de fayda sağlayabileceğini düşünen Av. Uygunbaş, bitki ve hayvanlar için de araştırmalar yaptı. Dünyada bu işi iki yabancı firmanın yaptığını, hayvancılık sektöründe kullanılan yem ve bitkilerde kullanılan gübreleri özellikle Türkiye'ye vermediklerinin altını çizen İskender Uygunbaş:

"Türkiye'de iyi tarım uygulamaları yapılır ve organik tarıma çiftçiler yönlendirilirse, yurt dışından gelen kimyasal gübreler rağbet görmeyecek ve böylece organik yem ve bitki gübresini iç pazardan temin edebileceğiz. " dedi.

Hayvan Yemi ve Bitki Gübresi Üretimi

Bu araştırmaları yaptıktan sonra hayvan yemi ve bitki gübresi de üreten Av. Uygunbaş, Ege Bölgesi'nde birçok bölgede hem hayvancılıkta hem de tarımda ilk uygulama örneklerini yaptı ve çok olumlu sonuçlar aldı. Spirulina gübresi kullanılarak yapılan tarımda yüzde 10 ile yüzde 60 arasında ürün artışı, hayvanlarda da kilo artışı ve süt veriminde çok olumlu sonuçlar gördü.

Dünya Standartlarının Üzerinde

Türkiye'nin en büyük Avrupa'nın 5. büyük spirulina üretim işletmesi olduklarını söyleyen Uygunbaş:

"Yüzde 100 yerli, yüzde 100 saf üreterek sattığımız HANA Spirulina'nın kalitesinin dünya standartlarının üzerinde olması bize gurur veriyor.

Bu işin kırılma noktası annemi kanserden kaybetmem oldu. Kanseri stres ve kötü besinler tetikliyorsa en azından birini önleyebilir, azaltabilirim düşüncesinden bu güne geldik. Dünyada 4 - 5 firmanın yaptığı hayvan yemini Türk hayvancılığına kazandırdık. 40 bin dönüm açık ve kapalı alanda yaptığımız denemelerle de Türk tarımına organik gübre kazandırıyoruz ki bunu dünyada 2- 3 firma yapıyor ve ülkemizde satışı bulunmamaktadır. Bu ürün, bilinçsiz gübreleme ve zararlı kimyasalların bitkide bıraktığı pestisit ve kimyasal birikimlerin büyük çoğunluğunu bitkiden uzaklaştırıp, kansorejen etkiyi azaltıyor. Toplumun daha sağlıklı yiyeceklere kavuşmasına neden oluyor. Üretimdeki yüzde 15 – 50 arasındaki verim artışı, toprakta bıraktığı organik madde miktarı ve daha nice sayamadığım faydaları var. Çocuklarım sorduklarında göğsümü gere gere anlatabileceğim bir eylemim olmasından mutluyum." ifadelerini kullandı.

> ***"Türkiye'de insanların daha sağlıklı yaşayabilmeleri için yüzde 100 doğal imkânlarla gıda takviyesi üretti."***

Tarım Ürünlerini Sanayiye Kazandırıyor

Muğla'nın Bodrum ilçesinde faaliyet gösteren İmmunat Bitkisel İlaç A.Ş. Türkiye'de yetişen bitkilerden, gıda ve ilaç sanayisinde kullanılan etken maddelerin üretimini yapıyor.

Muğla'nın Bodrum ilçesinde Yalıkavak Mahallesi'nde yaklaşık 10 yıldır faaliyet gösteren ve ikinci üretim tesisini açan İmmunat Bitkisel İlaç, bitki, çiçek, baharat ve köklerden, takviye edici gıda olarak sıvı özütler üretiyor.

Üretilen Ürünler İlaç, Kozmetik, Gıda ve Fitoterapi Alanlarında Kullanılıyor.

Firmanın Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Akar, Türkiye'de yetişen endemik ve aromatik bitkileri işleyerek çıkardıkları etken maddelerin, ilaç ve kozmetik sanayi başta olmak üzere gıda katkı koruyucuları ve fitoterapi alanında kullanıldığını söyledi.

Üç Binden Fazla Endemik Bitki Türü

Türkiye coğrafyasında 3 binden fazla endemik bitki türü bulunduğunu anlatan Akar, bunun neredeyse tüm Avrupa'da yetişen tür sayısından fazla olduğunu belirtti.

Türkiye'nin yer üstü zenginlikleri açısından oldukça avantajlı konumda bulunduğuna işaret eden Akar, şu ifadelere yer verdi:

Tüm Dünyanın İhtiyacına Cevap Verebilecek Bir Coğrafi Yapı

"Türkiye, tüm dünyanın ihtiyacına cevap verebilecek coğrafi yapıya sahip. Biz özellikle yatırımcılara, hükümetlere ve diğer ilgililere, tarıma dayalı sanayinin önemini anlatmaya çalışıyoruz. Örnek olarak 1830'lu yıllarda dünya nüfusu 1 milyarken, 200 yıl geçmesine rağmen 7,5 milyara ulaşmıştır. Bu artış matematiksel olarak bizi 100 sene sonrasında 30 milyar dünya nüfusuna doğru sürüklemektedir. Bu ihtiyacı karşılayabilmek için tarım artık sadece tarım olarak değil sanayi olarak da ele alınmak zorundadır. Çünkü kozmetik ve ilaç sanayi, hatta rüzgar ve toprak enerjisi, tamamı yer üstü zenginliği olarak dünyaya bir şekilde hakim olacaktır. Bugün buna yatırım yapan ülkeler, gelecekte vazgeçilmezler arasında bulunacaktır."

Bitki veya benzeri ürünlerin, her türlü sanayi alanında yan ürün olarak kullanılması gerektiğine dikkati çeken Akar, "Bu sayede, sadece ülkede katma değer üretmek, istihdam sağlamak değil, yeni nesle ve nüfusa hizmet etmek de amaçlanmaktadır." dedi.

Türkiye'nin, dünyada geçmişte yaşanan buzul çağından etkilenmeyen bir coğrafyada olduğuna değinen Akar,

"Birçok bitki, halen genetik ve tohum olarak varlığını sürdürmektedir. Çok uzun yıllar önce İpek Yolu sayesinde de Uzak Doğu'dan baharatlar bir şekilde Türkiye'ye ulaşmıştır." diye konuştu.
Coğrafyamızı görmezden gelemeyeceğimizi ifade eden Akar:

Milli Markala Ve Milli Projeler

"Türkiye'de yetişen ya da orijinal olarak bulduğumuz bitkilerin, Avrupa ve daha uzak batıda karşılığı ilaç ve hammadde olarak bulunmaktadır. Özellikle Fransa'nın dünyada parfüm ve kozmetik sanayisinde öne çıktığını biliyoruz. Fakat temel ihtiyaçlarını, Türkiye veya benzeri ülkelerden karşılıyorlar. Son zamanlarda ülkemizde lavanta ekimi de hızlanmıştır. Bütün bunlar, kozmetik sanayisini destekler. Tarıma dayalı sanayiye baktığınız zaman birçok iş kolunu da yanında getirmektedir. Dikkati çekmeye çalıştığımız husus, bu tesisleri bizler de ülkemizde kurabiliriz. Sadece bitki veya etken madde satmak değil bunları bizzat işleyebilir ve markalaştırabiliriz. Artık milli markalar ve milli projeler üzerinde durmalıyız. Türkiye markası olmalı, amacımız budur." dedi.

Ürettikleri ürünlerin, üniversitelerin araştırma ve geliştirme alanındaki ihtiyaçlarını karşılamakla birlikte, gerek yurtiçi gerekse yurtdışı gıda ticaretinde doğal koruyucu olarak tercih edildiğini belirten Akar; İmmu-Nat Bitkisel İlaç A.Ş. nin Hekim ve eczacılarla ortak çalışmalar yürüterek birçok önemli hastalığın tedavisinde söz sahibi durumuna geldiğini söyledi.

Bitkisel Ekstrakt Nedir?

Bitkilerin, uygun bir çözücüde optimum koşullarda çözülerek etkin maddelerin elde edilmesiyle, çözücünün uzaklaştırılması prensibine dayalı bir işlemdir. Bitki ekstraktı, bitkinin yoğunlaştırılmış sıvı halidir. Yapılan işlemlerin sonunda 1 ton bitkiden yaklaşık 10 kg özüt elde edilir. Bitkilerin ekstraktlarını tüketmek, bu bitkileri tek başına kullandığımızda elde ettiğimiz faydayı yüze katlamaktadır. Bitki ekstraktları, hiçbir katkı maddesi kullanılmadan, tamamen doğal yollarla üretilmektedir.

Yeni Tesis Yeni Ürünler

İmmunat Bitkisel İlaç A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Akar, hayatını bitkisel ürünlerin en doğru şekilde üretilebilmesine ve ciddi şekilde fayda sağlayabilen ürünlerin, sağlık sorunları yaşayanlar tarafından kullanabilmesine adadı.2007 yılında Bodrum Yalıkavak'ta, Türkiye'nin ilk bitkisel ilaç üretim tesisini kurdu. İmmu-Nat Bitkisel İlaç ve Doğal Sağlık Ürünleri tesisi, akademik kadrosu ile şifa değeri yüksek ve medikal alanda kullanılabilirliği olan sıvı ekstraktları üretmeye başladı.
Akar, İstanbul ve Bursa başta olmak üzere, bazı Tıp merkezleri ve Onkologlar ile bir çalışma başlatarak, özellikle Türk kanser hastalarının kullanması gereken bitkisel ürünlerin belirlenmesi görevini üstlendi ve uzman kimyagerleri ile beraber Fitoterapi Kliniği açılmasının öncülüğünü yaptı.

KOSGEB'le Daha Güçlü

2019 yılı başında açmış oldukları yeni fabrikada KOSGEB Desteği ile KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında da bir proje yürüttüklerini belirten Akar, "Bodrum'da Doğanın İyileştirici Gücü Hayat Veriyor" konulu projeyi başarı ile tamamlayarak işletmeye çok büyük katkı sağladıklarını söyledi.

> ***"Türkiye, tüm dünyanın ihtiyacına cevap verebilecek coğrafi yapıya sahip. Biz özellikle yatırımcılara, hükümetlere ve diğer ilgililere, tarıma dayalı sanayinin önemini anlatmaya çalışıyoruz."***

Tek **Ar-Ge** Sayesinde
15 Çeşit Ürün Geliştirdiler

KOSGEB'in Ar-Ge desteği ile "Davlumbazsız Pişirme Sistemi" geliştiren işletme, bu sistemden yola çıkarak onlarca ürün daha geliştirdi.

Makine Mühendisi İ. Emre Köroğlu ve İşletme mezunu Berdan Köroğlu kardeşler Muğla'nın Bodrum ilçesinde endüstriyel mutfak ürünlerinin üretimi işine girdiler. KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon projesi sayesinde 15 çeşit yeni ürün geliştirdiler. Şimdi ise Muğla'da üretip pazar buldukları 14 ülkeye ürün gönderiyorlar.

Yiyecek ve içecek sektöründe hizmet vermek amacıyla Muğla ili Bodrum ilçesinde kurulan Bodrum Endüstriyel Mutfak işletmesi, 2000 yılından günümüze endüstriyel mutfak sektöründe proje, imalat, servis, montaj, bakım ve satış sonrası servis departmanlarıyla hizmet veriyor. Yurt içinde birçok noktaya satış, yurt dışında çeşitli ülkelere ihracat yapıyor.

İşletme, birçok otel, hava limanı, üniversite, hastane, laboratuvar, alışveriş merkezi, askeri tesis, restoran, bar vb. tesislerinin projelerini yürüttü. Bodrum Endüstriyel Mutfak, satış showroom`larının dışında yenilenen son teknolojik cihazların kullanıldığı bin 100 metrekare kapalı alanda uluslararası kalite ve güvenlik standartlarına uygun, birinci sınıf paslanmaz çelik kullanarak üretim yapıyor.

Çevre Özel Ödülü

Bodrum Endüstriyel Mutfak işletmesi, fabrikasında Ar-Ge, inovasyon ve proje departmanlarının yanında oluşturmuş olduğu demo mutfağı sayesinde, müşterilerine her zaman ürünlerini deneme, görme şansı sunuyor.2009 yılında Ar-Ge çalışmalarına başlayarak 2012 yılında Türkiye ve dünya pazarına çıkartmış olduğu "Davlumbazsız Pişirme Sitemi" ile 2012 yılında TUSİD (Türkiye Uluslararası İş Adamları Derneği) tarafında sektörün özel ödüllerinden Çevre Özel Ödülü'nü kazandı.

Fuarlar Sayesinde Kabuğunu Kırdı

2012 yılında Borascotech markasını Türkiye pazarında ve uluslararası pazarda tanıtmayı hedefleyen Gastro Mutfak, 2013 yılında sektörün en büyük fuarı kabul edilen "38. International Exhibition Of The Hospitality Industry" Borasctech ile Milano'da tüm dikkatleri üzerine çekti.

Üretim bandında CNC teknolojisi kullanarak, ürünlerinde sıfır hatayı hedefliyor. Bünyesinde birçok Avrupa markalarını barındıran Gastro Mutfak yurt içi ve yurt dışı projelendirme, mutfak danışmanlığı, mekanik, havalandırma, soğuk oda hizmetleri veriyor.

Geliştirdiği 15 Çeşit Ürünü 14 Ülkeye Pazarlıyor

KOSGEB sayesinde "Davlumbazsız Pişirme Sitemi" konulu Ar-Ge projesini tamamlayarak tamamen yerli imkânlarla yeni bir ürün geliştirdiklerini açıklayan Endüstriyel Mutfak işletmesi ortağı Berdan Köroğlu:

" Ozon ve aktif karbon sistemi sayesinde kokuyu emdirerek içeriye tekrar taze hava veriyoruz. Bu sistem özellikle otel ve restoran gibi ön pişirme yapan yerlerde dumanı tamamen çekerek içeriye taze hava veriyor. Bu ürünü tamamen KOSGEB desteği ile geliştirdik. Şu anda bu ürünü İsrail, Almanya, Yunanistan, İsviçre gibi ülkelere gönderiyoruz. Bu sistem üzerinden yola çıkarak yeni ürünler de ortaya çıkardık. Gıda dezenfekte sistemi için aynı sistemi kullanarak yeni bir ürün geliştirdik. Bıçak steril dolaplarında aynı sistemi kullandık. Kokuyu giderdiği için taşınabilir ozon jeneratörü icat ettik. Bu ürünümüz de otellerin odalarında, banyolarında, yemek salonlarında, spor salonlarında 40 metrekareye kadar kokuyu yüzde 100 oranında gideriyor. Aynı Ar-Ge üzerinden yola çıkarak 15 çeşit ürün geliştirdik. Geliştirdiğimiz ürünlerimizi KOSGEB desteği ile yut içi ve yurt dışı fuarlarında firmalara tanıttık. Fuarlardan çok olumlu geri dönüşler aldık. Yine KOSGEB desteği ile geliştirdiğimiz ürünlerin, marka ve tescil belgelerini aldık. TSE, kalite ve CE belgelerini aldık. Bütün test ve analizlerini yaptırdık. Şu anda 14 ülkeye ihracat yapıyoruz." dedi.

KOSGEB Destekleri ile Büyüme

2008 yılından beri KOSGEB desteklerinden faydalanan işletme, ara dönemlerde çıkan kredi faiz desteklerinin çoğundan faydalandı. İşletme Geliştirme Desteği kapsamındaki desteklerden de faydalanan işletme, Ar-Ge projesi sayesinde kabuğunu kırdı, KOBİGEL KOBİ Gelişim Destek Programı ile "Ölçek Büyütme, Gelişim, Dönüşüm" konulu projeyi başarı ile tamamladı. Bu proje ile işletmenin makine alt yapısını güçlendirdi.

> ***"Aynı Ar-Ge üzerinden yola çıkarak 15 çeşit ürün geliştirdik. Geliştirdiğimiz ürünlerimizi KOSGEB desteği ile yut içi ve yurt dışı fuarlarında firmalara tanıttık. Fuarlardan çok olumlu geri dönüşler aldık."***

Endüstriyel Mutfak işletmesi ortağı Berdan Köroğlu

KOSGEB Desteği ile Üretim Alt Yapısını Zenginleştirdi

Muğla'da teneke ambalaj üretimi yapan Baykara Ambalaj, KOSGEB'in KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı ile üretim alt yapısını zenginleştirdi.

İlk olarak 1957 yılında kalaycılıkla başlayan serüven, Türkiye'nin en modern üretim tesislerinde teneke ambalaj kutularının üretimi ile devam ediyor.

1957'den Bugüne

İşletmenin kurucusu olan Hacı Yusuf Baykara, 1957 yılında kalaycılık ve bakırcılık imalatı ile sektöre giriş yaptı. Daha sonraları değişik mekânlarda soba, soba dirseği, termosifon, pülverizatör (sırt tulumbası), su kovası ve bal kutusu gibi ürünlerin üretimlerini gerçekleştirdi.1970 yılında Özen İmalat olarak teneke kutu imalatına başlayan işletme, 1984 yılında Hacı Yusuf Baykara, oğulları Selçuk ve Sıtkı Baykara'nın iştirakleri ile birlikte TESAN Teneke Ambalaj SAN. TİC. LTD. ŞTİ. ünvanını alarak kurumsallaşma sürecini tamamladı.

Gıda, Boya ve İlaç Sanayisine Üretim

TESAN Teneke Ambalaj, bal kutusu üretimine devam ederken, prizmatik teneke üretim tesisini kurarak bölgenin ihtiyacını karşılamaya başladı. TESAN Teneke Ambalaj, 1996 yılında BAYKARA Ambalaj ve Gıda SAN. TİC. LTD. ŞTİ. olarak unvan değişikliğine giderek marka tescilini aldı. 2006 yılında teneke matbaa tesisini de kuran işletme peynir, zeytin, turşu, helva, reçel, yemeklik yağ gibi gıda teneke kutularının yanı sıra tiner, madeni yağ, boya, zirai ilaç gibi ürünlerin de kutularını üretiyor.

Dolaylı İhracat

Yurt içindeki kurumsal işletmelere ürün üreten BAYKARA Ambalaj, yurt dışına ihracat yapan işletmelerin ürünlerinin ambalajlanmasına verdiği katkı sayesinde

doğrudan olmasa da dolaylı olarak ihracat yapıyor ve ekonomiye daha fazla katma değer kazandırıyor.

Devlet Destekli Ar-Ge

Ar-Ge konusunda çeşitli projeler tamamlayan işletme, Güney Ege Kalkınma Ajansı desteğiyle "Baykara Ambalaj Sıfır Dikiş Kaynakla Yenilikçi Ürünler Üretiyor" konulu projesiyle birlikte gıda ürünlerinin mikrobiyel özelliklerini koruyucu nitelikte ve gıda ürünlerinin raf ömrünü uzatan ürünlerin üretimine gerçekleştirdi.

KOSGEB Destekleri

2006 yılından beri KOSGEB veri tabanında kayıtlı olan işletme, 2007 yılında KOBİ Kayıtlı Eleman İstihdamı, 2008 Sıfır Faizli İstihdam Endeksli, 2009 Yüz Bin KOBİ, 2010 Ölçek Endeksli, 2016'da ise Sıfır Faizli İşletme ve 2016 Yılı Makine Teçhizat kredi faiz desteklerinden faydalanarak işletmenin finansmanına ve gelişim süreçlerine önemli derecede katkılar sağladı.

Baykara Ambalaj yine KOSGEB'in KOBİGEL – KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında, "Baykara Ambalaj Üretim Altyapısını Güçlendirerek İhracat Kapasitesini Arttırıyor" konulu projesini de başarı ile tamamlayarak işletmenin teknolojik altyapısını ve üretim kapasitesini geliştirdi.

BASINDA KOSGEB

KOSGEB BAŞLIĞI ALTINDA BASINDA ÇIKAN HABERLERİMİZE BURADAN ULAŞABİLİRSİNİZ

SABAH

Makinede hedef uçtan uca yerlilik

"Türkiye'yi yüksek teknoloji üreten ülkeler ligine taşıyacağız"

Takvim

KOBİ'LERE İŞ FIRSATI

KOSGEB, Türk KOBİ'lerin dış pazarlara açılmasını destekleyecek için de devrede. Son olarak Macaristan'la imzalar atıldı. Türk-Macar KOBİ'leri arasında işbirliği faaliyetleri gerçekleştirilecek, Macaristan'a iş gezileri düzenlenecek.

MACARİSTAN İLE İŞBİRLİĞİ İMZASI

ORTADOĞU

Organik makarna ve çorbaya yoğun ilgi

BALIKESİR'DE, KOSGEB'den aldığı 100 bin liralık krediyle, ürettiği tamamen organik ürünlerle makarna ve çorba endüstrisine başlayan girişimci kadın üretici-yetiştiriciyi yeni Katkıya, ürün yelpazesini genişletme kararı aldı. Katkıda, "Aylık 7 ton makarna ve çorba üretiyoruz. Yüzde yüz fark. Tüm yeşil kabuk bamyanın makarna yapıyoruz" dedi.

Milliyet

MACAR KAPISININ ANAHTARI MASADA

EKONOMİ SERVİSİ

İhracatçıların üretime dönmesiyle gündeme yeniden Macaristan dahil yatırımcılık fırsatları hakkında sektörlerin görüşünü için adım atıldı. Bu ülkeye resmi ziyaretine bünyesi Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, konuyu muhataplarına aktardı ve çözüm için çalışmaların sürdüğünü söyledi.

Türkiye-Macaristan İş Dünyası Karma Ekonomik Komisyon (İDEK) Toplantısı'na katılmak üzere Macaristan Dışişleri ve Ticaret Bakanı Peter Szijjarto ile ortak basın toplantısı düzenleyen Bakan Varank, Macaristan'da yaşanan geçiş krizleri konusunda yaşanan sıkıntılara ilişkin şunları söyledi:

"Kara yolu taşımacılık sektörü fiziken açılım bekliyor. Bu konuyu dostuyla olarak sınırlarımızda görüşüyoruz. İki tarafın da kara yaşım acılarını sonunun edecek bir çözüm bulmak için elimizden gelen gayreti gösteriyoruz. Muhatabımızın bizdeki teklifleri elde geri döndüğümüzde bunları değerlendirmeye ve böylece bu konuda bir çözüme varmaya çalışacağız."

Varank, Türkiye ile Macaristan arasında 7,5 milyar dolar düzeyinde olan ticaret hacminin 8 milyar dolara çıkarılmasını hedeflediğini de söyledi.

Turizm yükseliyor

Macaristan Dışişleri ve Ticaret Bakanı Peter Szijjarto da Türk bankalarının Macaristan pazarındaki gelişmeler konusunda görüşmelerin başladığını, kapasiteli olarak verdikleri ladesi konusunda anlaşmanın sağlandığını ifade etti.

Macaristan'ın gümüşe açılım politikası kapsamında Afrika'ya büyük önem verdiğine değinen Szijjarto, bu kapsamda Türk ve Macar şirketlerinin ortak hareket edebileceğini söyledi.

İki ülke arasında siyaset kısmında büyük problemin bulunmadığını ve çok iyi ilişkiler olduğuna belirten Szijjarto, ayrıca geçen yıl Türkiye'ye gelen Macar turist sayısının 128 bin ile rekor kırdığını ve bu yıl bu sayının artmasının beklendiğini söyledi.

Varank ve Szijjarto, Türkiye-Macaristan Karma Ekonomik Komisyon (İDEK) Toplantı Protokolü'ne, KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevdet Yılmaz ile KOSGEB ve HEPA arasında eğitim işbirliği anlaşmalarının imzalandı.

GÜNEŞ

MAKİNE SEKTÖRÜNDE HEDEF YÜZDE 100 YERLİLEŞTİRME

KOSGEB tarafından, makine sektörüne son 3 yılda 785 milyon lira finansal destek sağlandı. 'Uçtan Uca Yerlileştirme' programıyla hedef, 2023 yılına kadar yüzde 100 milli üretimi sağlamak.

İŞLETME BAŞINA 5 MİLYON TL

3 YILDA BÜYÜK FIRSAT

Yeni Şafak

7,4 milyar liralık destek sağladık

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, "Kalkınma ajanslarımızın 'Destek Uygulamaları' kapsamında, başlıca kadar 66 binin üzerinde başvuru aldıklarını belirtti. 20 binine destek sağladıklarını ifade eden Varank, "**20 bin projeye 7,4 milyar liralık destek sağladık**" dedi.

KOSGEB DESTEKLERİ 1 MİLYAR LİRAYI AŞTI

AR-GE'YE YATIRIM ÇAĞRISI

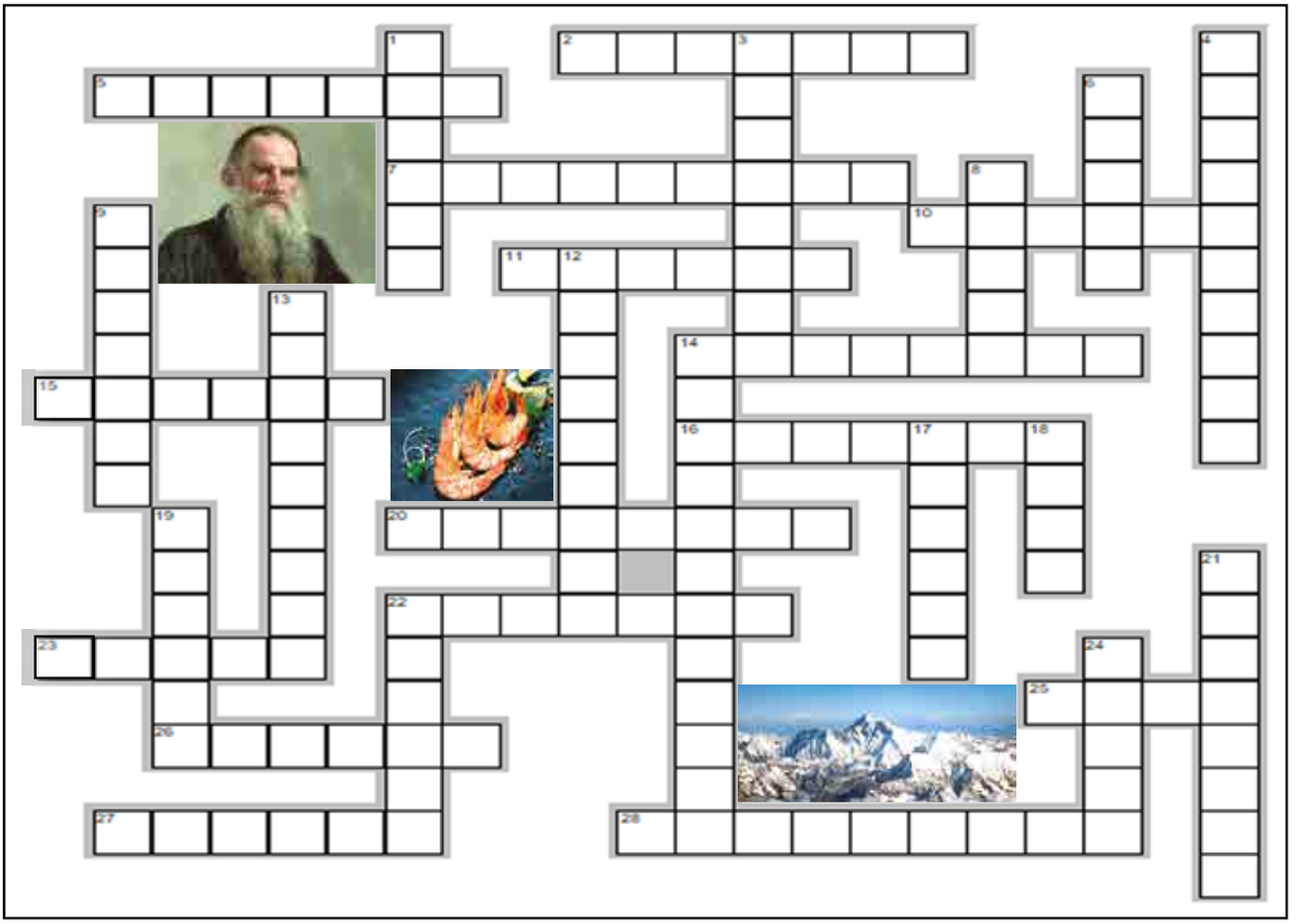
Bulmaca

SOLDAN SAĞA

2. Savaş ve Barış kitabında yazarı olan Rus yazar.
5. Anadolu kıyılarında ilk Türk donanmasını kuran Türk Beyi.
7. Gözlem evi.
10. Aldırışsız, umursamaz.
11. Cennette bulunduğuna inanılan kutsal ırmak,havuz veya çeşme.
14. Şişe tıpalarını çekmekte kullanılan burgu.
15. Bir işin ileride nasıl olacağını sezinleyip ona göre davranma.
16. Kabuklu eti yenilir bir deniz hayvanı.
20. Uçma korkusu.
22. Analog karşıtı.
23. Eski Türklerde doğaüstü güçlerle doğrudan iletişim kurma yeteneği olduğuna inanılan din adamı.
25. Açık leylak rengi.
26. Gizlilik taşıyan belge.
27. Adana'nın bir ilçesi.
28. Motorlu araçlarda sarsıntıyı en aza indirmeye yarayan düzen.

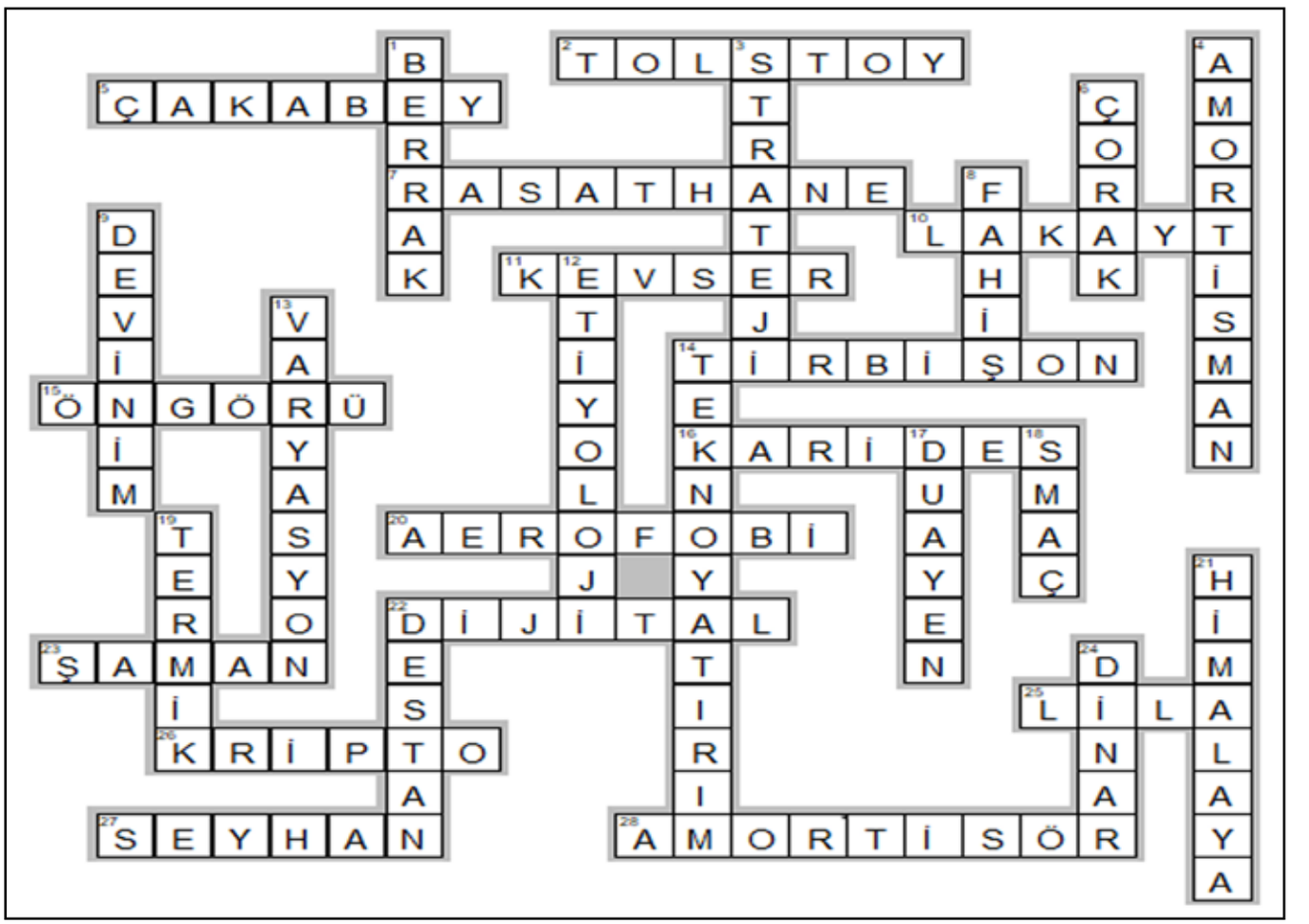
YUKARDAN AŞAĞI

1. Açık, net.
3. Önceden belirlenen bir amaca ulaşmak için tutulan yol.
4. Taşınmaz malların aşınmalarına karşılık olarak yıllık ayrılan belirli pay.
6. Verimsiz kıraç toprak.
8. Ölçüyü aşan,aşırı,çok fazla.
9. Felsefede bir ruh durumundan başka bir ruh durumuna geçiş.
12. Hastalıkların nedenini araştıran bilim.
13. Çeşitleme.
14. KOSGEB Tarafından Ar-Ge veya yenilik faaliyetleri sonucu ortaya çıkan yeni ürün/ürünlerin üretimi ve ticarileştirilmesi gibi yatırımları desteklemek amacıyla verilen destek.
17. Bir meslekte yaşça ve kıdemce ileri olan kimse.
18. Voleybolda yukarıdan aşağıya topu sertçe yere vurmak.
19. Isının üretilmesini,iletilmesini ve kullanılmasını inceleyen fizik dalı.
21. Asya'da yüksek sıradağlar.
22. Belli belirsiz tarih olaylarına ve efsane motiflerine dayanılarak halkın hayal gücüyle meydana gelmiş eser.
24. Cezayir'in para birimi.



Hazırlayan: Muhammed Karataş

Bulmaca Cevap Anahtarı



KOSGEB Desteklerine

Tek tıkla başvuru

GİRİŞ

www.kosgeb.gov.tr
"KOBİ/Girişimci Giriş" e-hizmetler

BAŞVURU

e-devlet sayfası
"Sisteme Giriş Yap"

ONAY

Uzmanı onayı

KOSGEB'le
Daha Güçlü

KOSGEB Stronger
with KOSGEB

kosgebim kosgeb

www.kosgeb.gov.tr

www.kosgeb.gov.tr
444 1 567