

KOSGEB



Ocak 2021 - www.kosgeb.gov.tr

Makineler de

Pandemiye

Ayak Uydurdu



► TEKNOYATIRIM Desteği ile Kurulan
Güneş Hücresi Fabrikası

► Çocuklara Özel
ilk Yerli Zirkonyum Kron

► Çoklu Ortam Mobil Oyunları ile
Dünya Pazarında

KOSGEB

Destek ve

Hizmetleri

Ücretsiz ve **Aracısız**

Verilmektedir.

KOSGEB

İÇİNDEKİLER

04

Sanayide Uzaktan Erişim Dönemi

06

Bordan Gelen Şifa

10

Niğde'den Dünyaya
Güneş Hücresi

13

Avrupa'da Eğitim Fırsatı!

14

Çocuklara Özel İlk Yerli
Zirkonyum Kron

17

Kadın Girişimciden Mobil Oyun Stüdyosu

20

Sanayi ve Teknolojiye
Yön Veren Bilim İnsanları

22

Dünden Bugüne Sanayi

24

KOBİ İstatistikleri

26

Müdürlüklerimizden; Niğde Müdürlüğü

28

Yüksek Ateşe Geçit Yok

30

Pandemiyi Fırsata Çevirdi

32

Kayaçtan Petrol ve Kanseri İlacı

35

Minik Dostlara Yara Koruyucu Korse

38

Bomba İmhası İçin İHA Yaptı

40

Basında KOSGEB



Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri
Geliştirme ve Destekleme
İdaresi Başkanlığı

YIL: 2021 Ocak SAYI: 65

Yayın Sahibi
Prof. Dr. Cevahir UZKURT
KOSGEB Başkanı

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Volkan YANARDAĞ

Yayın Kurulu
Recep KILINÇ
Selim Serkan ERCAN
Mehmet Görkem GÜRBÜZ
Şentürk ÇALKINSIN
Volkan YANARDAĞ

Yayına Hazırlayanlar
Melisa TEKİN
Merve YÜZÜAK
Muhammed KARATAŞ
Mustafa Emin KARATOSUN
Ömer KIZILYER
Ömer YAVUKLU
Şenol DEMİR
Şule ÇOMÇALI

Grafik Tasarım
Hülya ERDOĞAN
Sena KAYA

Yayın Türü
Yaygın Süreli Yayın
Yayın Şekli
Aylık-Türkçe

İLETİŞİM
0312 595 26 16
kurumsaliletisim@kosgeb.gov.tr

ADRES
KOSGEB Başkanlık
Hacı Bayram Mah. İstanbul Cad.
No:32 Altındağ-ANKARA
T: 0312 595 28 00(pbx)
F: 0312 368 07 15
www.kosgeb.gov.tr

Baskı:KOSGEB Matbaa
ANKARA
0312 595 28 22



KOSGEB dergide yayınlanan
yazılar ve fotoğraflar kaynak gösterilerek
kullanılabilir.
KOSGEB Dergisi ücretsiz yayındır.

Sanayide Uzaktan Erişim Dönemi

KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile geliştirilen cihaz sayesinde sanayi sektöründe kullanılan makineler uzaktan kontrol edilebiliyor



Hazırlayan: Mustafa Emin KARATOSUN

HUBBOX endüstriyel uzak bağlantı projesi Endüstri 4.0'a geçişte yaşanan sıkıntıları çözmek için ortaya çıktı. HUBBOX cihazı, makine üreticilerinin makinelere uzaktan erişebilmesini ve istenilen verileri istenilen ortamlara aktarabilmesini sağlıyor. Endüstriyel makinelere her zaman ve her yerden direkt erişim sağlama amacıyla kullanılan HUBBOX, makine, otomasyon ve üretim verilerini offline ve online olarak kayıta alıyor. Makinelere uzaktan müdahale ederek veri toplamanın mümkün olduğu bu cihaz, aynı zamanda olası bir arızayı hemen tespit ediyor, böylece makinenin zarar görmesini de engellemiş oluyor. İşletme ürünü, KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon desteği ile geliştirerek Endüstriyel Uygulama Destek Programı sayesinde de ticarileştirdi. İşletme Genel Müdürü Mehmet Bilgi, ürün ve firma ile ilgili şu şekilde açıklamalarda bulundu:

Ar-Ge ile İlk Prototip

TEKNOLOJİ firmamızda destek verdiğimiz KOBİ'ler bizden yurt

dışından satın aldıkları makinelerin kurulum sürecinde uzaktan erişim cihazlarının bağlantılarının yapılmasını istiyorlardı. Biz bu bağlantıları yaptığımızda bu işin yerli olarak yapılması gerektiğine inandık. 2015 yılında prototip çalışmalarına başladık. HUBBOX Endüstriyel Teknoloji Yazılım Ve Danışmanlık firmasını 2018 yılında Yıldız Teknik Üniversitesi (YTÜ) kuluçka kabulünden sonra Davutpaşa Kampüsü Teknopark bünyesinde kurduk. Firmamızı kurmadan önce başladığımız Ar-Ge faaliyetlerimiz KOSGEB tarafından desteklendi.

Ar-Ge ve inovasyon projemizi 15 yıllık tecrübe ile başarılı bir şekilde tamamladıktan sonra 'Endüstriyel Uygulama Destek Programı' projemizle birlikte kurduğumuz firmamız ile ürünlerimizin ticarileşmesini sağladık. İlk kurulduğumuzda 3 kurucu ortak olarak çalışıyorduk. Şu an 7 kişilik bir kadroya sahibiz.

45'ten Fazla Ülkeye 700'den Fazla Cihaz

Pandemi süreciyle birlikte uzaktan çalışma modeli hayatımızın

bir parçası oldu. İnsanlar nasıl evlerinde çalışabiliyorlarsa makinelerin de uzaktan çalıştırılması, izlenmesi ve kontrol edilmesi bir ihtiyaç haline geldi. Yıldız Teknik Üniversitesi Teknopark'ta kurduğumuz firmamızda, bu ihtiyaçtan hareketle endüstriyel makineleri uzaktan çalıştıracak bir cihaz ve onun yazılımı ürettik.

HUBBOX, sanayide kullanılan makine ve makine parkurlarının uzaktan izlenmesi, yönetilmesi, arıza ve bakım takiplerini yapan yerli üretim cihaz için bulut teknolojisini de devreye soktuk. Ağustos ayında tamamladığımız projemize KOSGEB tarafından destek sağlandı. Bu ürün ile birlikte firmamız yüzde 5 yatırım aldı. 45'ten fazla ülkeye 700'den fazla cihaz gönderdik.

En Güncel Teknolojiye Sahip

Biz şu anki konumumuzla en güncel teknolojiye sahip olan firmayız. Müşterilerimizin bizi tercih etmesindeki en büyük unsur kolay ve anlaşılır ürünler tasarlıyoruz. Uçtan uca birlikte çalışabilen modüler bir yapımız var. Tüm yazılım ve donanımlarımızı ülkemizde üretiyoruz. Destek ve ürüne ulaşmada hiçbir sorunları olmuyor. Yıldız Teknik Üniversitesi Teknopark bünyesinde bulunuyor olmamız da ayrıca tercih edilme sebeplerimizden birisi.

İthal İkamesi Bir Ürün

HUBBOX'ın rakiplerinin kullandığı ürünlerin tamamı ithal ürünlerdir. 'HUBBOX Connect X1' ürünümüzün ilk ortaya çıkışı ile birlikte ihracat odaklı çalışmak yerine direkt ithal edilenlerin yerini alan ürünler üretmeye çalıştık. Şu an piyasada satılan ve ithal ürünlerin rakip gördükleri tek ürün bizim ürünlerimiz diyebiliriz.

Yüzde 100 Yerli

HUBBOX ile başlangıçtaki amacımız sadece bir cihazı

yerileştirmek değil, aynı zamanda yerli üreticimizin ihraç ettiği makinelerin verilerinin ve iletişiminin de yerli kalmasını sağlamaktı. Rakiplerimizin tüm altyapı yatırımları, veri merkezleri, insan kaynakları yurt dışında. Biz ise tüm altyapımızı ve insan kaynağımızı ülkemizde bulunduruyoruz. Bu sebeple bizim ürünlerimizi kullanan makine ve otomasyon sistemleri

üreticileri tüm sistemlerine ülkemizden yerli ve milli olanaklarla erişiyorlar.

HUBBOX ile ithal ürünlerin ikamesi olabilmek için çalışırken aynı zamanda onlara rakip olarak ihracat fırsatlarını ve olanaklarını 2021 yılı için araştırıyoruz. Bu yerli ve milli üretimle ülkemizden yaklaşık yıllık 10 milyon Avro döviz çıkışının önüne geçilmiş olunuyor.

Rakiplerinden daha yetenekli, daha hızlı, daha güvenli ve güncel teknolojileri kullanan HUBBOX Connect X1 'in bazı özellikleri:

- Makinelere uzaktan direkt erişim özelliği ile HUBBOX Connect X1 cihazını internete bağladığınız anda bağlı olduğu makine ve otomasyon ürünlerinin tümünü yetkilendirilmiş kişilerin erişimine açar. Bunun için IT bilgisine sahip olmanız gerekmez.
- HUBBOX Connect X1 üzerinde barındırdığı çeşitli giriş protokolleri ile erişilebilir cihaz sayısını arttırabiliyor.
- PLC ve operatör panellerinin yazılım güncellemeleri ya da arıza hallerinde canlı izleme yapılabilir.
- HUBBOX Connect X1 ile makinelerinizin üzerindeki sensör ve diğer çıkış verilerinin okunup yazılabilmesine imkân sağlıyor.
- Elde edilen verilerin ERP, CRM ve MES gibi yerel veya bulut programlara aktarımı yapılabilir.
- ERP, MRP veya herhangi bir veri kaynağından temin edilen reçete, iş süreci veya iş emri gibi veriler istenen makineye ya da otomasyon sistemine aktarılabilir.
- Üretilen ve transfer edilen verilerin güvenliği SSL sertifikaları ve en güncel şifreleme teknolojileri ile kesintisiz baştan uca kadar korunuyor.



Bordan Gelen Şifa

Türkiye'nin ilk bor sağlık şirketi, KOSGEB'den destek alarak bor madeni ile bitki ekstralarını harmanlayıp birbirinden farklı ürünler üretiyor



Pek çok alanda kullanılan, mili bir kaynak olan bor artık sağlık alanında da kullanılıyor. Okta-Bor, Borpolis, Borkoza, Borjen ve birçok ürünü üreten Bor Araştırma ve Uygulama Merkezi Dr.Octa'nın kurucusu Doç. Dr. Mükerrerem Şahin, bordan ürettikleri ürünleri, gelecek hedeflerini KOSGEB Dergisi ile paylaştı:

Nasıl Faydalı Olabilirim?

1974'te Trabzon'un Beşikdüzü ilçesinde dünyaya geldim.

İlk, orta ve lise eğitimimi burada tamamladım. 1994'te Hacettepe Üniversitesi ile başladığım yükseköğrenim hayatımı 2003'te Ankara Üniversitesi Kimya Bölümü'nde doktora ile tamamladım. 2003 yılında MTA Genel Müdürlüğü'nde post doktora yaparken proje yöneticisi olarak başladığım borla ilgili çalışmalar sonucunda bor teknolojileri konusunda deneyimler kazandım. Borla ilgili ilk üretim patentlerimi aldım.2007'de Türkiye'nin

ilk Bor ve Hidrojen Enerjisi Araştırma Laboratuvarı'nı MTA bünyesinde kurdum. 2012'de ise Yıldırım Beyazıt Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Enerji Sistemleri bölümünde akademisyen olarak çalışmaya başlarken, bir başka proje vasıtasıyla Türk Hava Kurumu Üniversitesi'nde görevli olarak çalıştım. Şu an halen Ankara Yıldırım Beyazıt Üniversitesi'nde doçent olarak çalışmaktayım. Burada Bor Teknolojileri ve Hidrojen Enerjisi ile girişimcilik dersleri vermekteyim. Kısacası iş yaşantıma atıldığımdan beri hiçbir zaman tek bir faaliyet yürütmedim. Hep bir girişimci olarak daha fazla ne yapabileceğimin ve nasıl faydalı olabileceğimin çabası içindeydim. Üniversitemizde Kamu Sanayi Üniversite (KÜSİ) temsilciliği yaparken KOSGEB desteklerinden faydalanabileceğimi fark ettim ve şirket kurmaya karar verdim.

Ar-Ge Şirketi

Şirketimiz, HB Grup Kimya ve Teknoloji Sanayi adını hidrojen ve borun kısaltmasından aldı. Bor uç ürünleri sentezlemek, sentezlenen bileşikler için pilot seviyede üretim tesisleri kurmak, üretim sistemleri için patent almak, alınan patentlere göre üretim yapmak, geliştirilen ürünleri ya da patentleri pazarlamak amacıyla 2014 yılında kurulmuş bir Ar-Ge şirketi. 2018 yılında bor ve sağlık alanında çalışmalara başlayan HB Grup Kimya, 2019 yılında laboratuvar altyapısını güçlendirerek kendi bünyesinde Dr.Octa Tıbbi Bor Araştırma ve Uygulama Merkezi'ni kurdu. GMP sertifikasına da sahip firmamız beş Ar-Ge personeli ile faaliyetlerini sürdürürken, Ar-Ge faaliyetlerine doğrudan katılan doktora ve yüksek lisans öğrencilerine de araştırma altyapısı sunuyor. Öğrencilerimize verdiğimiz tez konuları genellikle sanayi üretim odaklı olduğu için kendi tezleri ile ilgili çalışmaları yürütüyorlar.

İlk Bor Sağlık Şirketi

Firmamızda bor ve bitki ekstraktı içeren insan sağlığını destekleyici, hem kozmetik hem de gıda takviyesi vasfına sahip ürünler üretmekteyiz. Bu alanda Türkiye'nin ilk bor sağlık şirketiyiz. Borun son zamanlarda konuşulan en yararlı etkilerinden biri de kanser türlerinin riskini azaltması. Diğer taraftan bor türevlerinin, tümörleri yok



edici, iltihap önleyici, pıhtılaşma ve doku bozulmasını önleyici olduğu biliniyor. Biz tüm ürünlerimizde geleneksel tıbbin engin kaynakları ile modern teknolojinin nimetlerini birleştirdik.

İnsan sağlığını destekleyici ürünlerimizde ilk sırası romatoid-artrit tedavisine destek olan BorJel alıyor. Ardından sırasıyla iyi huylu prostat büyümesine destek tedavide kullanılan Okta-Bor geliyor. Okta-Bor; ödüllü bir ürünümüz olup şu ana kadar 5000 hastaya ulaştırıldı, hayvan deneyleri başlatıldı ve klinik verileri de toplandı. Yine İmmun sistemi güçlendirici ve anti oksidant değeri bor ve zencefil ile artırılmış (350) Borpolis isimli ürünümüzü sayabilirim. Propolisi özel bir teknikle konsantre ederek virüslere karşı etkili bir bor bileşiğiyle ilk kez birleştirirerek Borpolis'i elde ettik. Böylece propolisin anti-oksidant değerini ve anti-inflamatuar özelliğini artırarak daha etkili bir propolis meydana getirdik. Kemik erimesi ve menopoza dönemi rahatsızlıkları için önerdiğimiz Orto-Bor, yaşlılara beyin fonksiyonlarına destek ve alzheimerle karşı koruyucu olarak verdiğimiz Altın-Bor sırası takip ediyor. Mineral eksikliği olan bayanlar için hazırlanmış



Multibor, pandemide ağız ve boğazları temiz tutacak antiviral ve patentli gargara Gold-Lösung sayılabilir. Ayrıca Türkiye'nin alkol içermeyen ve antiviral testleri geçmiş tek el temizleme dezenfektanı olan Borjen sağlık alanında yaptığımız patentli ve inovatif ürünlerimizden. Sonuncusu ise özellikle astım, koah hastaları ile akciğer enfeksiyonu olan hastalara destek için verdiğimiz çam ağacı kozalaklarından ülkemizde ilk kez elde edilen ekstratlar ile zencefil ve borun birleştirildiği Borkoza oldukça ilgi çıktı.

Her Bor Tıbbi Değildir!

Özellikle sağlık sektöründe kullanılacak bor bileşiklerini özenle tasarlanıp sentezlenmekte tekrar kristallendirip saflaştırılmaktadır. 'Her Bor Tıbbi Değildir!' sloganı buradan oluşmuştur. Halkımızın bor deyince yalnızca boraksı tanınması ve çuvaldan kullanılan boraks ile tedavi olacağını düşünmesi, doz kontrolü olmadan ürün tüketmesi bizleri bu konuda oldukça üzüyor.

Ar-Ge Yeteneği Kazandırdı

KOSGEB ile tanışmamız kamu – üniversite - sanayi iş birliği kapsamında başladı. KÜSİ üyesi olarak bu iş birliğinin

doktora ve yüksek lisans öğrencileri ile birlikte daha nitelikli bir hale getirilebileceğini düşünerek KOSGEB'e projeler hazırlayarak sunduk. KOSGEB 'den Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı'ndan yararlandık. KOSGEB bize ürün araştırması ve geliştirmesi için gerekli maliyetin bir kısmını karşılaması ile çok büyük destek oldu. Bunun dışında KOSGEB sayesinde firmamız daha nitelikli personele kavuştu ve proje sürecini yürütürken de kendi iç disiplini içerisinde Ar-Ge yeteneği kazandı.

KOSGEB Destekli Ürünler

"Yüzeyde Tutunma Kuvveti Arttırılmış Yağ Katkısı Geliştirilmesi" başlıklı projemiz KOSGEB tarafından desteklendi. Proje neticesinde Octamin yağ katkıları ürünü geliştirdik ve ticari kullanıma sunduk. Octamin, sahasında uzman araştırmacıların katkılarıyla yürütülen Ar-Ge çalışmaları neticesinde geliştirilmiş, Türkiye'de katı partikül içermeyen ilk borlu sıvı lubrigranttır. Yapısında özel aromatik azotlu ve organobor bileşiklerini içeren Octamin, sürtünen metal yüzeylerde ince ve dayanıklı bir film tabakası oluşturma özelliğine sahip.

Geliştirilen yeni yağ katkısı katı partikül içermeyen sıvı fazdaki bir özel sentez ürünüdür. Octamin buluşu, içten yanmalı motor teknolojisinde çok önemli kayıplara neden olan metal yüzeylerin birbiri ile sürtünmesi sırasında oluşan enerji kaybını en aza indirmek için yüzeyler arasına konulan yağlayıcıların etkinliğini en üst seviyeye çıkarır. Laboratuvar testlerinde ürünümüz sınır yağlama rejiminde sürtünmeyi yüzde 30'lara kadar azaltabildi. Bu durum karşılaştırmalı testlerde Octamin için yüzde 6'lara varan bir yakıt ekonomisine denk geliyor. KOSGEB ile yürüten diğer projemiz "Bor İçerikli Vajinal Sprey Geliştirilmesi" ile devam ediyor.

Hedef: İhracat

Firmamız, 2020 yılı itibarıyla pazarlama ağı için kendi interaktif satış sitesini kurarak reklamlarla satış yapmaya başladı. Büyük ilgi gören sitemizin satış rakamları gayet memnun edici. Aynı zamanda ürünlerimizin çoğu yurt dışına gönderildi. İhracat kalemine yazılan ürünlerimiz ve gönderdiğimiz ülkeler var. Fakat üretim sistemi tamamen büyütülmüş olmadığından ve hala bir Ar-Ge şirketi vasfında olduğumuz için kapasitemiz henüz büyük bir ihracata uygun değil. Bu seneki hedefimiz, üretim sistemini büyütüp kapasiteyi ihracata uygun hale getirmek.

Alınan Ödüller

Ar-Ge faaliyeti ile başlayan girişimcilik serüveninde birden fazla alanda birçok ödül aldık. Bunlardan bazıları:

- 'Borlu Hidrojen Üretici' isimli cihaz ile Abbas Güçlü ile Bizim Mucitler Yarışması Marmara Bölgesi Finalinde Jüri Özel Ödülü,
- Yanmaz Ahşap TÜBİTAK Liseler Arası Proje Yarışması Ankara bölgesi 2009,
- H2S'den hidrojen üretimi için yeni bir model, TÜBİTAK Liseler Arası Proje Yarışması Ankara Bölgesi 2'nciliği 2010,
- Güneş-Hidrojen Ocağı TÜBİTAK Liseler Arası Proje Yarışması Ankara 2'nciliği 2011,
- Tech - Ankara 2019 proje pazarında; 'İyi Huylu Prostat Büyümesi (BPH) Tedavisine Yönelik Geliştirilen Bor İçerikli Bitkisel Ekstrakt: OKTABOR' projesi ile 100 proje arasında ilk 5'e girerek ticarileştirme ödülü almaya hak kazandık.



"KOSGEB, girişimcinin sürekli yanında olan ve Ar-Ge bütçesini bütün Türkiye'ye genişletmiş çok değerli ve KOBİ dostu bir kurum. Gelecekte de mutlaka KOSGEB'le çalışmak istiyoruz"

KOSGEB'e Teşekkür

Şu anda kurduğumuz bu sistemle ürün geliştirme kabiliyetimizi hızlıca arttırmamız, bizim gelecek için daha büyük hayaller kurmamıza vesile oldu. Gelecekte büyük bir Bor Sağlık Merkezi kurarak Ar-Ge merkezi haline getirmek ve nitelikli daha çok ürün ortaya koyup ticarileştirmek, patentlendikten sonra da bu patentleri kullanıcılara sunmak bizim en büyük hedefimiz. Türkiye'de diğer KOBİ'lerde olamayacak kadar Ar-Ge yapan bir şirkete göre fazla patente sahibiz. Bu aslında şirketimizin yüksek girişimciliğini gösteriyor. Bu noktada KOSGEB'e çok teşekkür ediyoruz. Gelecekte de mutlaka KOSGEB ile çalışmak istiyoruz. KOSGEB girişimcinin sürekli yanında olan ve Ar-Ge bütçesini bütün Türkiye'ye genişletmiş çok değerli ve KOBİ dostu bir kurum. Son zamanlarda yaptığı yapısal reformlar ile destek paketlerini sürekli güncellemiş ve birçok firmanın Ar-Ge ayağı olmuştur. Bu vesile ile çaba gösteren tüm yönetim camiasını kutlarız.

Niğde'den Dünyaya Güneş Hücresi

TEKNOYATIRIM Desteği ile Niğde'de kurulan güneş hücresi fabrikası üretime başladı. 60 MW panel ve güneş hücresi ile ilk ihracatını Hindistan'a yapacak



Hazırlayan: **Şenol DEMİR**

Niğde Bor Organize Sanayi Bölgesi'nde Mono PERC Bifacial tipinde güneş hücrelerini üretmek için yatırım yapan GTC, 150 MW kapasiteli güneş hücresi fabrikasını KOSGEB desteği ile kurarak üretime başladı.

GTC Güneş Yönetim Kurulu Başkanı Çiğdem Besen, Niğde'deki hücre fabrikası için yurt dışından ilk siparişleri aldıklarını açıklayarak, işletmesinin kuruluşundan başlayıp bugüne kadar olan başarı serüvenini ekibimizle paylaştı:

İlk Güneş Paneli Üretimi

GTC'nin temelleri 2013 yılında atıldı. Daha önce 1993 yılında Amerika Birleşik Devletleri'nde yerleşik olan Kmart ve Walmart mağaza zincirlerine ihracat yapıyorduk. 2017 yılına kadar aralıksız olarak her yıl aynı malı aynı firmalara

sattık. Türkiye'nin batısındaki fiyat artışları nedeniyle ihracatımızı 1997 yılından itibaren Adıyaman merkezli olarak Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nden yönetmeye başladık. 2013 yılında ise güneş panellerine yatırım yapma kararı aldık. Bu illerde yıllardır süren ticari faaliyetlerimizin karşılığı olarak fabrikamızı Adıyaman'da kurma kararı aldık.

Ar-Ge ve Teknolojiye Yatırım Yapıyoruz

Güneş paneli endüstrisinde faaliyet göstermeye başladıktan sonra ilk üç yıl, 2013-2016 yılları arasında, sadece Ar-Ge çalışmalarına odaklandık ve üreteceğimiz panelleri kendimiz tasarladık. Bu ürünlerin testlerini yaptırarak sertifikalandırdık. Niğde'de açmış olduğumuz güneş hücresi fabrikamızda üreteceğimiz hücrelerle birlikte

güneş paneli yerlilik oranımızı yüzde 75'e çıkarabileceğiz. İnatla kendi tasarımı olan ürünleri satmaya gayret ediyoruz. 2017 yılından beri panel satışı yapıyoruz ve yılda 135 MW üretim kapasitemiz var. Bütçemizin çok büyük bir kısmı Ar-Ge ve yeni teknoloji yatırımlarına gidiyor. Şu ana kadar sadece Ar-Ge'ye 2,3 milyon dolarlık yatırım yaptık. Toplam güneşe yatırımlarımız 2016 öncesi 5 milyon dolar, 2016 sonrası 11 milyon dolar.

“Ar-Ge ve teknolojiye 2,3 milyon dolarlık yatırım yaptık”

Yeni İstihdam

GTC'yi bir teknoloji şirketi olarak güneş endüstrisi alanında konumlandırıyoruz. Şu an toplam 96 kişiyi istihdam ediyoruz. Bunun 54'ünü Ar-Ge mühendislerimiz oluşturuyor. Niğde'de yatırımını yaptığımız hücre fabrikamız faaliyetlerine başladı. Tesisin yıllık üretim kapasitesi 150 MW olacak ve 95 kişiyi istihdam edeceğiz. 30 kişi şu anki Ar-Ge ekibimizden katılacak ve 65 yeni mühendisi işe alacağız.

Verimli ve Dayanıklı Ürün

Türkiye'de güneş enerjisi üzerine çalışan, araştırma



GTC Güneş Yönetim Kurulu Başkanı Çiğdem Besen



yapan ve teknoloji üreten çok az sayıda yatırım bulunuyor. GTC olarak sürdürülebilirlik ve temiz enerji çalışmalarını merkeze alarak bu yönde ürünler geliştirmeye odaklandık. Küresel rekabette söz sahibi olabilmek için teknolojik olarak ileri düzeye ulaşmanız gerekiyor. Bu yönde ilerleyerek, bugün uluslararası emsallerimizden birçok alanda ileri noktaya geldik. Bu alanların başında dayanıklılık ve verimlilik unsurları geliyor. Ürün gruplarımızda; cam çift yüzü fotovoltaik güneş panelleri, cam binalara entegre fotovoltaik güneş panelleri ve yüzde 85 üstü verimde termal – fotovoltaik hibrit paneller yer alıyor.

Hedef: ABD ve Almanya Pazarları

2021 yılında Hindistan'a ihracat yapacağız. Her ay 5 MW olmak üzere bir yılda 60 MW'lık ürün teslimi için anlaştık. Bunun yarısını salt hücre olarak, diğer yarısını ise panele dönüştürülmüş olarak göndereceğiz. ABD ve Almanya ile görüşmelerimiz sürüyor. 2021'de ABD'ye ihracat yapacağız. Ancak Almanya'nın yeni karbon ayak izi yönetmeliğine uygun üretim yaptığımızı belgelemeleri bir

yılı bulacağından, oraya satışımız zaman alabilir.

İthal Ederseniz Ayakta Kalamazsınız

Eğer hücrenizi ithal ediyorsanız, bir panel markası olarak uzun vadede ayakta kalmanız çok olası değil. Yani teknolojisini kendisi üretenler bunu yapabilir. Her zaman yaygın teknolojinin bir adım önünde kalite ve ürün ortaya koyabilmek istiyoruz. Bizim panelimiz optimize bir panel. Bunu daha ileri götürebilecek bir konumumuz yok. 1.6 mm'den, 12 mm'ye varan camlarla istediğiniz güneş panelini yapabilecek durumdayız. Bu deneyim ve bilgi birikimimiz var. Teknolojik olarak ilerlememiz kullandığımız hücreyi ne kadar ilerletebileceğimize bağlı.

Hücre Fabrikasına Odaklanıyoruz

Biz kendi panellerimizi kullanmak üzere kendimiz santral yatırımları yaptık. Bu amaçla lisanssız GES projeleri satın alıp onları hayata geçirdik. Toplam 14 MW'lık santral kurduk. Bunları işletmeye aldıktan sonra sattık. Elimizde 2 MW'lık santral kaldı, onları da satmayı düşünüyoruz. Çünkü Niğde'de yeni kurduğumuz güneş hücresi fabrikasını üretime geçirdik,



buraya odaklanıyoruz.

KOSGEB Proje Destekleri:

KOBİGEL-KOBİ Gelişim Destek Programı;

" IOT Ve RFID Teknolojisi Kullanılarak Üretim Anında ve Sonrasında Ürün Takibi Yapılması"

Yurt Dışı Pazar Destek Programı;

"Çift Camlı Çift Yüzlü Düşük CTM'e Sahip Dayanım Süresi Uzun FV Modül Üretmek ve Yurt Dışı Pazarı Yaratmak"

Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı;

"Yüksek Nemli Konumlara Kurulan Yüzer Güneş Enerjisi Santralleri (GES) için Modül Tasarım, Geliştirme ve Prototip Üretimi"

KOBİ TEKNOYATIRIM - KOBİ Teknolojik Ürün

Yatırım Destek Programı; "Sıcak İklimler İçin Mono Kristal FV Modül ve Bu Modüllerde Kullanılacak Hücre Üretimi"

Avrupa'da Eğitim Fırsatı!

Jean Monnet Burs Programı yaklaşık 30 yıldır kamu, özel sektör ve akademik dünyada verdiği burslarla Avrupa Birliği uyum sürecini destekliyor

1989 yılında Türkiye Cumhuriyeti ve Avrupa Komisyonu arasında yapılan bir anlaşma ile hayata geçirilen Jean Monnet Burs Programı Türkiye'nin en köklü projelerinden biri olarak, T.C. Dışişleri Bakanlığı Avrupa Birliği Başkanlığı, Merkezi Finans ve İhale Birimi ve Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu ile iş birliği içerisinde yürütülüyor. Program Avrupa Birliği tarafından finanse ediliyor.

Bir parçası olduğumuz Avrupa Birliği üyesi ülkelerde eğitim imkânı sağlayan Jean Monnet Burs Programı ile Türkiye'nin AB müktesebatı konusunda bilgi sahibi insan kaynağı güçlendiriliyor, böylece müktesebatın etkin bir şekilde uygulanabilmesi için gerekli idari kapasitenin oluşmasına katkı sağlanıyor.

Gerek kamu ve özel sektörde gerekse akademik dünyada özellikle AB uyum sürecini destekleyecek nitelikli iş gücünün oluşması desteklenerek, AB uyum sürecinin hızlandırılması amaçlanıyor. Bursiyerlerin eğitim aldıkları alanda yetkinlikleri artırılarak, AB'nin isleyişi ile ilgili bakış açıları genişliyor. Aynı zamanda, AB üyesi ülkelerde geçirilen sürede karşılıklı önyargıların aşılmasına da katkı sağlanıyor.

Jean Monnet Burs Programı ile ayrıca, Türkiye-AB arasındaki sivil toplum diyalogunun gelişmesi desteklenerek, ülkelerarası akademik ilişkiler geliştiriliyor, Türk ve Avrupalı meslektaşlar arasında köprüler kuruluyor.

Program kapsamında, bursu almaya hak kazanan bursiyerlere, en az 3 en fazla 12 aylık bir süre boyunca AB üyesi ülkelerde bulunan bir üniversite veya üniversiteye eşdeğer bir kuruluştaki araştırma veya lisansüstü eğitim yapma hakkı tanınıyor. Burslar, ülkemizin AB'ye uyum süreci kapsamında, AB müktesebatı ile ilgili konularda gerçekleştirilecek akademik çalışmalara tahsis ediliyor. Türkiye'nin AB'ye katılım müzakerelerindeki



önceliklere bağlı olarak çalışma alanları belirli dönemlerde güncelleniyor. Her akademik yılda bursların yüzde 50'si kamu sektörü çalışanlarına, yüzde 30'u üniversite öğrencileri ile üniversitelerin akademik ve idari personeline, kalan yüzde 20'si ise özel sektör ve sivil toplum kuruluşu çalışanlarına tahsis ediliyor. Türkiye'nin uygulama süreci en uzun soluklu projelerinden biri olan ve sadece Türkiye'ye özel bir uygulama olan Program'dan bugüne kadar iki binin üzerinde kişi burstan faydalanarak AB ile ilgili konularda akademik çalışmalar yapma imkânına sahip oldu. Programdan Türkiye'de kamu sektöründe ya da özel sektör kuruluşlarında çalışanlar; Türkiye'deki üniversitelerde akademik ya da idari personel olarak görev yapanlar ile lisans son sınıf, yüksek lisans veya doktora öğrencisi olarak öğrenim görenler faydalanabiliyor. Burs kapsamında okul ücreti, yeme-içme, konaklama ve ulaşım masrafları gibi yaşam giderleri ve taşınma için bir defaya mahsus vize, sağlık sigortası gibi masraflar için sabit ödenek karşılanıyor.

Jean Monnet Burs Programı başvuru dönemi her sene değişiyor ve yaklaşık iki ay boyunca başvurular açık kalıyor. Başvuru sürecini kaçırmamak için aşağıdaki sosyal medya hesaplarını takip edebilirsiniz.

Detaylı bilgi için: www.jeanmonnet.org.tr

Facebook: @jeanmonnetbursprogramı

Twitter: @jeanmonnetbursu

Instagram: @jeanmonnetbursu

Çocuklara Özel ilk Yerli Zirkonyum Kron

KOSGEB İleri Girişimci Destek Programı ile Iğdır'da kurulan ProfTeknoloji, yüksek fiyatlarla ithal edilen diş tedavisinde kullanılan ürünleri yerli olarak üretiyor

Sektördeki sorunlardan yola çıkarak ProfTeknoloji'yi kuran Firuze Ömergil, yüksek fiyatlarla ithal edilen dental ürünleri yerli olarak üretiyor. Bu sayede cari açığa olumlu bir katkıda bulunmayı hedefliyor. Ürünlerini birçok yere gönderen işletme, dünyada sadece birkaç firmanın ürettiği ve Türkiye'de ilk kez üretilecek olan çocuklara özel 'zirkonyum kron' (metal içermeyen kaplama) üretecek. Kadın girişimci Ömergil, Türkiye'de bir ilke imza atacak olan işletmesini ve hedeflerini ekibimizle paylaştı:

Hem Anne Hem Girişimci

Iğdır'da ikamet eden 27 yaşında ve iki çocuk annesi bir girişimciyim. Lisans sağlık mezunuyum. ProfTeknoloji'yi 2019 yılında KOSGEB İleri Girişimci Destek Programı ile Iğdır'da kurduk. Şu anda 5 kişiyi istihdam ediyoruz.

Sektörü İyi Tanımak

Ailemin ve benim sağlık sektöründe, özellikle diş ürünleri sektöründe olmamızdan dolayı bu alanda yaşanan sıkıntıları yakından biliyoruz. Sektörün en büyük sıkıntılarından biri, kaliteli malzemelerin neredeyse tamamının yurt dışında düşük maliyetle üretiliyor olmasına karşın, ülkemize girerken çok yüksek fiyatlara gelmesidir. Bununla birlikte tedarik aşamasının çok uzun zaman almasıyla hatta bazı zamanlarda ambargo sebebiyle ürün tedariki yapılamamasından dolayı, hastaların tedavi süreçlerinin aksamasına yol açıyor. Ayrıca fabrikasyon ürünlerle yapılan uygulamalarda hastanın ağzını ürüne uydurmak zorunda kalınması da bu sektörün zayıf yönlerinden biri.

Fikrin Doğuşu

Sektörün ciddi olumsuzlukları, bu sektörde kullanılan ve yurt dışından bin bir güçlük ile ithal ettiğimiz ürünlerin



Hazırlayan: **Şule ÇOMÇALI**

yurt içinde üretilmesi fikrini doğurdu. Ayrıca bu üretimi yaparken herkese aynı ürünü üretmek yerine herkesin ağız yapısına göre kişiye özel ürünler üretilebilme imkânı yaratması, bu fikri hayata geçirme konusunda en önemli faktör oldu. Ayrıca KOSGEB'in bu üretim fikirlerine destek veriyor olması beni oldukça cesaretlendirdi.

KOSGEB İle Tanışmak

İş fikrim oluştuğunda araştırmalarım sonucunda devlet desteği alabileceğimi öğrendim fakat internetteki bilgi kirliliği kafamı karıştırdı. KOSGEB Iğdır Müdürlüğü ile

iletişime geçerek alabileceğim desteğin ayrıntılarını öğrendim. Ardından iş fikrini hayata geçirmek için hazırlıklarımı yaptım. Uzmanımdan doğru bilgileri alarak gerekli adımları atmaya başladım. Bu anlamda ilk iş olarak girişimcilik sertifikamı aldım ve işletmemin resmi kuruluşunu gerçekleştirdim. Sonrasında e-Devlet üzerinden projemi hazırlayarak, KOSGEB İleri Girişimcilik Desteği için başvurumu yaptım ve kuruldan onay aldıktan sonra desteğimi kullanmaya başladım. İlk yılımı doldurduktan sonra da KOSGEB İleri Girişimcilik Desteği kapsamında verilen performans desteğinden faydalandım.

Türkiye’de Bir İlk

Genel olarak diş ürünleri ve implant üstü çözümleri üretiyoruz. Bir iki ay içerisinde Türkiye’de bir ilk olacak olan kendimize ait patentli tasarımıyla çocuklar için zirkonyum kron üreteceğiz.

Üretimi kolay fakat tasarımı zor olan bu ürün için kendi tasarımı yapmış ve üretime geçebilecek duruma gelmiş bulunuyoruz.

Aynı zamanda kişiye özel implant üstü abutmentler, titanyum barlar, nikel-krom barlar üretmeyi planlıyoruz. Bununla birlikte, hem yurt içi hem de yurt dışındaki hekimlere üç boyutlu dijital diş tasarımı hizmeti vermeyi planlıyoruz. Şu anda; ürettiğimiz ürünlerle Iğdır, Kars, Ağrı, Erzurum, Van, İstanbul ve Diyarbakır illerimizdeki hekimlerimize hizmet sunuyoruz. Orta vadede ise Türkiye ve Nahçıvan, Azerbaycan, İran, Gürcistan ve bazı Avrupa ülkelerine de hizmet ve ürün ihraç etmeye başlayacağız.

Cari Açığın Azaltılmasına Destek

İleri Girişimci Desteği ile başladığımız üretimimiz, bugüne kadar yüzde 95’ini yurt dışından aldığımız ve bunun için çok paralar ödediğimiz diş ürünleri ve implant üstü ürünler gibi ürünleri milli imkânlarla üretme olanağı sağlamış oldu. Bu sayede ülke dışına çıkan paraların ülke içinde kalmasını ve cari açığın azaltılmasına olumlu bir etki yapmasını umuyoruz.

Can Suyu

KOSGEB, iş fikrini hayata geçirmemde maddi ve manevi



ProfTeknoloji Kurucusu Firuze Ömergil

“KOSGEB, girişimcileri cesaretlendirerek, işletmenizin hem maddi anlamda ayakta kalmasını hem de manevi destek anlamında yalnız olmadığınızı hissettiriyor”

anlamda bana cesaret verdi. Özellikle erken ödeme desteği, makinelerimi alırken işlerimi çok kolaylaştırdı. Daha sonra 1 yılın sonunda aldığımız performans desteği özellikle pandemi döneminde işletmemize ikinci can suyu oldu. Şu an hayata geçirmeyi planladığımız üretim hattımızı teknoloji yoğun hale getirme projemizi başlattığımızda, KOSGEB’in hem TEKNOYATIRIM Desteği’nden hem de Nitelikli Eleman Desteği’nden faydalanmayı planlıyoruz. Ayrıca ilerleyen aşamalarda; Test Analiz, Belgelendirme ve faizsiz kredi gibi desteklerden de faydalanacağız.

Tüm bu destekler; hem işletmenizin maddi anlamda ayakta kalmasını hem de manevi destek anlamında yalnız olmadığınızı hissettiriyor ve bu sayede adımlarınızı daha cesur atabiliyorsunuz.

Yeni Projeler

Şu an itibariyle dijital diş teknolojileri ve dijital tasarım üzerine yeni bir proje hazırlıyoruz. Projemizin kabul edilmesi durumunda KOSGEB TEKNOYATIRIM Desteği ile bu projemizi hayata geçireceğiz. Bu proje sayesinde de ürünlerimizi yurt dışındaki kliniklere ihraç edebileceğiz. Bu yeni projemiz ile mevcut üretim altyapımız teknoloji yoğun bir hal alırken, yerli diş ürünleri sektörünün dijital dönüşümünün sağlanmasını hızlandırmış olacağız. Yine bu projeye, kişiye özel implant ve Türkiye’de ilk olacak ve dünyada sadece birkaç firmanın ürettiği ve çok yüksek maliyetlerle alabildiğimiz, patenti bize ait olan, çocuklar için zirkonyum kron üretimine başlamayı hedefliyoruz.

Gelecek Hedefleri

ProfTeknoloji olarak önümüzdeki on yıl içinde tüm Türkiye’de bilinen, tercih edilen ve yaygın olarak hizmet verebilen bir markaya dönüşebilmeyi hedefliyoruz. Yeni, bize özel ürünler üretebilmeyi istiyoruz. Diş ürünleri sektörünün ana



ürünlerinden sarf malzemelerine kadar tüm ürünlerini üretebilir bir kapasitede olabilmeyi ve bunu kendi öz kaynaklarıyla, kendi tasarımlarıyla yapabilen bir işletme olabilmeyi amaçlıyoruz.

Hem Maddi Hem Manevi Destek

Bizi cesaretlendiren, destekleyen herkese çok teşekkür ediyoruz. Özellikle KOSGEB’e çok teşekkür ediyoruz. Bizi en zor zamanlarımızda, tüm insanlığı yoran pandemi döneminde ayakta kalabilmemiz için hem ekonomik olarak hem de psikolojik olarak desteklediler ve yanımızda oldular. Daha fazla yatırım yapmamız için bizi teşvik ettiler. Artık herhangi bir yatırım yapacağımız zaman aklımıza gelen ilk kurum KOSGEB oluyor.

Uzmanım ile iletişime geçerek gerekli bilgiyi telefon üzerinden bile anında alabiliyorum. Bu bağlamda öncelikle KOSGEB Iğdır Müdürlüğü personeline ve tüm KOSGEB ailesine teşekkürü bir borç bilirim.



Kadın Girişimciden Mobil Oyun Stüdyosu

Çoklu ortam mobil oyun sektöründe geliştirdiği oyunlarla dünya pazarına giriş yapan işletme, Türkiye’de ve yurt dışında bir çok ödüle layık görüldü



Hazırlayan: **Melisa TEKİN**

KOSGEB olarak günümüzün hızla değişen ekonomik koşullarında kadınların daha güçlü yer almasını önemsiyoruz. Hayata geçirdiğimiz destek programlarımızda kendi işini kuran girişimci kadınlara pozitif ayrımcılık uyguluyoruz. Her ay sizlerin beğenisine sunduğumuz KOSGEB Dergisi’nde, 2021 yılı ile birlikte “Kadınlar KOSGEB ile Daha Güçlü” mottosuyla yeni bir röportaj serisi başlattık. Her ay sayfalarımızda yer vereceğimiz bu çalışmada kendi gücünün farkına varan, sınırlarını keşfeden kadınların başarılarla dolu hikayelerini sizlere aktaracağız. Bu çalışmamızın ilk konuğu, Moralabs Yazılım Şirketinin Kurucu Ortağı ve aynı zamanda Genel Müdürü olan Kamer Kemerkaya. İşte, Kemerkaya’nın kadın girişimci adaylarını cesaretlendirecek başarı öyküsü.

Moralabs’ın Kuruluş Hikâyesinden Bahseder misiniz?

1999 yılında iş hayatına yazılım mühendisi olarak başladım.

Sonrasında teknik ekip lideri, proje yöneticisi ve ürün yöneticisi görevlerini aldım. Yedi yıllık bir çalışma sürecinin ardından bir oyun şirketinin kurucu ortağı oldum. 2012 yılı sonunda kurucu ortağı olduğum bu oyun firmasından şu anki ortağım ile birlikte ayrıldık. Türkiye’de oyun sektörü çok gelişmediği için çok fazla seçeneğimiz yoktu. Biz de elimizi taşın altına koyalım ve kendi oyun şirketimizi kendimiz kuralım diye düşündük. Moralabs Oyun Stüdyosu 2013 yılı başında, mobil oyunlar geliştirerek Türkiye’den bu alanda dünya çapında bir başarı hikâyesi yaratmak vizyonu ile yola çıkmış oldu.

Moralabs, özellikle çoklu ortam ve çok oyunculu mobil oyun geliştiren deneyimli bir ekibe sahiptir. Sekiz yıl içinde şirketin ölçeği gelişti ve şu an 8 kişilik bir ekip ile yoluna devam ediyor. Bu sekiz yıl içinde birçok başarılı projeye imza attık.

Moralabs Ne Üretiyor?

Moralabs çoklu ortam mobil oyun geliştiren bir oyun

stüdyosudur. Çoklu ortam ile kastedilen IOS, Android gibi mobil platformlara ve Facebook benzeri web platformlarına aynı anda geliştirme yapılmasıdır. Son kullanıcılar için iki farklı profile sahip kullanıcılara hitap eden ürün gamı bulunmaktadır. Bunlardan birincisi casual adı verilen oyuncuların kolaylıkla anlayabileceği, gün içinde kısa zaman aralıklarında çok kere oynayabilecekleri bir yapıya sahip mobil oyunlar. Diğeri ise çocuklar için eğitsel çocuk uygulamaları ve oyunlarıdır. Çocuk uygulamaları ve oyunlarında çocuk gelişim uzmanı ile birlikte çalışılmaktadır. Geçen sekiz yıl içerisinde iki alanda da başarılı birçok ürün geliştirmiştir. Bunların yanında kurumların müşterileri ile bağlılıklarını artıracak engagement oyunlaştırma konusunda da onlara hizmetler sunmaktayız.

Geliştirdiğiniz Oyunların Amaçları Nedir?

Geliştirdiğimiz oyunlarda insanları hem eğlendirmeye hem de insanlara bir değer katmaya çalışıyoruz. Geliştirdiğimiz Sinaptik, Sorupanda, Kelime Tatlısı ve Kelime Küpü gibi oyunları göz önünde bulunduracak olursak; Sinaptik insanlara günlük beyin egzersizi yaptırmayı, diğer kelime oyunları da bilgi dağarcıklarını arttırmayı hedefliyor. Bunları da en güzel ve etkili yöntemlerden biri olan oyunla gerçekleştirmeye çalışıyor.

KOSGEB İle Nasıl Tanıştınız? Hangi Desteklerden Faydalandınız?

Moralabs, KOSGEB'in Girişimcilik Desteği ile kurulmuş bir firma. Bunun haricinde Genel Destek Programı, Ar-Ge ve



İnovasyon Destek Programı ve halen devam eden Yurt Dışı Pazar Desteği'nden faydalandık.

Şirketler için özellikle ilk bir yıllık süreç zor bir dönem. Veriler, ilk bir yılın sonunda yüzde 5 firmanın yoluna devam edebildiğini söylemekte. Başlangıçta faydalandığımız Girişimcilik Desteği, yolun başında şirkete can suyu gibi geldi. Bu destek, daha iş modelinizi oturtmadan, giderler çokken şirketinize finansal anlamda önemli bir katkı sağlıyor. Sonrasında, Ar-Ge projelerimiz için KOSGEB desteklerinden faydalandık. Bunlar bizim şirket içinde bir Ar-Ge sistematizi oturtmamızda önemli bir rol oynadı. Yararlanmakta olduğumuz Yurt Dışı Pazar Desteği ise, yeni pazarlara girmemiz için bize destek oluyor.

Bütün bu destekler, giderek rekabetin arttığı pazarlarda yolda yalnız yürümediğimizi bize hissettiriyor.

Üzerinde Çalıştığınız Yeni Projeleriniz Var mı?

Global pazarda çok başarılı olacağını düşündüğümüz ve sonuna yaklaştığımız bir oyun projemiz var. Bu proje casual dediğimiz gün içinde kısa sürelerde oyun oynamayı seven kullanıcılar için geliştirdiğimiz bir oyunumuz.

Şu an Yurt Dışı Pazar Desteği ile bu oyunu Güney Amerika pazarında deniyoruz. Gerekli iyileştirmeleri yaparak diğer pazarlara da çıkmayı planlıyoruz. Bunun yanı sıra yine çoklu platform için henüz geliştirme





aşamasında olduğumuz bir simülasyon oyunu üzerinde çalışıyoruz.

Gelecek Hedefleriniz Nelerdir?

Şirketimizin vizyonu, herkesin mobil cihazında en az bir Moralabs ürünü olması. Özellikle Ar-Ge faaliyetleri yürüterek hem dünyada hem de Türkiye’de yeni gelişmekte olan oyun pazarındaki fırsatı tecrübemizle birleştirerek dünya çapında bir başarı öyküsü çıkarmayı hedefliyoruz. Gelecekte Moralabs’ın yılda dört büyük oyun projesi geliştirecek büyüklükte, dünyaca tanınan bir oyun stüdyosu olmasını arzu etmekteyiz. Farklı disiplinlerle çalışarak gelecekte bu disiplinleri bir araya getirecek bu oyun stüdyosunun altyapısını şimdiden oluşturmaya çalışıyoruz.

Yurt İçi ve Yurt Dışı Çalışmalarınızdan ve Aldığınız Ödüllerden Bahseder Misiniz?

Moralabs olarak son kullanıcı ürünleri olan mobil oyunlarımız yanında, sektörün liderleri ile birlikte birçok kurumsal projede yer aldık. Moralabs’ın en önemli özelliği kendi alanındaki teknolojik yenilikleri takip etmesi ve yeniliklere hızlı adapte olmasıdır. Bu özelliğinden dolayı güçlü iş birlikleri kurma imkânı yakaladı. İhracat anlamında geçmiş senelerde Rusya ve Amerika ile 2020 yılında da Almanya ile oyunlarımız üzerinden ihracat geliri elde etme imkânı yakaladık. Aldığımız ödüllere gelecek olursak; KOSGEB 4. KOBİ ve Girişimcilik Ödülleri’nde Yılın Kadın Girişimcisi kategorisinde

finalistlerden biri olmaya hak kazanarak Jüri Özel Ödülü’ne layık görüldük. Ar-Ge projelerinden biri olan SİNAPTİK ile TTGV, TÜBİTAK ve TÜSİAD’ın birlikte düzenlediği 12. Teknoloji Ödülleri’nde finalistlerinden biri olmaya hak kazandık.

Bunların yanında firmamız, 2016 yılı Garanti Bankası Kadın Girişimcilik yarışmasında “Gelecek Vaat eden Kadın Girişimcisi” kategorisinde finalistler arasında yer almıştır. Moralabs, 2019 Mayıs ayında Google’ın “Game Accelerator” programına kabul edilmiştir. Dünyadaki gelişen pazarlar (emerging market) olan Asya, Latin Amerika, Orta Doğu ve Afrika’dan yapılan bin 700 başvurunun arasından 30 firmadan biri olarak 2019 sınıfına seçilmiştir. 2019 Temmuz ayında Singapur’a gidilerek sektörün ileri gelenlerinden birebir mentorlük alınmıştır.

KOSGEB İle İlgili Düşünceleriniz Nelerdir?

KOSGEB, KOBİ’leri her aşamada desteklemeye çalışan bir kurum. Özellikle KOBİ’lerle yakın ilişkiler kurarak onların ihtiyaçlarını doğru şekilde belirlemeye çalışıyorlar. Bu ihtiyaçlara göre farklı programlar oluşturup, onlara destek olmaya çalışıyorlar. En güzel kısmı da sürekli bu destek programlarını değişen koşullara göre iyileştirmeye çalışmaları. 2013 yılından bu zamana kadar olan süreçlerin ne kadar iyileştiğini, kolaylaştığını bizzat yaşayarak gözlemledik. KOSGEB’e KOBİ’lere olan bu yakın duruşlarından dolayı teşekkür etmek istiyorum.

Denizcilik Tarihinin Unutulmayan Yıldızı: *Piri Reis*

Avrupa ve Afrika'nın batı sahilleri, Portekiz, Atlas Okyanusu, Orta ve Güney Amerika'nın bir kısmının yer aldığı haritayı çizerek dünya denizcilik ve haritacılık tarihinin önemli isimlerinden oldu



Hazırlayan: Ömer KIZILYER

Osmanlı Devleti'nde denizcilik anlamında önemli başarılarla imza atan Piri Reis, denizci bir ailenin çocuğu olarak 1465 yılında dönemin önemli gemi yapım merkezlerinden ve Osmanlıların deniz üslerinden biri olan Gelibolu'da dünyaya geldi. Tam adı Piri Muhyiddin İbn Hacı Mehmed olan Piri Reis, aile mesleği olan denizciliğe kaptan-ı derya olan amcası Kemal Reis'in yanında başladı. Amcasının yanında her türlü meslekî bilgiyi öğrenen Piri Reis, bu yıllara ait bilgiler ile amcasıyla dolaştığı yerleri ve tarihi olayları daha sonra yazdığı " Kitab-ı Bahriye " de anlattı.

Osmanlı Donanmasına Katıldı

1487-1493 yılları arasında Akdeniz'de amcasının yanında korsanlık yapan Piri Reis, Venedik'e sefer düzenlemeye hazırlanan II. Beyazıt'ın, korsanlık yapan denizcileri Osmanlı donanmasına katılmaya çağrısının ardından amcası Kemal Reis ile birlikte Osmanlı donanmasına katıldı.

1499 - 1502 yılları arasında meydana gelen deniz savaşları sırasında ün kazanan Piri Reis, dönemin kaptan-ı deryası Davut

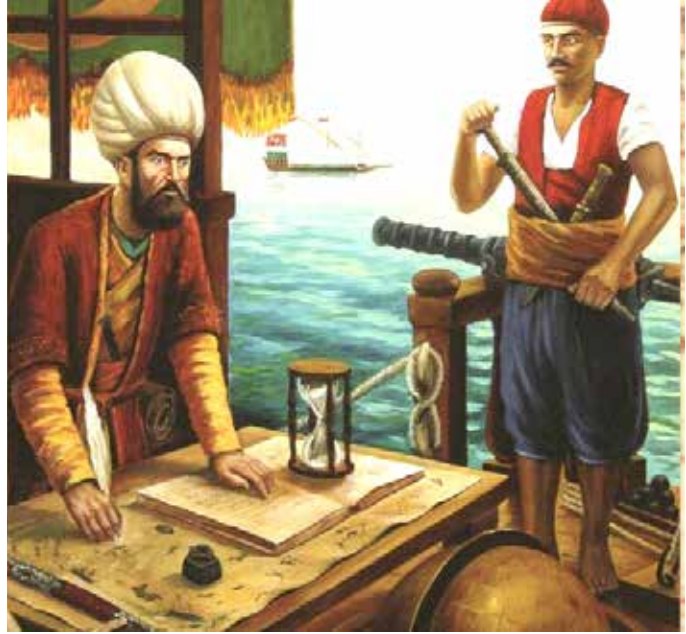
Paşa'nın filosundaki bir savaş gemisinin komutanı oldu.

Dünya Haritasını Çizdi

Piri Reis'in adının tüm dünya tarafından bilinmesini sağlayan ve denizcilik tarihi bakımından en önemli üç eseri 'Birinci Dünya Haritası, İkinci Dünya Haritası ve Kitab-ı Bahriye'dir. 1513 yılında çizdiği ve 1517'de Mısır'da Yavuz Sultan Selim'e sunduğu ilk dünya haritasında, Atlas Okyanusu'nun iki yakasını gösterecek şekilde Batı Afrika Kıyıları, Asor, Kanarya ve Yeşilburun Adaları'nı ve Atlas Okyanusu, Güney Amerika ile Orta Amerika'ya yer verdi. Haritayı nasıl çizdiğini üzerine yazdığı notlarla açıklayan Piri Reis, böylece haritayı çizerken yararlandığı kaynakları da belirtmiş oldu. 15 yıl sonra, Gröbländ'i, Kuzey ve Orta Amerika sahillerini gösteren ikinci kez dünya haritası çizdi. İlk haritadan daha büyük ölçekli ve detaylı olan bu ikinci harita dönemin ileri örnekleri arasında yer aldı. Birinci haritasında eksik bilgilerden kaynaklanan yanlışlarını burada düzelten Piri Reis, yeni bilgiler ilave ederek hazırladığı ve ceylan derisi üzerine sekiz renkte boya ile renklendirerek çizdiği bu ikinci dünya haritasını 1528'de Kanuni Sultan Süleyman'a sundu. 86 cm boyunda olan bu haritanın üst kısmı 61 santimetre, alt kısmı ise 41 santimetreydi. Piri Reis, bu haritasında keşfedilmeyen yerleri beyaz bırakarak bilinmediği için çizilmediğini belirtti.

Topkapı Müzesi Kütüphanesi'nde Saklanıyor

Denizcilik alanında zamanının en önemli bilim adamları arasında



Yavuz Sultan Selim'in Mısır seferi sırasında donanmada bulunan Piri Reis, çizdiği ilk dünya haritasını 1517'de padişaha takdim etti

yer alan Piri Reis, ana dili dışında Rumca, İtalyanca, İspanyolca ve Portekizce biliyordu. Dünya haritasını hazırlarken, bu dillerdeki eserlerden yararlandığını eserlerinde bizzat kendisi yazmıştır. Piri Reis'in Kanuni Sultan Süleyman'a armağan ettiği haritanın aslı, 1513'te çizdiği ilk dünya haritasıyla beraber halen günümüzde İstanbul Topkapı Sarayı Müzesi Kütüphanesi'nde bulunuyor.

Kitab-ı Bahriye'yi Yazdı

Büyük bir denizci ve haritacı olan Piri Reis'in, önceki yıllarda tuttuğu notlardan hazırladığı diğer eseri "Kitab-ı Bahriye"dir. 219 tane ayrıntılı harita ihtiva eden bu eser, önemli bir denizcilik kılavuzudur. Kitab-ı Bahriye 'Denizcilik Kitabı', 'Donanma Kılavuzu' ve 'Deniz İlminin Kitabı' isimleriyle tercüme edildi. Deniz İlminin Kitabı isimli tercümesinin 30 kopyası, başta İstanbul, Berlin, Dresden, Bolonya, Paris, Viyana ve Londra olmak üzere Avrupa'nın farklı yerlerinde, özel ve devlet kütüphanelerinde yer alıyor.

Ege Sanayisinin Lokomotifi: *Aydın*

Aydın, ülkemizin önemli sanayi kentlerinden biridir. Yerli üretimin ve sanayinin yapılan yatırımlarla her geçen gün geliştiğini gözlemliyoruz



Hazırlayan: **Mustafa Emin KARATOSUN**

Hepimiz Aydın'ı tarım ve turizm şehri olarak biliyoruz. Ege Bölgesi'nin güzide şehirlerinden olan Aydın'da, ekonomik hayatın temelini oluşturan tarımın yoğunluğu, sanayi ve ticaret sektörünün de gelişmesine öncülük ediyor aslında. Ham maddeye yakınlıktan dolayı tarımsal üretime dayalı sanayisinin geliştiğini söyleyebiliriz. Konserve, dokuma, yağ ve sabun fabrikalarının sıklıkla görmek mümkün. Aydın, ülkemizde üretilen bitkisel ürünlerin 25'inde ilk 10'da yer alıyor. Tarıma dayalı sanayi bir yana; otomotiv yan sanayi ürünleri, makine ve ekipman imalatı, beyaz eşya ürünleri imalatı, kimyevi madde imalatı üretimde ön plana çıkan diğer alanlardır. Tüm bunların yanı sıra salamura zeytin, işlenmiş incir ve konserve fabrikalarında üretilen ürünler dünyanın çeşitli ülkelerine ihraç ediliyor. Türkiye'nin gelişmiş imalat ve satış sonrası hizmet ağına sahip ziraat ürünleri üretim fabrikası Aydın'da yer alıyor. Ziraat aletleri üretimine Cumhuriyet döneminde başlanmış ve halen

bu üretimlerin devam ettiğini söyleyebiliriz. Seri üretim ile çalışan bu fabrika, 5 kıtada 70 ülkeye yaptığı ihracat ile Türkiye ekonomisinde önemli bir konumda yer alır. Cumhuriyet'in Birinci Beş Yıllık Kalkınma Planı dâhilinde; 9 Ekim 1937 yılında, Aydın'da Nazilli Sümerbank Basma Fabrikası, Türkiye'de devlet eliyle kurulan ilk basma fabrikası oldu. Bu fabrika sadece üretim yapmakla kalmıyor aynı zamanda içerisinde bulundurduğu hastane, okul, kültür sanat etkinlik alanları ve spor alanları barındıran bir yaşam merkezi olarak yapıldı. Mustafa Kemal Atatürk'ün tüm yurttta yaygınlaştırmayı hayal ettiği 'sosyal fabrika' projesinin ilk örneği bu fabrika oldu. Türk-Sovyet yapımı olan ve 1935 yılında temeli atılan fabrika 18 ay gibi kısa sürede tamamlandı. Bu sosyal proje; binalar, makineler ve içerisinde yer alan diğer ihtiyaçlar dâhil toplam 8 milyon liraya mal oldu. 800 otomatik tezgâh ile üretime başlandı ve yeni kurulmuş devletimizin öncü fabrikalarından biri oldu.





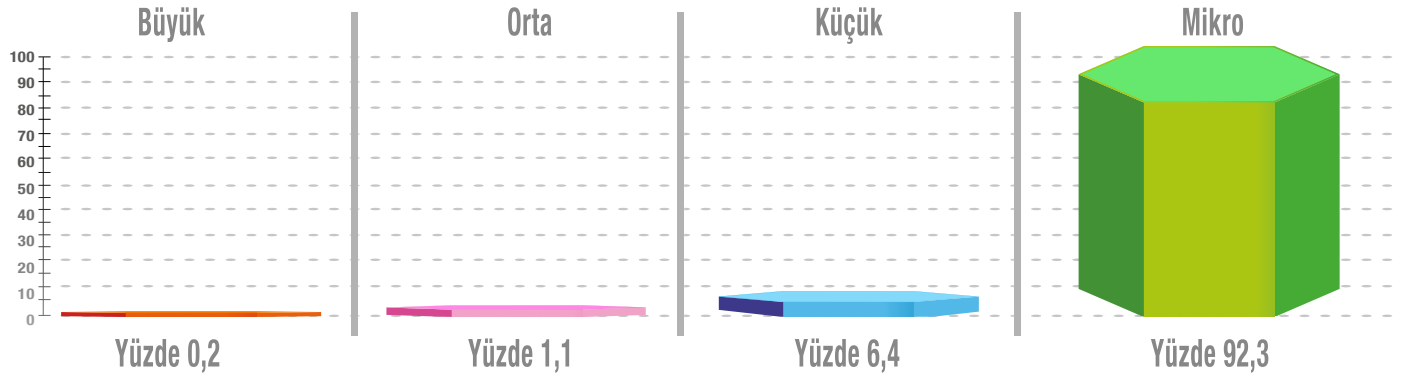
Hazırlayan: Merve YÜZÜAK

Küçük ve Orta Büyüklükteki Girişim İstatistikleri, 2019

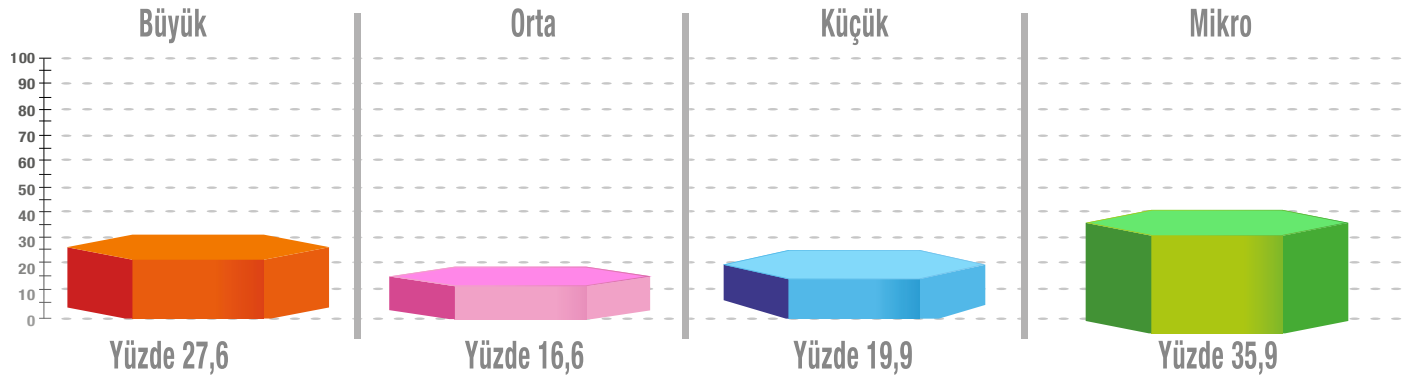
Ülkemizde ilgili mevzuat gereği 250 kişiden az yıllık çalışan istihdam eden ve yıllık net satış hasılatı veya mali bilançosundan herhangi biri 125 milyon TL'yi aşmayan girişimler, Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmeler (KOBİ) olarak tanımlanmaktadır.

Büyüklük Gruplarına Göre Temel Göstergelerin Oransal Dağılımı, 2019

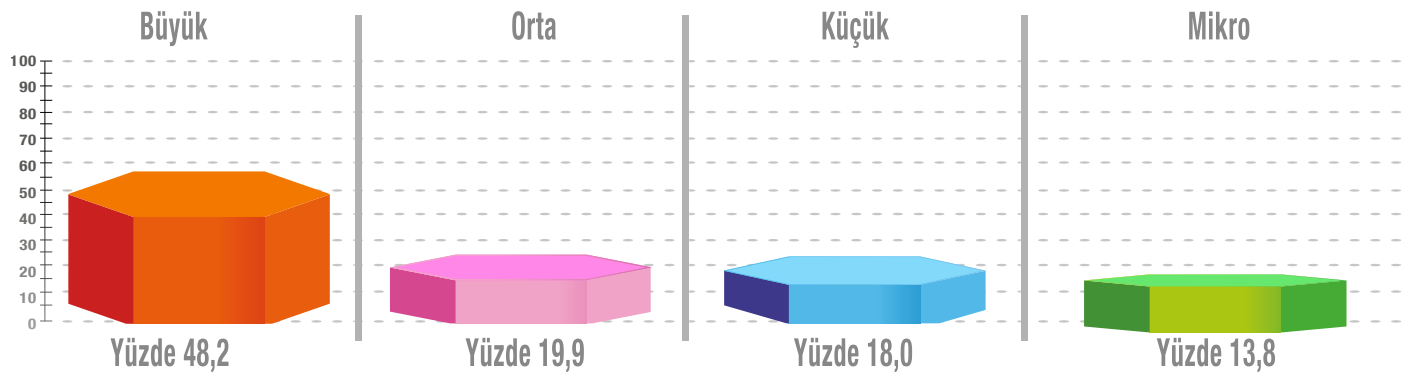
Girişim Sayısı



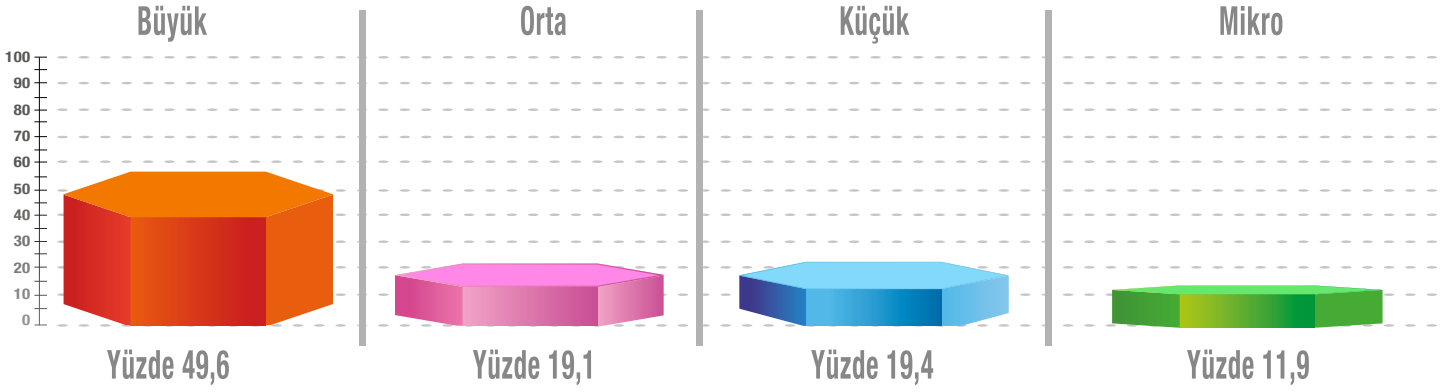
Çalışanlar Sayısı



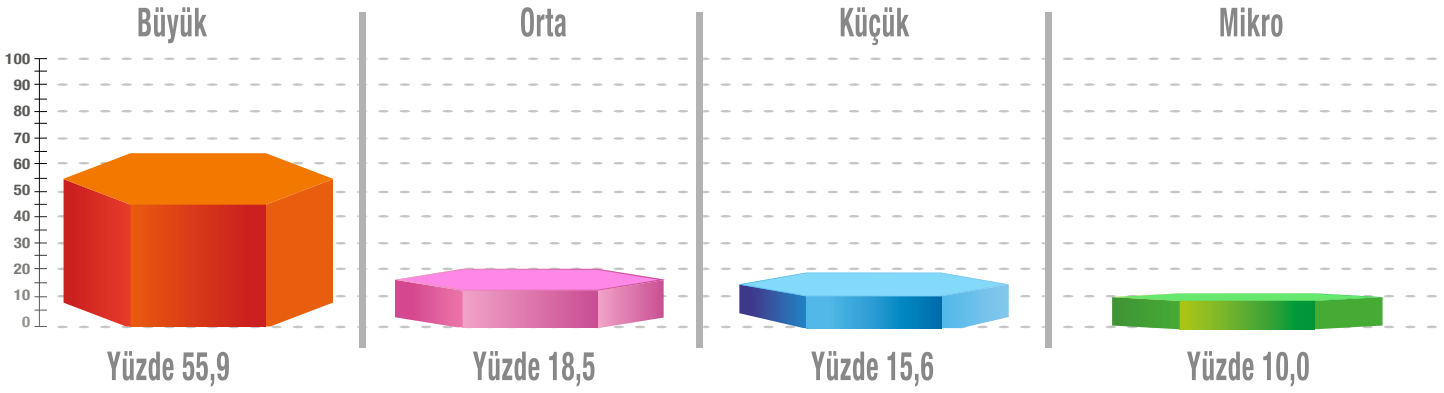
Personel Maliyeti



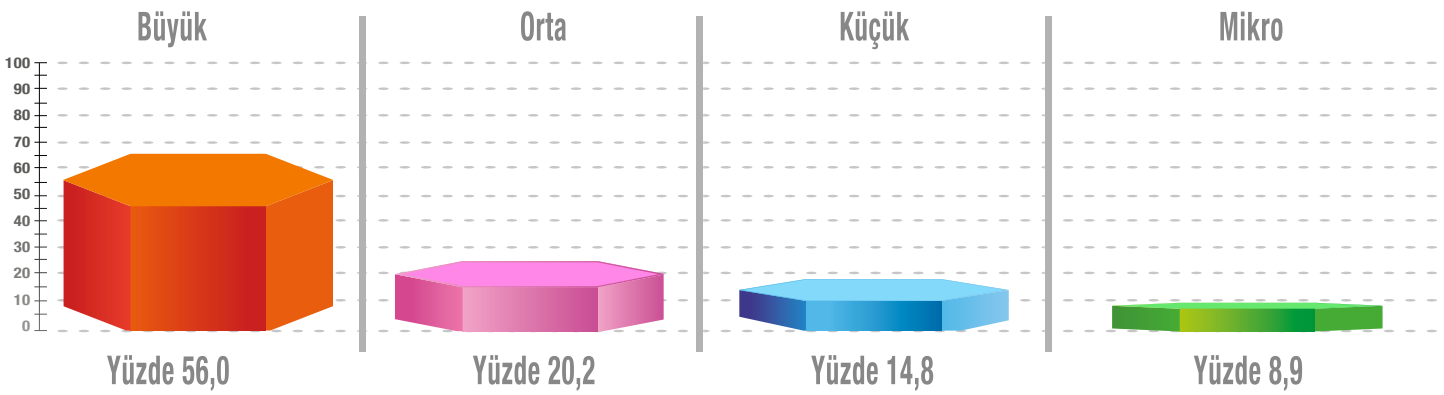
Ciro



Üretim Değeri



Faktör Maliyetiyle Katma Değer



Çalışan Başına Katma Değerin KOBİ'lerde Ölçek ve Yıllara Göre Değişimi, 2009-2019

	KOBİ	Orta	Küçük	Mikro
2009	15 Bin TL	29 Bin TL	19 Bin TL	8 Bin TL
2014	24 Bin TL	42 Bin TL	29 Bin TL	11 Bin TL
2018	46 Bin TL	87 Bin TL	55 Bin TL	19 Bin TL
2019	54 Bin TL	108 Bin TL	66 Bin TL	22 Bin TL

Yüksek Teknolojiye 14,7 Milyon TL Destek

KOSGEB Niğde Müdürlüğü, kurulduğu günden bu yana Ar-Ge, teknolojik üretim ve yerleştirme projelerine 14,7 Milyon TL destek sağladı



Niğde'de 2006-2013 yılları arasında KOSGEB Sinerji Odağı adı altında faaliyette bulunan KOSGEB Niğde Müdürlüğü, Niğde Organize Sanayi Bölgesi'nde 2013 yılında ayrı bir müdürlük olarak faaliyete geçti.

2006-2013 yılında arasında Niğde'de KOSGEB faaliyetlerini KOSGEB Nevşehir Müdürlüğü yürütülüyordu. 2013 yılında KOSGEB Niğde Müdürlüğü kurularak, Niğde'nin tamamında faaliyet göstermeye başladı. Niğde Müdürlüğü 8 personeli ile faaliyetlerini sürdürürken, ayrıca Niğde Esnaf ve Sanatkarları Birliği Odası binası içerisinde bulunan müdürlüğe bağlı bir adet temsilcilik ofisi ile KOBİ ve girişimcilere hizmet sağlıyor.

36,7 Milyon TL Destek

2013 yılından bu yana Niğde'de faaliyet gösteren KOBİ ve girişimcilere toplam 36,7 Milyon TL destek sağlandı. Müdürlüğün destek tutarlarında her yıl artış görülürken, 2020 yılındaki destek tutarının 2019 yılına göre yaklaşık yüzde 74 oranında arttı. 2003-2016 yılları arasında 2 bin 619 işletmeye 80 milyon TL KOBİ Finansman Destek Kredisi sağlandı.

Projeye bağlı olmaksızın işletmelerin öncelikli ihtiyaçlarının karşılanmasına yönelik İşletme Geliştirme ve Genel Destek Programı kapsamında, 8,6 Milyon TL destek ödemesi gerçekleştirildi. Girişimcilik destekleri kapsamında, şimdiye kadar işini yeni kuran 450 girişimciye 11 milyon TL destek verildi.

Proje Esaslı Desteklere 16,9 Milyon TL

KOSGEB'in proje esaslı desteklerinden Yurt Dışı Pazar ve Teknopazar Destek Programları ile 76,6 bin TL, Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile Niğde KOBİ'lerine 3 milyon TL destek sağlandı. KOBİ Proje ve KOBİGEL Destek Programları kapsamında 1,8 Milyon TL destek ödemesi yapıldı. Müdürlük tarafından Stratejik Ürün Destek Programı ve KOBİ TEKNOYATIRIM Destek Programı kapsamında toplamda 12 milyon TL'lik kaynak KOBİ'lere aktarıldı. Niğde'de faaliyet gösteren işletmelere proje esaslı destekler sayesinde toplamda 16,9 milyon TL destek sağlandı.

Proje Yapabilme Kabiliyetleri Yüksek

Bölgede faaliyet gösteren işletmelerin proje yapabilme ve uygulayabilme kabiliyetleri yüksek olduğundan dolayı; Ar-Ge,

İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama, KOBİGEL, İş Birliği, Stratejik Ürün ve KOBİ TEKNOYATIRIM Destek Programı gibi KOSGEB'in proje bazlı destekleri kapsamında verilen destekler, toplam desteklerin yüzde 45 'ini teşkil ediyor.

2023 Hedeflerine Erişmek İçin Teknoloji Odaklı Destek

Kaynakların çoğunluğu 11. Kalkınma Planı ve diğer strateji dokümanları ile şekillenen katma değerli üretim ve imalat sanayinin dönüşümü, Ar-Ge harcamalarının GSMH oranının yükseltilmesi ve e-KOBİ'lerin küresel değer zincirlerine entegrasyonu hedefleri için kullanılıyor. 2020 yılında yapılan ödemelerin yüzde 76'sı Ar-Ge, inovasyon ve bu çalışmaların yatırıma dönüşümüne verilen desteklerden oluşuyor. 2019 yılında teknolojik dönüşümün oranı yüzde 39'dur.

KOSGEB İş Birliği ile İş Planı Yarışması

KOSGEB Niğde Müdürlüğü ve Niğde Teknopark organizasyonu;

Niğde Valiliği, üniversite rektörlüğü ve Niğde Ticaret ve Sanayi Odası himayesinde gerçekleştirilen, girişimcilerin iş kurma ve yürütme konularında teşvik edilmesini ve başarılı bulunan iş planlarının, modellerinin ya da fikirlerinin hayata geçirilmesi amaçlandığı 'Niğde'nin Yeni Değerleri İş Planı Ödülü Yarışması' bu yıl ilk kez düzenlendi. Girişimcilik ekosisteminde yer alan kurumların sürece dahil edilmesine önem verilen organizasyona 20 yeni girişimci Niğde'nin yeni değeri olmak için yarıştı.

Niğde'nin Yeni Değerleri İş Planı Ödülü Yarışması'nda, birincilik ödülünü 'RC Aracı Geliştirilmesi ve İmalatı' başlıklı iş planı ile Niğde Ömer Halisdemir Üniversitesi Makine Mühendisliği lisans öğrencisi Harun Varol, 'İş Sağlığı ve Güvenliği Risk Değerlendirme Yazılım Uygulaması Geliştirilmesi' başlıklı iş planı ile ikinciliği Çağdaş Çalış, Makine Mühendisliği Doktora öğrencisi Ali Altuntepe ise 'Grafen Oksit Makinası İmalatı' başlıklı iş planı ile üçüncülüğü elde etti.



Yüksek Ateşe Geçit Yok

Covid-19 virüsünün insanlar üzerindeki en belirgin göstergesi olan yüksek ateşin tespit edilebilmesi amacıyla "Temassız Termal Kontrollü Otomatik Geçiş Sistemi" geliştirildi



Niğde’de 28 yıldır bilişim sektöründe faaliyet gösteren Çağrı Elektronik, kurulduğu günden bu zamana kadar; stok takip yazılımları, uzaktan kontrol ve veri işleme, otomatik geçiş sistemleri yönetim ve yazılımı, kontrollü bariyer sistemleri, HGS ve geniş alan anons sistemleri gibi birçok yazılım ve sistem geliştirerek faaliyetlerini sürdürdü. Şimdi ise KOSGEB’in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile "Temassız Termal Kontrollü Otomatik Geçiş Sistemi" geliştirdi.

Çağrı Elektronik, 1992 yılında Gülali Yıldırım tarafından

kuruldu. Kuruluş yıllarından itibaren elektronik sistemler (düşük akım sistemleri) üzerinde faaliyetlerde bulundu. Süreç içerisinde kendini sürekli yenileyerek, sektördeki bütün yeniliklere ayak uydurdu. Elektronik cihaz tamirati ile çıkılan yolculuğa profesyonel ses ve görüntü sistemleri ile veri işleme ve yazılım alanlarında devam etti.

Yüksek Ateşi Anında Tespit Edecek

İşletme, KOSGEB’in Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile Covid-19 virüsünün vakaların yüzde 88’inde görülmekte

olan yüksek ateş belirtisinin tespit edilmesi için toplu yaşam alanları giriş - çıkış ünitelerinde otomatik yönlendirme yapılması amaçlı Temassız Termal Kontrollü Otomatik Geçiş Sistemi geliştirdi.

Toplu Yaşam Alanlarında Kullanılabilecek

Geliştirilen sistem; hastaneler, cezaevleri, kamu kurum ve kuruluşları, şehirler, pazar yerleri, alışveriş merkezleri, marketler, şehirler arası otobüs terminalleri, havaalanları, limanlar ve stadyumlar olmak üzere toplu yaşamın olduğu her yerde kullanılabilecek ve kullanım yerine göre özel fonksiyonlar geliştirilerek özelleştirilebilecek. Örneklenilecek olunursa; hastane girişlerinde yüksek ateşli kişilerin anında karantina ya da Covid-19 test alanına yönlendirmesi yapılabileceği gibi, stadyumda yasaklı bir kişinin yüz tanıma sistemiyle tespit ederek içeriye girişinin otomatik olarak engellenmesi sağlanabilecek. Ürün, Covid-19 virüsünün insanlar üzerindeki en belirgin göstergesi olan yüksek ateş belirtisinin tespit edilmesini sağlıyor. Ayrıca, ürün kullanım kolaylığı ve bize istediğimiz verileri depolama imkânı sunuyor.

Mevcut Sistemlere Entegre Edilebilecek

Sistem, var olan geçiş sistemlerini bozmadan ya da



değişiklik yapmadan üzerine demonte şeklinde hazırlanacak bir modül ile entegre edilebilecek.

Hazırlanacak demonte sistem tamamen wireless sistemlerle donatılmış olduğu için güç bağlantısı dışında herhangi bir bağlantıya da ihtiyaç duymayacak. Var olan sisteme modül olarak ekleneceği için bir bağlantı kirliliği de oluşturmayacak.

Mutlaka kapı geçiş sistemi gibi otomasyonu olan yerler olması da gerekmemekle birlikte, özellikle hastane, lokal veya düğün salonları gibi yerlerin giriş ve çıkışlarındaki hava perdesi üzerine de sistem monte edilebilecek. Bu sayede hava perdesi üzerinden ozonlama ya da UV gibi bir dezenfekte işlemi ile birlikte de modül kullanılabilecek.



Toplu yaşam alanlarındaki giriş - çıkışlar kontrol altına alınarak, yüksek ateşli kişiler anında tespit edilebilecek

Pandemiye Fırsata Çevirdi

Ahşap üretimi konusunda işletmesini kurdu, pandemi sürecinden etkilenince online satış sistemine geçti ve internet üzerinden 300'den fazla ürün çeşidi ile satış yapıyor



KOSGEB'in İleri Girişimci Destek Programı ile Ocak 2020'de ahşap ürünleri imalatı üzerine işletmesini kuran girişimci Esra Düzgün, pandemi sürecinde işler iyi gitmeyince internet üzerinden online satış sistemini kurdu ve süreci fırsata çevirdi.

300'den Fazla Ürünle Online Satış

Kurduğu küçük bir atölyede 4 personeli ile birlikte Türkiye'nin en büyük online pazar yerlerinde ve firmasının web sitesinde kendi üretimi 300'den fazla farklı ürün çeşidini müşterileri ile buluşturan Esra Düzgün, işletmesinin kuruluş sürecini, yaşanan sıkıntıları ve

pandemi sürecini nasıl fırsata dönüştürdüğünü şu şekilde anlattı:

Kadın Girişimci ve Engelliler Etkiledi

İki çocuk annesiyim. Daha önce çeşitli bloglarda makale yazdım ve son olarak Niğde Teknopark 'ta yer alan bir start-up'ta çalıştım. Teknoparkta yer alan projenin tamamlanması akabinde işsiz kaldım. 'Ne yapabilirim?' diye düşünürken kadın kooperatifleri konusu hep ilgimi çekmişti. Ancak kadın girişimciliğinin zayıflığına, örgütlenmedeki sorunlarına, kadın ve engelliler ile ilgilenen dernekleri ve halk eğitim merkezini ziyaret

ederken tanık oldum. İş fikri de buralarda yeşermeye başladı. Bu kadınlar girişimci olacak ölçüde işlerini planlayamıyor ancak çok güzel ürünler üretiyorlardı.

Başlangıçta İşler Beklediğimiz Gibi Gitmedi

Bu dönemde sosyal medya hesapları üzerinden satışlara maliye denetimi artınca cezalar da gelmeye başladı. Bize de fırsat doğdu. Kadınlardan bu ürünleri, onları hukuki zorluğa düşürmeden alıp, onlara ürünlerini pazarlama fırsatı sunacaktık. Portali kurduk ve yürürlüğe koyduk ancak işler beklediğimiz gibi gitmedi. Tutacağına inandığımız sosyal yönü çok kuvvetli olan fikrimiz çıkmaza girmişti. Hikâyemiz ya başlamadan bitecekti ya da ileri girişimcilik eğitiminde anlatıldığı gibi pivot yapmamız gerekecekti.

Pandemi ile Tekrar Canlandık

Covid-19 nedeniyle insanlar evlerine kapanmıştı ve Google Trends aramalarında kendin yap ahşap ürünleri aramalarının sıklaşmaya başladığını gördüm. Bizim hikâyemizin dönüm noktası da burası oldu. Faaliyetlerimizi bu alana yoğunlaştırdık hobimiz mesleğimiz haline geldi. Çivi çakmayı bilmiyordum, halen çok iyi yaptığım söylenemez ama lazer kesim cihazları artık benim işim. Faaliyet alanlarımız da şöyle şekillendi:

- Kendi üretimimiz olan ürünlerin tamamına yakını ahşap ürünlerden oluşuyor ve bu ahşap ürünlerin bir kısmı geri dönüşüm. Farklı amaçlar için kullanılmış ve atıl duruma



“Bu süreçte en büyük maddi - manevi destekçim eşim ve KOSGEB oldu”

düşmüş, ömrünü doğal şartlarda tamamlamış malzemeler kullanılıyor.

- Satışını gerçekleştirdiğimiz diğer ürünler ise ev hanımlarının, hobi sahibi kişilerin veya engelli vatandaşların evlerinde kendi el emekleri ile ürettikleri ancak satışını yapmak konusunda desteğe ihtiyaç duydukları ürünlerden oluşuyor.
- Dünyada ve ülkemizde son yıllarda hızlı yükselişe geçen DIY (Kendin Yap) ve retro/doğal ürünlerin trendlerini yakından takip ederek ilgili kullanıcılara ulaştırıyoruz.

İşimiz ve İtibarımız KOSGEB ile Gelişti

Çalışan sayımız, işlerimizi yetiştirmede günlük desteğe gelenler ile 12 kişiye kadar çıkıyor. Bu kadar insanın ekmeğine vesile olmanın gururu tarif edilemez. Bu süreçte en büyük maddi - manevi destekçim eşim ve KOSGEB oldu. Birçok girişimci bize gelip nasıl yaptığımız merak edip bizi taklit etmeye çalışıyor. İşimiz de girişimcilik konusunda itibarımız da KOSGEB ile gelişti.

Kayaçtan Petrol ve Kanser İlacı

Niğde çevresinde, 'bitümlü şeyl' adı verilen kayaçtan sentetik petrol, arta kalan organik killerden de kanser ilacı prototipinin üretilmesine yönelik çalışmalarda başarılı sonuçlar elde ediliyor



Niğde Ömer Halisdemir Üniversitesi Teknopark bünyesinde yürütülen proje kapsamında, bitümlü şeyl (petrollü şeyl) adı verilen kayaçtan sentetik petrol üretilmesi, arta kalan organik killerin ise kanser ilacı prototipi üretiminde kullanılmasına yönelik çalışmalarda olumlu sonuçlar elde edildi.

Jeoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. Mehmet Şener:

"Kayaçlar üzerinde yaptığımız çalışmalar olumlu sonuçlar verdi. Kayaçlardan petrol üretebiliriz. Türkiye'deki bitümlü şeyl kayaçlarından elde edilecek petrol miktarı aşağı yukarı 500 milyon ton. Hesaplara göre yıllık 42 milyon ton petrol ithalatını düşünersek, 12 yıllık petrol ihtiyacımızı

karşılayabilecek bir rakam."

İmmünoloji Bölümü Öğretim Üyesi Dr. Sedef İlk:

Elde ettiğimiz kille beraber sentezlediğimiz nanopartikülü, kanser hücrelerinde uyguladık ve başarılı sonuçlar elde ettik.

Niğde Ömer Halisdemir Üniversitesi bünyesinde yürütülen proje kapsamında bitümlü şeyl adı verilen kayacın ayrıştırılması sonucu sentetik petrol üretilmesi, arta kalan organik killerin ise meme kanserine ilaç üretiminde kullanılması konusunda başarılı deneme çalışmaları yapıldı. Tıp Fakültesi İmmünoloji Bölümü Dr. Öğretim Üyesi Sedef İlk,

organik kil yardımıyla yerli ve milli kanser ilacı yapılabileceği düşüncesini, Mühendislik Fakültesi Jeoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. Mehmet Şener ile paylaştı.

Şener'in, istenilen özellikteki kilin Niğde ve çevresindeki bitümlü şeyl adı verilen kayalardan elde edilebileceğini belirlemesi üzerine Fen Edebiyat Fakültesi Kimya Bölümü Dr. Öğretim Üyesi Rıfat Battaloğlu'ndan kayacın ayrıştırılması için destek istendi.

Akademisyenler, hazırladıkları proje için KOSGEB'den aldıkları destekle üniversite bünyesindeki Niğde Teknopark'ta bir şirket kurdu. Bu kapsamda sürdürülen çalışmada, bitümlü şeyl, çözücülerle ayrıştırılarak önce petrol, arta kalan kısımdan ise kil elde edildi. Kanser ilacı üzerinde araştırma yapan Dr. İlk'in, bu kil sayesinde meme kanserinin tedavisinde kullanılacak yerli ve milli ilaç üretimi konusundaki denemelerinde de olumlu sonuçlar ortaya çıktı. Prof. Dr. Mehmet Şener üniversitede biyoloji, nanoteknoloji ve biyonanoteknoloji alanında çalışan akademisyenlerin organik kil yardımıyla yerli ve milli kanser ilacı yapılabileceğini belirttiklerini söyledi. İstenilen kilin Niğde ve çevresindeki kayalardan elde edilebileceğini tespit edince jeoloji, kimya ve biyoloji alt disiplinleriyle proje hazırladıklarını ifade eden Prof. Şener, çalışmalarının detaylarını şu şekilde ifade etti:

"Kayayı Petrole Dönüştürebiliriz."

Sentetik Petrol

Projemizin amacı, bitümlü şeyllerden sentetik petrol eldesi ve arta kalan killerden organo kil minerali elde edilerek yerli ve milli kanser ilacı yapabilmektir. Bu amaçla yürüttüğümüz çalışmada bitümlü şeyl kayalarından alınan örneklerden kimyasal yöntemlerle sentetik petrolü elde ettik. Arta kalan kil ağırlıklı malzemeden 'montmorillonit' adı verilen kil mineralini detaylı laboratuvar çalışmalarının sonucunda ayırarak, nanoboyuta getirdikten sonra kanser ilaçlarının kapsülasyonunda kullandık. Bu aşamaların hepsini başarıyla tamamlamış durumdayız. Bundan sonra ürünümüzün



"Kanser Hücrelerine Uyguladık ve Başarılı Sonuçlar Elde Ettik"

ticarileşmesi için çalışmalar sürecektir.

"12 Yıllık Petrol İhtiyacı Karşılanabilir"

Öncelikli hedeflerinin yerli ve milli kanser ilacı üretmek olduğunu dile getiren Şener, ikinci planda ise petrol elde ettiklerini kaydetti.

Şener, "Literatürdeki bilgilerimize göre Türkiye'deki bitümlü şeyl kayalarından elde edilecek petrol miktarı aşağı yukarı 500 milyon ton hesaplara göre. Yıllık 42 milyon ton petrol ithalatını düşünürsek, 12 yıllık petrol ihtiyacımızı karşılayabilecek bir rakam. Ancak bu verdiğim rakamlar, klasik yöntemlerle elde edilen petrol. Bizim projemizde mikrodalga ve ultrasonik dalga çalışmalarımız var. Eski çalışmalarda yüzde 10 olarak elde ettiğimiz petrol verimi bu çalışmalarda yüzde



25'e kadar çıkabiliyor. Dolayısıyla ekonomik olma olasılığını daha da arttırmış oluyoruz." diye konuştu.

Analiz Süresi 10 Dakikaya Düştü

Dr. Rifat Battaloğlu da, petrolü şeylerin organik kısmını ayırma çalışmalarında çözücülerin büyük önem taşıdığını dikkati çekti. Ses dalgalarını ve mikro dalga enerjisini de geleneksel yöntemlere uygulayarak birden çok çözücü sisteminde verimi artırmaya çalıştıklarını anlatan Battaloğlu, "Bunun sonucunda en uygun ayırma sistemini geliştirdik. Çözücüler değiştirilerek ve daha uygun çözücüler kullanılarak, çözücülerin birbirleriyle olan ilişkileri dikkate alındığında daha az çözücüyle ve 8 saat sürebilecek analiz süresini 10 dakikaya düşürdük. Zamandan ve çözücülerden tasarruf ederek daha yüksek verime ulaşmış olduk. Bu yöntem, aslında geliştirmiş olduğumuz bir yenilik." ifadelerini kullandı.

ABD, Tunus ve Estonya'da bitümlü şeyden petrol üretme çalışmaları yapıldığını aktaran Battaloğlu, mikrodalga enerjisi ve ses dalgalarının etkisiyle klasik yöntemlerle elde edilen yüzde 10'luk verimi yüzde 25'e kadar çıkardıklarını söyledi.

"Yapılan Çalışmalar Meme Kanseri Etkili Olacağını Gösteriyor"

Dr. Sedef İlk de elde edilen kili kanser ilacı prototipi yapımında kullandıklarını ifade etti.

Günümüzde kanser tedavisi için kemoterapide kullanılan klasik yöntemlerdeki en büyük sıkıntının, uygulanan ilaçların kanserli hücrelerin yanında sağlıklı hücreleri de öldürmesi olduğuna



işaret eden Dr. İlk, proje kapsamında geliştirdikleri nanoparçacık ürünün bu sorunun azaltılmasında önemli potansiyele sahip olduğunu kaydetti.

Sentetik petrolü ayrıştırılmış kayaktan saflaştırılan kilin, kanser ilaçlarında kullanılan etken maddenin hedef bölgeye taşınması için kullanıldığını anlatan İlk, bu sayede ilaç etken maddesinin daha yüksek verimle sadece kanserli hücre bölgesinde etki etmesinin hedeflendiğini, bu kapsamda geliştirdikleri nanoteknoloji prototipin, laboratuvar ortamındaki denemelerde meme kanseri hücrelerine bağlanıp zarar verme konusunda oldukça başarılı olduğunu gözlemlediklerini ifade etti.

Geliştirilen prototip nanoparçacık ürünün, ticari ilaç haline getirilebilmesi için ilave klinik testlerin yapılması gerektiğine işaret eden İlk, "Bu kil ile nanopartikül sentezlenmesinde çalışmalara başladık. Nanopartikülün dış kısmında, elde ettiğimiz kil ve biyopolimer kullandık, iç kısmına ise kanser ilacını hapsettik. Bunun sonucunda istediğimiz nanopartikülü elde ettiğimizi gözlemledik. Sonraki aşamada ise elde ettiğimiz kille beraber sentezlediğimiz nanopartikülü, kanser hücresinde uyguladık ve başarılı sonuçlar elde ettik. Bundan sonraki çalışmalarda ise elde edilen biyoaktif kili farklı polimerlerle nanopartikül olarak sentezleyip başka kanser hücre türlerinde uygulamayı düşünüyoruz ve gelecekte farklı kanser hücrelerinde çalışmalara devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

Dr. Sedef İlk, bir kayaktan hem sentetik petrol elde edilmesi hem de elde edilen kilin kanser ilacı yapımında kullanılması sırasında geriye hiç atık kalmadığını da sözlerine ekledi.

Minik Dostlara Yara Koruyucu Korse

Kedi ve köpekler için yara koruyucu korse geliştirerek ürünü ticarileştirdi ve KOSGEB Desteklerinden faydalanarak ihracata başladı



Özellikle kedi ve köpekleri ameliyat sonrasında, oluşan yaralarını korumak amacıyla nanoteknolojik bir korse geliştirildi. Veteriner Hekim Emirhan Yamancı, WinPet adını verdiği korseyi dünyanın birçok ülkesine satıyor. Niğde’de faaliyet gösteren WinPet Medikal, KOSGEB’in Ar-Ge ve İnovasyon Desteği ile kedi ve köpekler için yara koruyucu korse geliştirdi.

Ürünü Endüstriyel Uygulama Destek Programı sayesinde ticarileştiren işletme; ABD ile AB ülkelerinde ve dünya pet pazarında önemli yer tutan Rusya, Brezilya, Avusturya, Japonya gibi ülkelerde de marka tescili yaptırdı. Ürün, İngiltere’de faaliyet gösteren ve sektörel araştırmalar yapan Global Health Pharma tarafından 2018 yılının en iyi ‘Yara Bakım ve Destek Ürünü’ seçildi.

WinPet Nedir?

Bütün memeli canlılarda yara iyileşme süreci sıkıntılıdır.

Yaralar kaşınarak iyileşir. Bu tamamen fizyolojik bir olgudur. Ancak evcil hayvanlarda ve kemirgenlerde yara iyileşme sürecinden kaynaklı kaşınmanın yanı sıra tükürüğün antiseptik özelliği sebebiyle öğrenilmiş bir yalama içgüdüsü ağır basar. Hastanın yara ile sürekli oynaması, yara iyileşme sürecine müdahil olması modern tıpta istenmeyen bir durumdur. Hastanın yaraya müdahil olması durumunda enfeksiyon riski artar ve iyileşme süreci uzar. Bu sebepten, operasyonlar sonrasında bir kısım yöntemler ile hastanın hayatı ve davranışları kısıtlanarak iyileşme sürecini tamamlaması sağlanır. Ancak, operasyon veya yaralanmadan kaynaklı sıkıntı içindeki hasta, ayrıca iyileşme sürecinde yaşam konforunu kaybetmiş olmanın stresini yaşar. Stres altındaki hasta, depresyona meyillidir. Birçok hasta da operasyonlar sonrasında korku, ürkeklik, tedirginlik duyguları yanı sıra, asabiyet ve sebepsiz saldırganlık da gelişebilir.

Günümüz veteriner hekimleri ve pati dostları bu sorun karşısında çaresiz kalmaktadır. Bu gün kullanılan klasik yöntemler birçok vaka da yeterli olamamakta, bunun yanı sıra hasta da depresyonu ve anksiyete duygusunu tetiklemektedir. WinPet Yara Koruyucu Korse de bu çerçevede sorunun tam manası ile çözümü olarak ortaya çıkmış, ileri teknoloji ürünü, teknik kumaştan yapılmış medikal bir üründür. İlk prototip WinPet'ler plastik su şişelerinden yapılmıştır ve iyileşme sürecinde oldukça başarılı olmuştur. Buradan hareketle; Ar-Ge sürecinde plastik su şişesinin mukavemet, sıvı geçirmezlik ve hızlı kuruyabilme özellikleri WinPet'in teknik kumaşına yansıtılmıştır. Bununla beraber ürüne katma değer sağlayacak ve işlevselliğini arttıracak Antimikrobiyalik, Antiallerjiklik ve Elastanlık ayrıca sağlanmıştır.

Her boy ve ağırlıktaki hasta da güvenle kullanılabilen WinPet; ergonomik tasarımı ile iyileşme sürecinde hastanın yaşam konforunu azaltmadan, yaraya ulaşarak zarar vermesini önler. Yumuşak dokusu ve vücudu birçok noktadan hafif basınç etkisiyle saran yapısıyla, hastanın kendini güvende hissetmesini sağlar. Vücudu alışıktı olmadığı şekilde sarılan hastada ayrıca dikkat dağınık yara ile oynama ve kaşıma davranışı azalır.

Dünya Pazarlarında

Ar-Ge çalışmaları sonrasında KOSGEB'e başvuran ve projesi destek gören girişimci Veteriner Hekim Yamancı, geliştikleri



WinPet Medikal KOSGEB destekleri ile büyüyen ve dünya markası olma yolunda güçlü ve sağlam adımlar ile ilerleyen bir Ar-Ge firması olarak sektördeki yerini aldı

ürünün uluslararası patentini de aldıklarını söyleyerek, şu açıklamalarda bulundu:

KOSGEB İle Dünyaya Açıldık

2013 yılı kasım ayında pet su şişesi ile başlayan girişimcilik ve başarı hikayemiz; bugün marka değeri olan, elindeki spesifik ürünü dünyaya pazarlayabilecek güce, altyapıya ve ekibe sahip uluslararası bir şirkete dönüştü.

Başlarda elimizde güzel bir fikir vardı ama iş planımız, yol haritamız yoktu. Rotamız belli değildi. Ne yapacağımızın kararsızlığını ve bilinmezliğini yaşarken KOSGEB ile tanıştık. Her ne kadar başlangıçta kendimizi ve fikrimizi anlatmakta zorlansak da 2015 yılında Ar-Ge projemiz onaylandı. 2016 yılında başarı ile biten projenin sonunda nanoteknolojili, teknik kumaştan üretilmiş ve ticarileşme kapasitesi oldukça yüksek medikal bir ürün ortaya çıktı.

Zorluklara Rağmen

Daha sonrasında, KOSGEB Endüstriyel Uygulama Desteği ile

üretim altyapısını kurarak ilk deneme üretimini gerçekleştiren firmamız, bu süreç içinde en zorlu etabın pazarlama olduğunu yaşayarak öğrendi. Ekonomik darlıklar ve global pandemik salgınlar ile mücadele edilen böylesine sıkıntılı bir dönemde büyüme hedefleri ile ürünümüz WinPet Yara Koruyucu Korse'nin pazar değerine sonuna kadar güveniyoruz.

Önemli Kuruluştan Ödül

Ürünümüz, 3 yılı aşan yurt içi pazarlama tecrübesiyle ve müşterilerden alınan geri bildirimlerden yüzde 100 memnuniyet notu alıyor. Yurt içi pazarda ise kısa sürede 250'den fazla bayi kliniğine ulaşılarak güvenilirliğini, işlevselliğini ve kalitesini ispat etti. Bu gün yurt dışı pazara açılma ve pazar oluşturma gayretinde olan firmamız, ABD Arizona Phoenix de WinPet Medical LLC'yi kurarak Kuzey Amerika pazarı için önemli bir adım attı. Wish, Aliexpres ve Etsy gibi global pazar yerlerinde mağaza açarak, amazon.com'da ürünün satışı için önemli adımlar attı. Bu kapsamda ABD ile AB ülkelerinde ve dünya pet pazarında önemli yer tutan Rusya, Brezilya, Avusturya, Japonya gibi ülkelerde de marka tescili yaptırdı. Ürünümüz, İngiltere'de faaliyet gösteren ve sektörel araştırmalar yapan Global Health Pharma tarafından 2018 yılının en iyi "Yara Bakım ve Destek Ürünü" seçilmiştir.

WinPet Medikal, KOSGEB destekleri ile büyüyen ve dünya



markası olma yolunda güçlü ve sağlam adımlar ile ilerleyen bir Ar-Ge firması olarak sektördeki yerini aldı.

Uluslararası e-Ticaret Sitelerinde

Şirketimiz ilk yurt dışı fuarını Mayıs 2018 tarihinde Almanya Nurnberg'de yapılan İnterzoo Fuarı ile gerçekleştirdi. Buradan alınan geri dönüşler sonrasında Dubai Vyom Veterinary'e ilk ihracatımız Eylül 2018'de gerçekleşti. Sonrasında 2019 yılında Polonya/Loaz da VetMedica'ya katılan firmamız, amazon.com'a her bedenden bir parti ürün gönderdi. Ancak, e-ticaret sitesinin kendi iç kurallarından kaynaklı sebeplerden dolayı hesabımız askıya alındı. Sonrasında ABD Las Vegas'ta yapılan SuperZoo Fuarı'na katılarak stant açan firmamız önemli iş bağlantılarına imza attı. Ocak 2020 tarihinde ABD AZ Phonix'de WinPet Medical LLC'yi kuran firmamız, Kasım 2020 tarihinden itibaren amazon.com'da uzman bir ekip ile yoluna devam etme kararı aldı. Çok yakın zamanda Amazon, Wish ve ETSY üzerinden PR, SEO ve reklam çalışmalarına başlayacak olan firmamız için 2021 yılı dünya pet pazarına açılım yılı olacak.



Bomba İmhası İçin İHA Yaptı

İleri Girişimci Desteği ile işletmesini kurdu. Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile şüpheli paketlerin ve el yapımı bombaların imhası için İnsansız Hava Aracı (İHA) üretti



Niğde Ömer Halisdemir Üniversitesi Makine Mühendisliği son sınıf öğrencisi Harun Varol, KOSGEB'in Ar-Ge ve İnovasyon Destek Programı ile şüpheli paket ve el yapımı patlayıcıların imhası için İnsansız Hava Aracı (İHA) geliştirdi. İleri Girişimcilik Destek Programı ile de işletmesini kurdu.

Sur Olaylarından Etkilendi

2016 yılında Sur'da meydana gelen çatışmalarda verdiğimiz şehitler ve kayıplar ülkemizde yarattığı gibi bizde de derin acılar oluşturdu. Bu konuda yapabileceklerimizi düşünmeye başladık ve konu hakkında

o bölgede bu olaylara tanık olmuş kişilerle görüşmeler yaptık. Yapılan görüşmeler neticesinde şu an üzerinde çalıştığımız bomba imha aracımız ve buna benzer araçların eksikliğinin olduğu sonucuna vardık. Ardından işin uzmanlarıyla görüşerek ihtiyacın ne olduğunu öğrendik.

KOSGEB'den Maddi Manevi Destek

Fikri test ettik ancak nereden başlayacağımızı bilemedik. Soluğu Teknopark Müdürü Rifat Battaloğlu'nun yanında aldım. Onunla birlikte KOSGEB'e gittik. KOSGEB konunun pazarı niş olduğu için bizim adımıza Emniyet Müdürlüğü'nden randevu aldı ve görüşmelerde bize eşlik

etti. Gölbaşı'nda ürünün denenebileceği bilgisi projenin başlama fitilini ateşledi.

İşe başlamadan önce babam da KOSGEB'i ziyaret etti. Sonuçta öğrenciyim okulumu bitirmemi istiyorlar. KOSGEB'in verdiği inanç onu da etkiledi. Hem maddi hem manevi destek oldular.

Ürün Test Aşamasında

Merkezimiz, Niğde Teknopark içerisinde 39 metre karelik bir Ar-Ge ofisidir. İşletmenin ilk kuruluş amacı terör eylemlerinde kullanılan EYP'lerin (El Yapımı Patlayıcı) uzaktan imhasını gerçekleştirecek insansız hava araçlarının imal etmesidir. Bu süreçte sadece hava aracı yapmak maksadıyla yola çıkmış olsak da ilerleyen zamanlarda yazılım ve kara araçlarının Ar-Ge'sine de başladık. Bunların yanında bu araçlarda kullanılan birtakım parçaların üretimi kendi firmamızda, tasarımı da bize ait olmak üzere yapıldı. Şu an Ar-Ge sürecimiz devam etmekte olup projeye konu ana ürünümüzün testleri başarılı bir şekilde devam ediyor. İşletmemizde bir makine mühendisi, bir elektronik mühendisi ve bir proje yürütücüsü (üniversite öğrencisi) çalışıyor. Ana proje konumuzun haricinde teknoparktaki ve teknopark dışındaki firmalara mühendislik, yazılım, tasarım, prototipleme hizmeti de veriyoruz. Teknopark



firmalarıyla ortak yürüttüğümüz diğer projeler de mevcut. Ana ürünümüzün testleri devam ettiğinden henüz satışa başlamadı. Onun haricinde mühendislik ve diğer hizmetlerimiz yurt içi firmalarını kapsıyor. Ana projemiz ile ilgili emniyet ve askeri birimler ile yaptığımız görüşmeler olumlu sonuçlar verdi. Üniversitemiz girişimci üniversite endeksinde ilk 50 içerisinde yer alıyor. Bu başarının parçası ve Niğde'de yürütülen diğer Ar-Ge faaliyetlerinin çözüm ortağı olmak gerçekten önemli.



KobiEfor

İmalat sanayinde dijitalleşme son hızla devam ediyor:

396 KOBİ'ye 158 milyon TL destek

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, KOSGEB'in "İmalat Sanayinde Dijitalleşme" temalı çağrısı ile akıllı dijital teknolojileri geliştirilen veya imalat süreçlerinde

[illegible]

kullanan KOBİ'leri desteklediklerini açıkladı: "396 KOBİ'ye yaklaşık 158 milyon TL destek sağlayacağız. Destek tutarının 62,5 milyon TL'si geri ödemesiz."

Erken doğma imkanı ve süreç süreci, projenin gerçekleştirilmesini için gerekli olan parçaların montajı, testleri, kontrolü ve paketleme süreçleri için idareciyi, KİTİCER, geri idareci destek hizmetleri için 20 yıl ve kadar olan hizmete ilişkin sözleşme ile hak vermektedir. KİTİCER'in en az 2 yıl ve fazla 20 yıl içinde projelerin tamamlanmasını gerektirir.

- Bilgiyi Verimli Anlatılı Yöntemlerle İspatlamak ve İnkılat Sarayında Kullanmak
- İnkılat Sarayında Neoklasikizm İnterneti
- İnkılat Sarayında Endüstriyel Reklam Telenekstleri
- İnkılat Sarayında Akademi Semer Ruknoluğu
- Teyaz Zekaya Dayalı Söyler Farklılık Akademi Farklılık Sistem ve Bilgiler
- İnkılat Sarayında Söyler Özetleri
- İnkılat Sarayında Akademi ve Söyler Dönüşümü Sarayları
- İnkılat Sarayında Söyler Söyler / Aktörler

[illegible]

İSTKA 2021'de 458 milyon TL'lik çağrıya çıkacak

İTİFAK (İstanbul Kültürüne Ağıl) 2001 Yılı Devres Programları Tutarım, Toplantılarına katılan Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Müsteşarı Varoğlu, İstanbul'a hoşgeldin ve kıymetli görüşler için teşekkür ederek toplantıya katılanlara teşekkür etti. Toplantıdan önceki görüşler ve konuş-

Share with a friend: [Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) [Email](#)

KOSGEB desteklerine erişim kolaylaştırıldı

KÜÇÜK ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın (KOSGEB) desteklerine kolaylık getiren düzenleme Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, KOSGEB'in geri ödemeli olarak sağlayacak destekleriyle erken ödemeleri, İcra Komitesi tarafından belirlenen usul ve esaslar doğrultusunda teminatlı veya teminat alınmaksızın verilebilecek. Böylelikle, KOBİ'lerin finansmana erişimi kolaylaştırılmış olacak.

POSTA

KOSGEB'DEN TEMİNATSIZ DESTEK

Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmelerin (KOBE) finansmana erişimini kolaylaştırmak için önemli bir adım daha atıldı. Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararnamesi'ne göre; Küçük ve Orta Öçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın (KOSGEB) sağlayacağı destekler, İcra Komitesi tarafından belirlenen usul ve esaslar doğrultusunda teminat istenmeden verilebilecek.

Ekonomi

KOSGEB, kredi teminat şartını değiştirdi



KOSGEB girişimcilere hibe destekler verildiği gibi düşük faizli ve bir süre ödemesiz krediler de sağlıyordu. Bu kredilerdeki teminat şartı "teminatlı veya teminat alınmaksızın" olarak değiştirildi. Buna göre, KOSGEB geri ödemeli olarak sağlanacak destekleriyle erken ödemeleri, İcra Komitesi tarafından belirlenen usul ve esaslar doğrultusunda teminatlı veya teminat alınmaksızın verilebilecek.

Yeni Şafak



KOBİ'lere 300 milyon dolarlık finansman

Dünya Bankası, pandemi ortamında Türkiye'deki uygun mülk ve küçük işletmeler için kredi kolaylığı dolar finansman sağladı. Dünya Bankası Türkiye'de KOSGEBİ newçığıyla 300 milyon dolar finansman sağlayacak. Dünya Bankası'nın finansman açıklaması "Küçük ve Orta Öçekli İşletmeler Geliştirme ve Destekleme Merkezi Başkanlığı (KOSGEBİ) tarafından uygulanacak 300 milyon dolar tutarındaki Türkiye'deki Mikro ve Küçük İşletmeler için Hızlı Destek Projesi, buralı işletmeler için ücretsiz, bilimsel asayama ve geliştirme ve bilgilay programları sunarak olumsuz dğler çevililiği gerç olaklık için geri ödenebilir destek finansmanını sağlayacak işletme

İşleri ve çalışanlarına yardımcı olacaktır" denildi.

ESTIMATING KATKI

Açıldığında proje ile ilgili olarak tartışılan konuların, Dünya Bankası Türkiye Ülke Direktörü Annette Kassarın, "Ülkeye Bankası Grubu'nun, COVID-19 pandemisinin sonuçları, etkileri ve çözümleri konusunda bilgilendirme ve destek sağlamak için önemli katkıları, özellikle COVID-19 salgınına acil etkilerine cevap verilmesi ve dayanıklı bir toparlanma sürecini temel olarak atlatarak gelecekte işletmelerin sürdürülebilir bir şekilde büyümesini ve istihdam oluşturmaya yönelik konuların kararlaştırılması önemliydi".

TEMİNATSIZ KOSGEB desteği

KOSGEB geri ödemeli olarak sağlanacak destekleriyle erkek ödemeleri KOBİ'lerin finansmana erişiminin kolaylaştırılması amacıyla teminatı veya teminat alınmaksızın verilebilecek. TSE tarafından hazırlanan standartları kabul eden Teknik Kurul üyeleri ne ayda 2'den fazla, yönetim kurulu başkan ve üyelerine de ayda 3'ten fazla olmamak üzere her bir toplanti için huzur hakkı ödenecek.



Takvim

KOBİ'lere 300 milyon \$ destek

■ DÜNYA Bankası, salgın ortamında Türkiye'deki uygun mikro ve küçük şirketler işletmeler için finansman sağladı. KOSGEB tarafından uygulanan **300 milyon dolar** tutarındaki proje, imalat şirketleri ile üretim, bilimsel araştırma ve bilgisayar programlama üzerinde odaklanan diğer şirketler için geri ödenebilir destek finansmanı sağlayacak.

 Analiz

2021'de KOBİ'lere 1.6 milyarlık destek

KOSGEB, 2021 yılında 1,6 milyar liralık destek bütçesi kullanılabileceğini açıkladı. Verilmesi planlanan destegin, 1 milyar 140 milyon lira si geri ödemez, 287 milyon lirası geri ödemesiz olacak

[illegible]

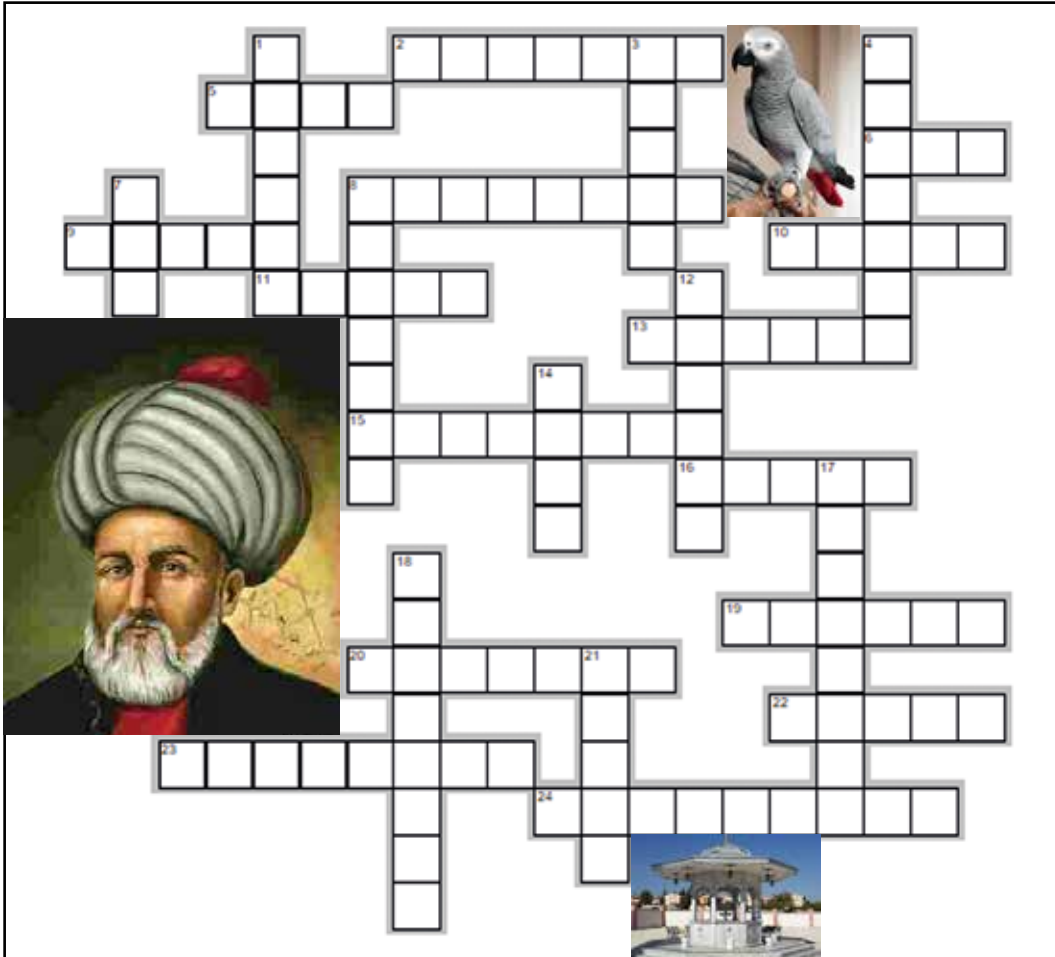
Dünya Bankası, pandemi ortamında Türkiye'de uygun mülke ve küçük işletmeler için 300 milyon dolar finansman sağladı. Dünya Bankası Türkiye'de KOBİ'leri öncelikli 300 milyon dolar finansman sağlayacak. Dünya Bankası yönetici başkan yardımcısı, "Yüksek kaliteli ve orta ölçekli işletmelerle geliştirme ve destekleme faaliyetleri" başlıklı KOBİ'leri tarafından geliştirilen 300 milyon dolar tutarındaki Türkiye'deki Mikro ve Küçük İşletmeler için Hız Destek Projesi, küçük işletmeler için, teknoloji ve dijitalleşme, ihracat ve ihracatın geliştirilmesi ve bölgesel kalkınma programları üzerinde çalışılacak olan diğer faaliyetler, bu türden işleri geliştirebilecek finansman kaynakları, işletmelerin

SOLDAN SAĞA

2. Gece-Gündüz eşitliğine verilen ad
5. Batı Afrika ormanlarında yaşayan, türleri içinde en iyi konuşan gri papağan
6. Rüzgar
8. Daha çok cami avlularında bulunan havuz
9. Doğramacılıkta kereste olarak kullanılan, sıkıştırılmış talaş ve yongadan yapılan tahta
10. Teniste topa vurma aleti
11. Dış yüz, görünüş
13. Adıyaman ve Malatya arasında bulunan Unesco dünya mirası listesine girmiş olan dağımız
15. Kıymetli eşyaların açık arttırma ile satışı
16. Bir yaz meyvesi
19. Devenin sırtındaki tümsek, çıkıntı
20. Belirti
22. Gelenek
23. İlk dünya haritasını çizen Osmanlı denizcisi
24. Aktar

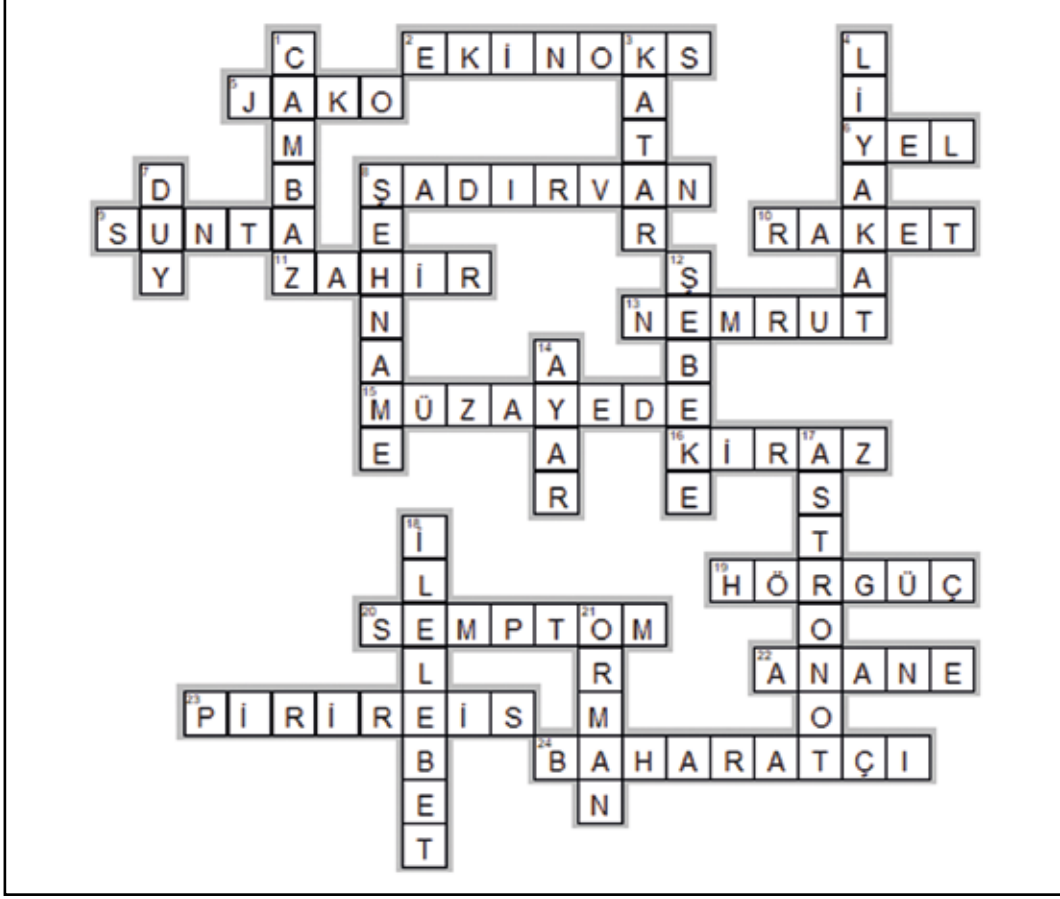
YUKARIDAN AŞAĞI

1. Akrobat
3. Basra Körfezinin batı kıyısında bir ülke
4. Layık olma, Yeterlilik
7. Ampul yuvası
8. Firdevsi tarafından yazılmış eski İran efsaneleri üzerine kurulu destan.
12. Ağ
14. Değerli madenlerin saflık derecesi
17. Uzay adamı
18. Sonsuza kadar
21. Ağaçlarla örtülü alan



BULMACA

Cevap Anahtarı



SUDOKU

4		9				1		
		1	3	9				4
		5	1	4			6	
	1			8		5	2	
2			5					
3		7		2		8		6
5							8	
	4		7		2		3	
7		2			6	4	1	

İŞGEM/TEKMER PROGRAMI

“ TEKNOLOJİK
FİKİRLER
TEKMER'DE
GELİŞİR. ”

3 MİLYON 800 BİN TL'ye

VARAN DESTEK

“ GİRİŞİMCİLİK
EKONOMİNİN,
İŞGEM'LER
GİRİŞİMCİNİN
LOKOMOTİFİ. ”



444 1 567

www.kosgeb.gov.tr

KOSGEB ÇAĞRI MERKEZİ 444 1 567

PAZARTESİ-CUMARTESİ 08:30-17:30

KOSGEBLE DAHA GÜÇLÜ



 www.kosgeb.gov.tr



S U D O K U

Cevap Anahtarı

4	3	9	2	6	5	1	7	8
6	7	1	3	9	8	2	5	4
8	2	5	1	4	7	9	6	3
9	1	4	6	8	3	5	2	7
2	8	6	5	7	9	3	4	1
3	5	7	1	2	4	8	9	6
5	6	3	9	4	1	7	8	2
1	4	8	7	5	2	6	3	9
7	9	2	8	3	6	4	1	5

İŞLETME DEĞERLENDİRME RAPORU

"SİZE DEĞER VERİYORUZ"



Size özel "İşletme Değerlendirme Raporu" ile
bugünü görün, geleceği planlayın!

